АНДРЕЙ РЯБИН

Как стать юристом

SHOUT
SHARE
IT

Annotation

Эта книга проведет читателя через весь путь становления в качестве профессионального юриста: от получения юридического образования и трудоустройства до методик ведения дел в судах. Автор развеет стереотипы нынешней образовательной системы, расскажет, как быть востребованным в юридическом мире, подведя читателя к ответу на вопрос: как стать юристом?

- Как стать юристом
  -
  - Введение
    - Типичный юрист
  - Глава 1. Образование
  -
  - §1. Предметы в ВУЗЕ. ТГП ГК УК УПК и АПК
  - Глава 2. Кто я и куда меня
  - §1. Немного о собственном деле
  - Глава 3. Юридическое мышление
  - §1. Что это, и зачем оно мне надо
  - §2. Чтение
  - §3. Философия
  - §4. Психология
  - §5. Память
  - §6. Изучение иностранных языков
  - §7. Творчество
  - Глава 4. Поиск работы. §1. Резюме
  - §2. Собеседование
  - Глава 5. Начало работы. §1. Первый рабочий день
  - §2. Планирование
  - §3. Расстановка приоритетов
  - §4. Техническая работа
  -
  - §5. Мониторинг закона
  - §6. Система Арбитр
  - Глава 6. Решение рабочих задач. §1. Ответы на запросы
  - §2. Увы! Вот и правки!
  - §3. Задачки посложнее
  - Глава 7. Составление процессуальных документов. §1. Ходатайства
  - §2. Отзыв на иск

- §3. Исковое заявление
- §4. Обжалование судебных актов
-
- Глава 8. Дела судебные
- §1. Психология суда
- §2. Поведение сторон
- §3. Подготовка к суду
- §4. Первый раз в первый инстанс
- §5. Выступление в суде
- §6. Проигрыш
- §7.Хитрости арбитражного процесса
- Глава 9. Что мы узнали?
-
- Глава 10. Это еще не конец§1. Перемены
- §2. Так как же мне стать юристом?

- notes
  - 1
  - 2
  - 3

Как стать юристом

Андрей Рябин

© Андрей Рябин, 2017

ISBN 978-5-4485-8931-7
Создано в интеллектуальной издательской системе Ridero

Введение

Типичный юрист

Подобно Вавилонской башне, большая кипа документов, покоящаяся на ветхом столе, тянулась к потемневшему от сигаретного дыма потолку. От пыли и редкого проветривания в крошечном помещении юридической компании ООО «Шито белыми нитками» слезились глаза, а в горле постоянно першило. Господин N – юрисконсульт вышеупомянутой организации – неспешно покуривал послеобеденную сигарету. Он пытался вспомнить чрезвычайно важный факт, необходимый для решения довольно сложной задачи. Выражение задумчивости не покидало лица юриста.

Каких-то пять минут назад он мог с точностью воссоздать в памяти название этого замечательного кафе, где в салат не добавляли майонез, а суп не был пересолен настолько, что после трапезы хотелось просить пощады. Однако эта сигарета спутала все его планы! Стоило только закурить, и мыслительный процесс не клеился!

А может дело было совсем не в этом? Просто годы дают о себе знать! Не всякому стукнет 34, и он будет обладать такой превосходной памятью, что сию минуту назовет один из десятков многочисленных мест, которые следует посетить для удовлетворения голода.

«Исковая давность, подсудность, страховые споры, убытки», – скользнув взглядом по бумажной башне, подумал господин N, – «одно и то же. Четвертый год на мизерном жаловании, и никакого повышения», – последняя мысль заставила юриста отвести взор от текущих дел и сосредоточиться на стряхивании пепла в небольшую стеклянную банку.

И, как это частенько бывало, непреодолимая грусть заставила господина N окунуться в воспоминания молодости…

* * *

Я рад приветствовать вас, уважаемые читатели, и надеюсь, что не слишком радостное начало не отбило у вас охоту следовать извилистой юридической тропой прямиком к успеху или, по крайней мере, к устраивающему вас заработку. Дело в том, что, по обыкновению, многие авторы книг по профессиональной литературе, будь то бизнес, психология или менеджмент, непременно обещают по результатам прочтения золотые горы, ну, или хотя бы сундучок алмазов, способный позволить вам спортивный автомобиль и личного шофера

впридачу. Это, несомненно, мотивирует! Но только к чему? К покупке таких книг и их прочтению. А вот с сундучками начинаются проблемы. Ибо ни один ларец не будет валяться на дороге. Уверяю вас, чтобы его отыскать, вам потребуется не только лопата и компас, но еще и карта! А, чтобы ей воспользоваться, нужны еще и знания… Нелегкое нам дело предстоит, одним словом… Ах да! Не стоит забывать о многочисленных конкурентах – таких же искателях сокровищ, как и вы сами! Лично я бы не хотел вводить вас в заблуждение и потому в самом начале книги поместил сию миниатюру про господина N, который изредка будет появляться на страницах книги и рассказывать нам свою историю становления в качестве юриста.

Увы, большинство юристов застревают в подобных офисах, в каком застрял господин N, и не способны двигаться дальше, так и оставаясь строителями однотипных «бумажных башен», не видя радости в завтрашнем дне. Ни для кого не секрет, что Российский юридический рынок труда перенасыщен кадрами. Только следует понимать, что все эти кадры обладают различными качественными характеристиками (не путать с полученным «бумажным» образованием) а, следовательно, спрос на профессионалов остается и никуда не делся. Задача работодателя заключается в том, чтобы отобрать из множества разбросанных по земле зерен цельные, дабы в будущем они дали всходы.

И потому первостепенной задачей человека, пожелавшего стать юристом, является не только получение знаний, умений и навыков, необходимых для осуществления такой деятельности, но также способность эти навыки преподнести работодателю, чтобы быть замеченным и впоследствии принятым на достойную работу.

Итак, о чем же все-таки эта книга и кому она, собственно, нужна?

Полагаю, что большой интерес данный труд будет представлять для людей, только-только ступивших на тропу поиска кладов – то бишь тропу юридическую. К ним могут быть отнесены студенты и выпускники юридических ВУЗов, а также юристы, недавно начавшие свою карьеру в профессиональной сфере. Для них эта книга послужит картой для поиска сокровищ.

Между тем не обойдем мы стороной и опытных юристов. Ведь нет предела совершенству, а, следовательно, разделы книги, посвященные практическим аспектам деятельности, могут вызвать интерес и у них, дополнив богатый юридический арсенал знатоков.

Важнейшая роль в книге будет посвящена саморазвитию, которое, безусловно, на протяжении не только юридической деятельности, но и всего жизненного пути, будет являться путеводной звездой, с помощью которой вы сможете преодолеть все трудности и препятствия на своем пути.

Итак, что же все-таки нужно, чтобы стать юристом?

Ответ на данный вопрос не удастся раскрыть в одном предложении или даже в одной главе книги. Но, я надеюсь, после прочтения вами данного труда, он отпадет сам собой.

Глава 1. Образование

В одном из лекционных залов «Всероссийского Государственного Института Права и Лева» шла неимоверно интересная лекция по сверхважному для всякого юриста предмету – «Политика социума в политической деятельности и социальных кругах».

Профессор социологии, а заодно уж, чего греха таить, – и политологии, Венедикт Германович Глуходумов, был сегодня в ударе, отправляя своей проникновенной речью студентов в беспробудный сон, словно в нокаут.

Юноше по имени N не спалось. Устроившись в первом ряду, подобно писарю при дворе царя, студент пытался досконально запечатлеть в своей тетради все те глубокомысленные изречения, которыми выстреливал лектор. Казалось, потоку слов не будет конца. Он жадно ловил каждой слово преподавателя. Рука юноши начала уставать. Еще чуть-чуть, и он упустит нить писания, по праву могущего претендовать на священное, и все будет кончено… но вот, наконец, преподаватель огласил окончание лекции, разбудив сладко спавших бойцов на галерке и по флангам.

– Фух… успел…, – шепнул себе под нос парень, и со сладким предвкушением, подобно художнику, много лет творившему шедевр, решил-таки взглянуть на свое творение.

Разочарованию юноши не было предела!

Текст! Он не понимал, что это! Как такое может быть?! Венедикт Германович так убедительно произносил эти слова! С таким жаром, словно это был призыв воинов для последнего смертного боя! И что же это?! Куча бессмысленных букв! Вязкое болото!

«И как мне это поможет стать юристом?!» – чуть не возопил юноша по имени N.

Но профессор Глуходумов уже успел ретироваться, дабы до отказа набить знаниями другую группу учащихся, посему град критичных вопросов по поводу качества проведенной лекции так и остался невысказанным.

* * *

Праведный гнев юноши по имени N вполне понятен, в особенности для тех, кто сталкивался с обучением в российских юридических ВУЗах. Сразу хочу оговориться, что моей целью ни

в коей мере не является критика современной системы образования нашей страны, а уж тем более выказывание недовольства по поводу функционирования этой системы. Моя цель совершенно прямолинейна и до невозможности скромна – пояснить вам, читателям, что «спасение утопающих – дело рук самих утопающих».

Ведь вы, уважаемые читатели, будучи взрослыми, адаптированными к реалиям современности людьми, переходя проезжую часть в положенном месте, не ждете, чтобы вас перевели за ручку, как в детстве? Вы смотрите по сторонам и уверенно шагаете вперед, чтобы за положенное время пересечь проезжую часть, пока не зажегся красный сигнал светофора.

Так вот, с обучением в институте почти то же самое. Зажегся «зеленый человечек» – значит ваше время пришло. Пора двигаться в путь и поступать в институт. Но на этом дело не заканчивается! Если вы считаете, что для успешного перехода через дорогу вам будет достаточно прослушивания лекций Венедикта Германовича, то вы глубоко заблуждаетесь! Профессор Глуходумов и есть та рука, которая проведет вас через дорогу, … только есть одно «но»: вы не знаете, куда она вас заведет, потому что Венекдит Германович уже порядком постарел, и сноровка у него уже не та. Неужели вы собрались идти с ним по переходу все пять лет! И с чем вы придете в итоге? Что вы расскажете своему работодателю? Расскажете заученную до дыр «Политику социума в политической деятельности и социальных кругах?». Его это, безусловно, заинтересует…

Словом, с Венекдитом Германовичем нам не по пути! Но как же тогда перебраться через дорогу в одиночку, да еще так, чтобы по окончании пути было не стыдно показаться работодателю на глаза?

Сомневаюсь, что у вас получится его удивить красным дипломом престижного ВУЗа, где вы скрупулезно изучали «Политику социума в политической деятельности и социальных кругах», получив заслуженные пять баллов по этому и подобным предметам.

И все же, как быть? Неужели вот так просто взять, да и забросить все эти кучи ненужных предметов?

§1. Предметы в ВУЗЕ. ТГП ГК УК УПК и АПК

«Не все йогурты одинаковы полезны», – гласит известный рекламный слоган.

С юридическими предметами в ВУЗе та же история.

Многие из них, к сожалению, созданы лишь для того, чтобы хоть как-то заполнить учебное время, и не несут в себе никакой роли в развитии будущего юриста. Но, что самое интересное, – те предметы, которые должны сформировать фундамент ваших юридических знаний, могут быть также бесполезны, по причине некомпетентности (либо незаинтересованности) преподавателя или несовершенства утвержденной в ВУЗе методики изучения данного предмета (которая может быть исправлена вмешательством опытного преподавателя).

Итак, я решил разместить ниже один из стандартных списков предметов обыкновенного Московского юридического ВУЗа по состоянию на 2017г.

Опытные юристы или выпускники юридических ВУЗов могут смело пролистать эту информацию, так как для них она особой роли не сыграет. А вот абитуриентам и лицам, планирующим окончить подобное образовательное учреждение, я рекомендую сделать следующее: отметьте во второй колонке напротив каждого из предметов важность, значимость и необходимость данного предмета лично для вас (наверняка вы уже в общих чертах представляете, какие предметы вам придется изучать в учебном учреждении, и я смею надеяться, уже имеете хотя бы смутное представление о том, в какой сфере будете работать – если же нет, то настоятельно рекомендую задуматься об этом прямо сейчас).

Административное право	
Английский язык	
История и методология юридической науки	
История политических и правовых учений	
Уголовное право	
Органы публичного управления как субъекты административного права	
Понятие, виды и административная правосубъектность коллективных субъектов административного права	
Гражданское право	
Немецкий язык	
Управление в социально-культурной сфере	
Международное публичное право	
Философия права	
Международное частное право	
Французский язык	
Методы деятельности органов публичного управления	
Административно-правовое регулирование организации и осуществления исполнительной власти	
Гражданский процесс	
История отечественного правоведения	
Управление в административно-политической сфере	
Арбитражный процесс	
Юридическое консультирование	

Основы бухгалтерского учета	
Формы деятельности органов государственного управления	
Информатика	
Административные наказания	
Проблемы особенной части административного права	
Педагогическая практика	
Обеспечение законности в государственном управлении	
Русский язык и культура речи	
Этика и правовая культура	
Конституционное право	
Недропользование в Российской Федерации: правовые основы	
Теория государства и права	
Преступления в сфере экономической деятельности	
Прокуратура в системе противодействия коррупции	
Судебная психиатрия	
Семейное право	
Правовое регулирование электронной торговли	
Право социального обеспечения	
Коммерческое право	
Криминалистика	
Криминология	
Судебная адвокатура	
Сравнительный гражданский процесс	
Уголовный процесс	
Философия	
Логика	

Римское право	

Информация в данной таблице представлена обобщенно

за несколько курсов, и, подчеркиваю, множество предметов я не указал, чтобы не перегружать книгу. Уверяю вас, уважаемые читатели, их великое множество, и все они включены в обязательные к изучению списки предметов, по ним проводятся экзамены и зачеты, например, лесное или жилищное право, государственный заказ и прочие. Предметы, которые не попали в этот список и которые вы считаете важными лично для вас, можете смело добавить в таблицу.

Конечно, дорогой читатель задаст резонный вопрос – ну, и что с того? Что Вы этим хотите сказать, господин автор, что нам не надо учить все эти горы предметов? Тогда нас просто вышвырнут! К чему вся эта таблица и пометки напротив предметов?

Ответ на этот вопрос вы уже дали себе сами, уважаемые читатели, если заполнили соответствующие графы таблицы согласно велению вашей души. Все дело в расстановке приоритетов.

Расставив приоритеты, вы не отмахиваетесь от остальных предметов, а лишь делаете их второстепенными по отношению к основным. Это не значит, что вы не должны проявлять должного усердия и скатываться до «неудов». Это всего лишь означает, что вы должны очистить сознание от стереотипов и гонки за красным дипломом (если, конечно, такая гонка не доставляет вам огромного удовольствия, других причин погони я лично не вижу).

Практика показывает, что работодателю нужна не «передвижная библиотека» (ведь недостающую информацию можно почерпнуть в электронных правовых системах и книгах), а человек, способный работать с этой информацией.

Кстати, по поводу накопленных за тяжелые и долгие годы обучения знаний…

Ответьте себе прямо сейчас честно и откровенно – многое ли вы запомнили за 11 лет проведенных в стенах школы? Химия, физика, литература, математика, география, москвоведение, биология…

Какие-то проблемы? Провалы в памяти? Всего пару стихов и то урывками?

За 11 лет изучения английского языка не можете поддержать простейший диалог с иностранцем?

Считаете, что с ВУЗом все выйдет иначе?

То есть, если я правильно вас понял, главное во всем этом деле получить бумажку с оценками и забыться…

Неплохой результат за столь длительный отрезок прожитых лет…

Это ошибка не только ваша, но и образовательной системы.

Напичкать индивидуальность чем попало, понаставить оценок и пустить в дальнее плавание – примерно так.

Не отчаивайтесь. Главное мыслить позитивно и понимать, что можно обустроить личное образование для себя, и не только во время обучения в ВУЗе, но и после! Самосовершенствование есть ключ к успеху.

Но что же все-таки надо сделать, чтобы не попасть впросак и не оказаться за бортом?

* * *

Давайте сперва пробежимся по списку ВУЗовских предметов и подумаем, что нам точно может пригодиться в дальнем путешествии (я намеренно буду пропускать предметы, которые, по моему сугубо личному мнению, не несут за собой никакой практической пользы).

Административное право – довольно обширный предмет, в который включается множество различных ответвлений, включая работу государственного аппарата, систему государственной службы, механизма привлечения к административной ответственности и прочее.

Сразу попрошу знатоков не возмущаться по поводу подобного поверхностного описания данного предмета. Моей целью не является указание точного определения предмета в узком, широком, научном и иных смыслах (эту информацию можно легко отыскать в интернете). Наша задача понять, насколько каждый из предметов важен для нас в практическом смысле, то есть насколько в дальнейшем он может пригодиться нам на юридическом поприще.

Итак, безусловно, для каждого юриста важно понимание функционирования государственных органов власти в РФ, их структуры, принципов работы на государственной службе, тех организационно распорядительных актов, которые выходят из-под твердой руки чиновников, включая и протоколы об административных правонарушениях.

С последним моментом я лично рекомендую вам ознакомиться наиболее подробно, так как информация, касающаяся перечня административных наказаний, условий их наступления и прочих вопросов административной ответственности важна для каждого человека, вне зависимости от выбора профессии, а уж для юриста это и подавно хлеб насущный (Кодекс об Административных Правонарушениях вам в помощь).

Теория государства и права (и сюда же отнесу Конституционное право). Знатоки не злитесь, уверяю вас –

предметы довольно схожи, хотя, наверняка, я только что нанес серьезный удар по духовным ценностям людей, которые писали дипломные и диссертационные работы по данным предметам) – кто-то скажет, что это все чепуха несусветная и в ней нет никакой конкретики. Да одно слово – «теория» говорит об отсутствии потенциала данного предмета.

Уважаемые читатели, в какой-то степени вы окажетесь правы. Любой теоретический предмет в динамично развивающейся юридической среде скорее всего не окажет существенного практического влияния на результаты поставленных перед вами рабочих задач.

Однако по поводу ТГП буду вынужден с вами не согласиться. Дело в том, что фундамент данного предмета практически не подвержен временным изменениям и влиянию внешней юридической среды (исключения – смена Конституционного строя и другие существенные изменения в правовой и политической среде государства). Принципы и нормы, содержащиеся в нем, могут быть применимы в различных отраслях Российского права.

Да, в ТГП огромное количество «воды», и прочей не несущей в себе «практичности» информации. Я сразу вам скажу, что при обращении к большей части юридических источников иногда нужно уметь читать между строк, то есть выцеживать необходимые для вас факты. Я вас уверяю, что ТГП полезен для здоровья, но в разумных количествах, как прививка против болезни. Чтобы не быть голословным, уважаемые читатели, приведу пример:

Федеральная налоговая служба принимает решение, которое ограничивает права юридического лица – фирмы ООО «А нам все равно» в части осуществления определенной деятельности в связи с формально допущенными нарушениями (поверьте, и такое бывает).

Дело в том, что фактически, «подкопаться», то есть оспорить действия уполномоченного органа «в лоб» по прямым законным основаниям затруднительно, так как решение ФНС принято в рамках закона (что не всегда справедливо для юридического лица).

Получается, что закон не на нашей стороне (предположим, что судебная практика судов высших инстанций по данному вопросу отсутствует, либо имеет негативный для организации оттенок).

Тем не менее, подобная ситуация не повод мириться с вынесенным решением, во всяком случае, иногда предпринять попытку не согласиться стоит (если, конечно, руководство

компании не решит, что подобное законное противодействие необоснованному решению не приведет к череде внеплановых проверок со стороны ФНС).

Итак, все – и закон, и судебная практика отвернулись от фирмы ООО «А нам все равно». Так что же сможет помочь в решении проблемы? Ответ – ТГП и Конституционное право, то бишь, сухая теория, приправленные щепоткой аналитики и здравого смысла.

Я не буду сильно углубляться в подробности описания и составления иска на обжалование указанного решения ФНС в судебном порядке в начале книги (об этом будет сказано в соответствующих разделах моего труда), однако приведу несколько абзацев из иска, чтобы вы смогли уловить мысль.

«…Руководствуясь теоретической правовой базой знаний РФ целью наказания за совершение правонарушения является пресечение и предупреждение совершения новых правонарушений как самим правонарушителем, так и другими лицами…»

«…Наказание не может иметь своей целью умаление охраняемых Конституцией прав организаций и физических лиц…»

«…Согласно ст.7 Конституции РФ – Российская Федерация – социальное государство, политика которого направлена на создание условий, обеспечивающих достойную жизнь и свободное развитие человека…»

«…В Российской Федерации охраняются труд и здоровье людей, устанавливается гарантированный минимальный размер оплаты труда, обеспечивается государственная поддержка семьи, материнства, отцовства и детства, инвалидов и пожилых граждан, развивается система социальных служб, устанавливаются государственные пенсии, пособия и иные гарантии социальной защиты…»

«…В соответствии со ст.8 Конституции РФ в Российской Федерации гарантируются единство экономического пространства, свободное перемещение товаров, услуг и финансовых средств, поддержка конкуренции, свобода экономической деятельности…»

«…В Российской Федерации признаются и защищаются равным образом частная, государственная, муниципальная и иные формы собственности…»

«…Между тем, Решение ФНС не может соответствовать принципам и целям, провозглашенным Конституцией РФ, ввиду того, что последствиями принятия данного Решения станет не упорядочение круга соответствующих общественных отношений, а безосновательное экономическое притеснение ООО

„А нам все равно“ и ее сотрудников, что выразится в невозможности осуществления нормальной экономической деятельности организации и существенном ухудшении условий труда ее сотрудников.…»

Как вы видите, уважаемые читатели, налицо применение в действии предметов ТГП, Конституционного и даже Административного права.

Естественно подобные опусы не дают гарантии победы, но, во всяком случае, делают ваши попытки юридической защиты наиболее эффективными.

Итак, что же у нас там дальше по списку? Ага – *Уголовное право* (и сюда же поместим и уголовный процесс. Знатоки! Предметы разные! Но для удобства помещаю в один ряд, без обид).

Ну, что тут можно сказать, полагаю уважаемые читатели, в общих чертах, каждый из вас имеет представление о том, о чем повествуют эти зловещие названия предметов (в этот ряд можно поставить еще пару-тройку – криминалистику, судебную психиатрию, судебную медицину и криминологию).

Если вы, дорогие читатели, избрали для себя такую сложную и неблагодарную стезю, как правоохранительная деятельность, то эти предметы, и многие другие из той же серии, составят для вас юридическую основу. В данной книге акцент будет сделан, преимущественно, на гражданско-правовую тематику, а не на уголовно-правовую, однако уверяю вас, что большинство принципов совершенствования себя в качестве юриста будут применимы вами в любой сфере деятельности.

Итак, не вдаваясь в подробности, скажу, что умение сопоставлять различные виды ответственности и отграничивать одну от другой (дисциплинарная, гражданская, административная и уголовная) рано или поздно сослужит для вас хорошую службу независимо от выбранной вами юридической сферы деятельности, поэтому не отбрасывайте от себя уголовное право и уголовный процесс, даже если вы решили двигаться совсем иным путем. Уясните для себя базовую составляющую этих предметов (квалификация распространенных преступлений, следственные действия и т.д.).

Гражданское право (гражданский процесс, арбитражный процесс) – это как раз тот случай, когда необходимо сфокусировать свое внимание на главном. Гражданское право является одним из основополагающих предметов для большинства юристов. Почему? Можно долго расписывать ответ на этот вопрос. Гораздо проще, уважаемые читатели, заглянуть в оглавление эпопеи под названием Гражданский кодекс (как

и в случае с «Войной и миром» Л. Н. Толстого – в произведении Российского законодателя имеется не один том) и лично убедиться в важности сего творения. Однако при изучении подобных крупных и полезных предметов имеется подвох. Сейчас я вам наглядно поясню на примере, в чем он заключается.

В 2011г. вы поступаете в юридический ВУЗ и приступаете к изучению такого замечательного предмета, как Гражданское право (со всеми вытекающими – гражданский процесс, арбитражный процесс, предпринимательское право, Закон об акционерных обществах и прочие).

Скорее всего, учебники, по которым вы будете изучать данный предмет, будут датированы годом 2010 – это, я думаю, максимально «свежий материал» на который вы можете рассчитывать. Естественно, что установленные образовательной программой учебники должны базироваться на действующем законодательстве и соответствовать текущей правовой обстановке в стране. Что ж, прекрасно! С этим все понятно. И что же вы хотите этим нам сказать, господин автор? А вот что:

Дата вашего поступления в ВУЗ, предположим, – 19.04.2011г., ну, а дата окончания, пускай, – 02.10.2016г. Пять лет вам вполне хватит, чтобы обменять ваше драгоценное время на красную или синюю корочку.

А как тем временем поживал наш любимый закон? О-о-о! Просто замечательно. В отличие от вас, уважаемые читатели, он совершенствовался, только вот забыл вас об этом уведомить (да и преподаватели в ВУЗе необязательно будут заниматься напоминанием, так как мало кто из теоретиков, с учетом их мизерных зарплат, «мониторит» законодательство, а уж тем более делится этим обзором со студентами).

Так вот, за период с 19.04.2011г. по 02.10.2016г. было принято почти 40 (!) редакций Гражданского кодекса!

Ну, вы, конечно же, скажете, что дело не в количестве, а в качестве. Наверняка, там одну и ту же запятую переставляли 40 раз с места на место. Волноваться нечего.

В таком случае рекомендую вам, уважаемые читатели, воспользоваться одной из электронных правовых систем в интернете и, как подобает грамотному юристу, убедиться в правоте ваших слов.

Попробуйте прямо сейчас открыть и посмотреть список изменений, произошедших в гражданском законодательстве за этот период времени (подобный анализ вам существенно пригодится в будущем, поэтому не поленитесь и сделайте это сейчас).

Ну, так что там с запятыми? Ага! За указанный период

времени, оказывается, произошли колоссальные изменения фундаментальных положений в гражданском праве и не только! Ведь изменения, касающиеся основополагающих отраслей, неминуемо ведут к изменениям и в других смежных законах (сопоставьте изменения, которые произошли в ГК РФ с изменениями в других смежных с ним отраслях права).

Итак, что же мы видим? А видим мы не самую приятную картину. Наше нынешнее юридическое образование, в общем и целом, неспособно перегнать динамику развития законодательства в РФ (уповать на опытность преподавателей не рекомендую, чаще всего в преподавание ударяются профессоры Глуходумовы. P.S. – опытные и знающие себе цену преподаватели не воспримут сей тезис за нападок, ибо человека образованного и уверенного в себе невозможно поколебать подобным высказыванием).

Получается, выхода нет? Что же делать? Кто сможет перевести вас через дорогу? Ответ очень прост – вы сами. Если вы уделяли внимание практическим моментам книги, то вы уже выбрали себе цель (профессиональную юридическую область), расставили приоритеты по интересующим вас предметам, научились отслеживать изменения в законодательстве, развеяли стереотипы образовательной системы.

Для начала уже неплохо! А ведь мы только начали!

* * *

Наверняка читатель обоснованно выразит возмущение! Что-то вы, господин автор, больно быстро забросили тему перечисления важных предметов. Наобещали нам счастливой жизни, «дали пять», и до свидания! Неужели на этом все? Только гражданское, уголовное и административное право?

На самом деле нет, уважаемые читатели, я мог бы описывать достоинства и недостатки ВУЗовских предметов на протяжении всей книги. Только вот важность каждого из предметов определяется вами лично. Кто-то планирует заниматься интеллектуальной собственностью, и для него это ответвление гражданского права будет иметь решающее значение. Другой жаждет пойти работать в налоговую или антимонопольную службу, соответственно для него будут приоритетными Налоговое или Антимонопольное право (и все сопутствующее им).

Но это не значит, что на второстепенных предметах, например – Земельном праве или Трудовом должен быть поставлен крест. Полагаю, вашему знанию не повредит уяснить для себя фундамент этих предметов и поверхностное знакомство

с кодексами, хотя бы с оглавлением, пойдет вам на пользу (возможно, вы даже захотите поподробнее ознакомиться с некоторыми статьями данных Законов, которые вызовут у вас интерес). В любом случае, «зубрежка» не принесет пользы (хотя ее, в случае экзамена или зачета, скорее всего, не избежать), однако планомерное ознакомление с предметом и определение интересующих вас моментов в каждом предмете, полагаю, смогут снизить итоговую силу нервотрепки и масштаб проблем, связанных с подготовкой к экзамену «с нуля» за три дня.

Кстати, а что там с языками? В таблице ведь их было целых три! Не учить, что ли? Они-то нам точно не пригодятся, зачем их учить и лишний раз напрягать себя? Да и сами вы, господин автор, разве не говорили, что за 11 лет обучения в школе мы толком ничего не усвоили из языков и, что с ВУЗом будет точно также?!

Ваши аргументы, уважаемые читатели, весьма весомы и вполне применимы к ситуации, когда вам пытаются навязать некачественное образование (то есть напихать индивидуальность чем попало и отправить в «долгое плавание»). Однако, самостоятельное изучение языков, которое происходит не из-под палки, а с удовольствием (представьте себе – и такое бывает!) приводит к приобретению уверенности в себе, формированию многогранности взглядов и является очередным витком в саморазвитии. Про принципы изучения языков я обязательно упомяну в дальнейшем повествовании.

Думаю, пришло время немного отдохнуть и посмотреть одну тематическую миниатюру.

* * *

Небольшой зеленый островок дрейфовал на волнах океана под названием Жизнь. Посреди островка, в такт умиротворяющим накатам волн, покачивалась пальма, из-под ветвей которой выглядывала табличка с надписью: Всероссийский Государственный Институт Права и Лева.

Вскоре от песчаного островка отчалила крохотная лодка и взяла курс на безграничные водные просторы.

Юный господин N налегал на весла что было мочи.

«Главное не бояться! У тебя все получится!» – шептал не битый жизнью разум.

Вдали на вздымающихся океанских волнах замаячили корабли. Фрегаты, линкоры, авианосцы с развешанными на корпусах таблоидами, гордо шли по воде и не обращали внимания на крохотную лодочку, скользящую меж ними.

«ОАО „Нефтекрадсервис“, требуется – корпоративный юрист, список обязанностей на 3 листах, умений на 5, зарплата по договоренности», – гласила табличка на нефтяном танкере.

«Адвокатское бюро „Таки-да, таки-нет“, требуется – юрист с опытом работы от 110 лет по всем отраслям Российского и зарубежного права», – было указано на фрегате.

«Скудножитный районный суд, требуется – специалист, без опыта работы, без выходных, без чувства собственного достоинства. У каждого кандидата имеется шанс после 70 лет работы стать судьей», – было намалевано углем на деревянном ветхом корпусе галеры.

«Сюда не подхожу, туда тоже…», – пронеслось в голове у господина N, – «что же делать?».

Где-то вдали, сквозь туманную дымку проступили очертания величественного корвета. Неугомонный ветер наполнял широкие серебряные паруса корабля, волею случаю взявшего курс на крохотную маленькую лодку.

Приглядевшись получше, господин N понял, что паруса корвета были вовсе не серебряные. Они, как и само судно, были прозрачны!

Развевающийся на мачте корабля призрака флаг гласил следующее:

«ООО „Шито белыми нитками“ – это то, что нужно начинающему! Удобный график и месторасположение! Работа по специальности! Никакого испытательного срока – сразу в работу! Уровень заработной платы выше среднего! Карьерный рост на каждом шагу!»

«Вот так свезло», – работая веслами, не задумываясь протянул Господин N, взяв курс на корабль призрак.

Глава 2. Кто я и куда меня

Грустная и жизненная история, не так ли? Все нормальные места либо заняты, либо требования на эти места являются неподъемными (в особенности, для выпускника). Конечно, вас всегда примет с распростертыми объятиями государственная служба (во всяком случае, на низшие звенья иерархической структуры), но, боюсь (вы уж простите за откровенность), навряд ли человек сможет реализовать себя как профессионал в этом направлении в полной мере (знатоки, подключайтесь!).

Я не стану приводить все нюансы данной идеи, но могу лишь предложить новичкам обратить внимание на самый основной и значимый момент, отличающий государственную службу от частного направления, а именно – уровень заработной платы. Ради интереса, просмотрите вакансии на каком-либо популярном сайте биржи труда, и у вас отпадет множество вопросов.

Найдутся и те, кто выскажется по поводу надежности и стабильности мест при государственном аппарате, однако я смогу смело ответить этим гражданам Германии, Франции и других развитых стран, что они абсолютно правы и флаг им в руки…

Итак, будем исходить из того, что мы не относимся с вами к категории людей «со связями», и нам не уготовано «теплого местечка» по окончании ВУЗа в каком-нибудь приемлемом месте на хороших условиях.

В таком случае еще раз настоятельно рекомендую заблаговременно определиться с направлением вашей деятельности (не повредит определить также рынок вакансий еще на стадии обучения в институте, а еще лучше задолго до выбора профессии…).

Почему-то принято считать, что образование в юридическом ВУЗе дает широкий спектр знаний по большинству областей права. Я уверяю вас, что это не так и в предыдущих главах (да и на собственном опыте) вы наверняка смогли в этом убедиться.

В каждом направлении, если копнуть глубже, имеются целые залежи информации и практических аспектов, которые не всегда можно отыскать в учебниках. Арбитраж, корпоративное право, банкротство и так далее. Уймы судебной практики, спорных ситуаций и прочего.

Очень хорошо, если вы уже являетесь разносторонне развитым специалистом, имеющим опыт практической работы в налоговой сфере; представляете свою компанию в арбитражных суда и судах общей юрисдикции; для вас не составляет труда

разработка внутренних положений организации, проведение собраний акционеров, сопровождение сделок по продаже долей участников общества; вы без труда инициируете исполнительное производство и выполняете множество иных различных поручений вашей организации любой сложности…

Многовато написал? Отнюдь, уважаемые читатели, смею вас уверить, что это своеобразный минимум умений, необходимых специалисту (юристу или юрисконсульту) для работы в частной компании. Конечно, на рынке труда существуют различные предприятия, будь то промышленные, торговые, административные, банковские, или те же холдинги – то есть структурные, каждому из которых требуется юридическая поддержка в различных сферах. И да, безусловно, во многих из них может найтись место для начинающего юриста, чей опыт ограничен, и чьи требования к условиям оплаты труда неприхотливы, то есть для юриста узкого профиля или пока слабо представляющего «кто он и куда его».

Как правило, в обязанности такого юриста будет входить функционал из разряда «поди, принеси, отксерокопируй» и прочие радостные моменты. Но неужели вы будете довольствоваться подобным? Надо полагать, что это не так. Во всяком случае, уже одно то, что вы читаете эти строки, говорит о вашем стремлении развиваться.

Так что же делать?

Для начала нужно ответить на вопрос – «кто я?» (хотя бы в профессиональном смысле).

То есть, следует определить сферу деятельности (корпоративное право, арбитражный процесс, договорное право, исполнительное производство, сделки с недвижимостью и т.д.). То, к чему лежит душа (если она, конечно, лежит к юриспруденции).

Затем (на любой стадии вашей текущей позиции будь то поступление, обучение или выпуск из института) следует, как я уже упоминал выше, просканировать рынок труда. Найти конкретные вакансии в конкретных организациях, просмотреть требования и условия работы в них.

В качестве примера я приведу ряд вакансий с популярного сайта биржи труда по состоянию на 2016г.

Компания №1. (Заработная плата, как ни странно, приемлемая).

Юрист

Предпочтения:

– Высшее образование, полученное исключительно в Государственном ВУЗе на бюджетной очной дневной форме

обучения;

– Аттестат о среднем образовании без «троек» (желательно наличие «медали»);

– Опыт работы с документами от 1 года;

– Опыт координационной работы от 1 года (желательно);

– Знание MS Office на высоком уровне;

– Высокий уровень самоорганизации и ответственности;

– Педантичность, скрупулезность, внимание к деталям;

– Абсолютное владение грамматикой русского языка (Вам будет предложено пройти тест).

Обязанности:

– Подготовка пакета документов по заданным стандартам с целью подачи его в лицензирующие органы РФ для получения соответствующих лицензий: строительных, проектных, геодезических и т. п. (опыт работы в этой сфере не требуется);

– Планирование, организация и координация процесса получения лицензий (опыт работы в этой сфере не требуется);

– Внимательность и аккуратность при выполнении заданий;

– Ответственное отношение к поставленным задачам.

Условия:

– Офис в бизнес-центре класса «А», 6 минут пешком от метро;

– График работы 5\2; с 9:00 до 18:00;

– Имеют место быть частые переработки;

– Оформление согласно ТК РФ с первого дня;

– Возможность карьерного роста.

Компания №2. (Заработная плата не указана).

Юрист

Обязанности:

– Разработка договоров (оказание услуг, поставка товаров/ оборудования, подряд/субподряд, аренда, правовая экспертиза договоров, формирование письменных заключений/протоколов разногласий по условиям договоров (возможные риски, экономическая выгода, соответствие требованиям законодательству и др.).

– Претензионная работа: подготовка претензий к контрагентам по взысканию задолженности и другим имущественным требованиям.

– Корпоративная работа: внесение изменений в учредительные документы ООО юр. адрес, вход/выход участников общества, смена ген. директора (редко), закупки по 44-ФЗ, 223-ФЗ: подготовка документов на участие в закупках (подряды), включая электронные аукционы (редко).

Требования:

– Высшее юридическое образование, знание гражданского кодекса, АПК РФ, 44-ФЗ, 223-ФЗ.

Условия:

– Прием согласно ТК РФ.

– График работы 5/2 с перерывом на обед.

Компания №3 (Заработная плата высокая).

Юрист

Требования:

– Высшее юридическое образование (Государственный ВУЗ)

– Опыт самостоятельной судебной работы

– Опыт самостоятельного сопровождения проектов

Специализация:

– Арбитражный и гражданский процесс

– Гражданское право

– Сопровождение процедур банкротства

– Сделки с недвижимостью

– Корпоративное право

– График работы:

– Офис: в шаговой доступности от метро

– Нормированный рабочий день: с 10.00 до 19.00, 5/2

Компания №4

Юрист

– Досудебная претензионная работа;

– Представительство в судах по различным категориям споров (взыскание задолженности, признание права собственности, обращение взыскания на залог, расторжение сделок в судебном порядке);

– Подача исковых заявлений;

– Участие (представительство) в исполнительном производстве;

– Взаимодействие с Росреестром, Кадастром.

Требования:

– Высшее образование (юриспруденция);

– Опыт работы по необходимому профилю от 2 лет;

– Опыт подготовки процессуальных документов (На собеседование необходимо будет принести проекты подготовленных процессуальных документов).

Условия:

– График работы – 5\2 (9:00—18:00);

– Оформление по ТК РФ;

– ДМС;

– Командировки 1—2 раза в месяц на 1—2 дня, регионы РФ.

– Уровень заработной платы обсуждается.

Компания №5

Юрист начального уровня

Обязанности:

– Составление правовых документов (претензии, жалобы, исковые заявления, договоры, соглашения, правовые заключения и т.д.).

– Юридическое сопровождение клиентов в рамках заключенных договоров;

Требования:

– Гражданство РФ, БФ

– Высшее Юридическое образование. Опыт работы от 1 года.

– Грамотная речь, исполнительность, добросовестность, высокое чувство ответственности, развитое логическое мышление, эмоциональная устойчивость, умение работать с большим количеством информации;

– Презентабельный, деловой стиль одежды (строго: dresscode – офис).

– Знание идеально одного из прав: гражданское, трудовое, защита прав потребителей, семейное, земельное право, арбитражное право.

– Знание юридической терминологии

Условия:

– Работа на территории работодателя (10 минут от метро);

– Корпоративное обучение и тренинги;

– Перспективы карьерного и материального роста.

– Комфортабельный офис, оборудованный рабочим местом.

– Полный рабочий день, полная занятость.

– График, оплата и оформление обсуждаются на собеседовании индивидуально.

Компания №6

Младший Юрист

Обязанности:

– Договорная работа: помощь юристу в подготовке дополнительных соглашений к заключенным договорам.

– Работа с банками: открытие, закрытие расчетных счетов, смена банковских карточек, обновление данных о лицах

(заполнение анкет и прочее).

– Корпоративная работа: первичная регистрация юридических лиц, внесение изменений в учредительные документы и ЕГРЮЛ.

– Взаимодействие с нотариусами, банками, налоговыми инспекциями и пр.

– Взаимодействие с гос. органами (составление обращений, заявлений).

– Ведение претензионной/досудебной переписки с контрагентами.

Требования:

– Высшее юридическое образование.

– Опыт аналогичной работы от 1 года.

– Грамотное владение устным и письменным русским языком, готовность к интенсивной самостоятельной работе.

Условия:

– 5 мин. от метро.

– Работа в составе юридического отдела.

– Уровень заработной платы обсуждается с успешными кандидатами.

– Оформление по ТК РФ.

– График работы 5/2, с 9 до 18

Компания №7

Младший Юрист

Требования:

– высшее образование;

– знание основных программ MS Office;

– аккуратность, пунктуальность, грамотная речь, исполнительность.

Обязанности:

– работа с коммерческими договорами (купля-продажа, поставка, оказание услуг, выполнение работ и проч.), составление приложений, протоколов разногласий, писем, дополнительных соглашений, доверенностей.

– Подготовка претензий и исковых заявлений, подача запросов, ходатайств и иных документов в судебные органы.

– Взаимодействие с государственными органами, нотариусами. Подготовка комплектов документов по требованию инстанций, заполнение анкет и типовых форм. Осуществление поиска и анализ правовой информации, самостоятельное составление правовых справок по заданной тематике.

– Сканирование, копирование и архивирование документов, иные поручения сотрудников Юридической дирекции.

Условия:

– оформление согласно ТК РФ;
– белая зарплата;
– оплата проезда и сотовой связи;
– разъездной характер работы – 25% рабочего времени.

Итак, уважаемые читатели, что же мы видим после поверхностного исследования? Я думаю, даже столь малый «срез» данных явно указывает нам на потребность работодателя в юристах, занимающихся судебным представительством (претензии, иски, участие в судах, исполнительное производство), корпоративным правом и договорным (последнее также является обширной областью, где можно выделить ряд ответвлений, например договора страхования, поставки и т.д.).

Надо полагать, что со временем картина не сильно изменится, впрочем, вы можете составить собственную статистику на текущий период времени и сопоставить ее с выбранной вами профессией, чтобы понять перспективы избранной вами области.

Что же, а теперь давайте копнем чуть глубже и взглянем на эти вакансии вооруженным взглядом.

Я полагаю, что многие из вас непременно возразят по поводу сказанного автором ранее в отношении непрактичности гонки за красным дипломом и золотыми медалями после того, как увидят в представленном мной списке компанию №1.

Хочу отметить, уважаемые читатели, что единственная странность, которая прежде всего бросается в глаза, это относительно приемлемый уровень заработный платы, при отсутствии опыта работы как такового. Однако при дальнейшем анализе данной вакансии становится очевидно, что юридической работы здесь не наблюдается и вовсе, следовательно, никакого карьерного и профессионального роста вы, скорее всего, не получите. Все, что от вас будет требоваться, это составление однотипных форм документов, а также последующее получение и доставка их куда следует. Пункт «имеются частые переработки» говорит о том, что график работы 5\2; с 9:00 до 18:00 – лишь формальность.

Поэтому, взвесив все за и против, конечно, следует задуматься, а стоили ли ваши труды по получению красного диплома, золотых медалей и грамот такой вот работы, которая не принесет вам ничего, кроме проблем (не факт, что обещанная заработная плата будет соответствовать реальной, также не забудьте про налог на доходы!).

Впрочем, вакансии, где от вас требуют красные корочки и пятерки в дневнике, встречаются не часто (большая часть

работодателей ценят в кандидатах реальный, а не бумажный опыт).

Итак, движемся дальше, Компания №2. Здесь, в общем и целом, все прозрачно и понятно. Обязанностей достаточно. Основное направление нацелено на договорную и корпоративную работу.

Заметьте, требования вполне приемлемы (никаких красных дипломов, шоколадных медалей и оценок «отлично»). Конечно, одного прочтения кодексов и учебников тут будет мало, но, ответьте, пожалуйста, на вопрос, кто вам мешает зайти в Интернет и просмотреть шаблоны или типовые формы договоров, изучить порядок внесения изменений в учредительные документы (от и до, включая рекомендации уполномоченного органа по заполнению форм и прочее).

Да, конечно, данная вакансия, как и многие другие, более подходит для опытного юриста, но все же, скажите, что вам мешает заранее (еще на этапе обучения) изучить аспекты, связанные с выполнением определенных функций на предполагаемой работе. Думаю, что ничего. Все дело в вашем желании.

Еще раз повторюсь, не стоит уповать на институт. Он вам ничего не должен. Его обязанность – забрать ваши деньги и в конце протестировать вас по поводу полученной вами устаревшей информации, а в случае неспособности вами ее усвоить – отчислить вас. Все просто.

Еще один момент по Компании №2 (надеюсь, вы его заметили, ведь этот момент крайне существенен для вас). «Заработная плата не указана», то есть, переводя на понятный всем язык, – «заработная плата договорная или по результатам собеседования».

Предлагаю пока отложить рассмотрение данного вопроса, к которому мы вернемся с вами в разделе, посвященному прохождению собеседования.

Далее у нас по списку идет Компания №3. Здесь все конкретно и понятно. Зарплата высокая и широкий круг обязанностей. Работа для опытного юриста.

Конечно, уважаемый читатель, я догадываюсь, о чем вы могли подумать: «ну и к чему мне такие вакансии? Опыт судебной работы я не смогу получить ни в институте, ни в Интернете, также как и опыт сопровождения проектов и прочее».

Все это так, однако прочертить для себя вектор устремлений немаловажно. Я же в свою очередь, забегая вперед, скажу, что впереди нас ждет освещение многих практических моментов, в том числе связанных с судебным представительством, что,

конечно, облегчит вам получение опыта в этом направлении.

Запомните, что никто и никогда не сможет передвинуть за вас вашу собственную ногу. Шаги вы делаете сами. Никто не поведет вас за ручку на собеседование и не устроит на работу. Никто не сможет зарекомендовать вас на работе как активного и умелого специалиста, кроме вас самих.

Да, есть множество направлений, где требуется опыт, и ни один работодатель не рискнет брать на должность, где требуется опыт представительства в судах или ведения самостоятельных юридических проектов, специалиста, который только что окончил институт.

И что же теперь? Поставить точку? Конечно же, нет! Есть вакансии юрисконсультов и помощников юристов ступенью ниже, которые граничат с вышестоящими и плотно соприкасаются с подобной деятельностью.

Опыт накапливается, главное научиться его приобретать, подобрав подходящее место работы и придя туда с достойным новичка набором знаний. Не думаю, что при наличии у вас должного рвения и инициативы, работодатель будет препятствовать вам в участии в судебных процессах вместе с наставником (конечно, если у вас не завал с работой).

Немного «помотивировали»? Едем дальше. Компания №4. Здесь имеется четкое направление деятельности – судебное представительство со всеми вытекающими. Как и в случае с Компанией №3, данная вакансия подойдет опытному юристу. Особенно стоит отметить требования работодателя – «командировки 1—2 раза в месяц на 1—2 дня, регионы РФ», а также «на собеседование необходимо будет принести проекты подготовленных процессуальных документов».

Как я уже говорил, собеседование и все что с ним связано мы обсудим в соответствующем разделе книги.

Компания №5. Юрист начального уровня. Вполне себе ничего, и подойдет новичку. Однако, уважаемые читатели, исходя из поверхностного анализа данной вакансии, я могу сделать вывод, что работа в данной компании будет представлять собой такой тип деятельности, как «менеджер-юрист».

То есть, фактически, вам надо будет находить и, прошу прощения за сленг «разводить», клиентуру на соглашения, а для этого, как вы сами понимаете, потребуется не только юридические знания, но и навыки продавца, то есть «менеджера».

Все бы ничего, но, по статистике, заработная плата в подобных компаниях состоит из процентов, которые вы получаете по факту заключенных вами соглашений с клиентами. А если стабильный оклад и есть то, скорее всего, он настолько

мал, что прожить на него не сможет даже пенсионер.

Как вы сами понимаете, не очень комфортно работать по графику – сегодня 5, а завтра и послезавтра – 0. Причем нулевая позиция может затянуться надолго, так как одних навыков поиска и «окучивания» клиентов не всегда достаточно, для получения стабильной прибыли. Жизнь, как вам известно, вносит свои коррективы.

Компания №6. Младший юрист. Для новичка самое оно, во всяком случае, при поверхностном рассмотрении. Работа в разных областях, это то, что нужно.

Однако обращаю ваше внимание, уважаемые читатели, что сейчас происходит сжатый первичный отбор вакансий. То есть, такой отбор не гарантирует, что выбранная организация будет исправно платить и оправдает ваши ожидания. Есть множество Интернет сайтов, где находятся отзывы сотрудников (как правило, бывших) о той или иной компании. После первичного отбора стоит прочитать отзывы работников, зайти на сайт компании, посмотреть ее историю и иную информацию о ней (чем занимается компания – юридические услуги, строительный бизнес, информационные технологии и т.д.).

Не побрезгуйте залезть в финансовую отчетность (если она имеется в свободном доступе на сайте) и посмотреть, что делается там (основы бухгалтерского учета, которые вам дали в институте, сгодятся для выполнения этой задачи). Для особо въедливых, можно зайти на сайт налоговой и бесплатно проверить в автоматизированной базе данных информацию об учредителях компании и соотнести ее с новостной лентой (не связаны ли данные лица с криминальным миром), не находится ли организация в процедуре ликвидации, соотнести фактический адрес местоположения с юридическим.

Кроме того, можно залезть в картотеку арбитражных дел, и проверить, не находится ли данная компания в процедуре банкротства. Кстати, там же можно проверить, насколько она успешно судится (подробнее про работу с картотекой арбитражных дел в практической части книги).

Далее у нас компания под номером 7. В сущности, по специфике обязанностей очень похожа на первую, за исключением акцента на курьерскую составляющую – «разъездной характер работы – 25% рабочего времени».

Сразу развею миф про чудо юриста, который только и делает, что сидит у себя в кабинете и занимается великим делами. Ездит приходиться всем. Кому-то больше, кому-то меньше. Даже при условии вашей работы в крупной корпорации при наличии курьерского отдела (работодатель не направит курьера

заниматься нотариальным оформлением документов, а уж тем более не направит его на консультацию в налоговую по поводу внесения изменений в устав).

Полагаю, уважаемые читатели, у вас наверняка созрела пара вопросов, например – «Устали мы уже тут с вами, где миниатюра?!», или – «А к чему все эти вакансии, если можно заняться собственным делом?».

Если вы, дорогие читатели, относитесь к категории лиц, которая задала первый вопрос, то рад вам сообщить, что вы лентяи (конечно же, это шутка, но все-таки старайтесь привыкать к большим потокам «сухой информации», так как это весьма пригодится вам на юридическом поприще). Если же вы относитесь ко второй, то рекомендую хорошенько подумать, прежде чем кинуть кровно нажитые накопления в пучину Российского бизнеса.

Если вы, уважаемые читатели, относитесь к такой редкой категории лиц, в чьи головы прилетели оба этих вопроса одновременно, тогда вам крупно повезло, так как следующая миниатюра будет касаться как раз открытия собственного дела в юридической среде.

§1. Немного о собственном деле

– Але! Это рекламное агентство «Раскрутим в грош»? Да, это говорит генеральный директор ООО «Присудим больше прежнего» господин N! Вы в курсе, что у меня уже полгода нет ни одного клиента?! Я ежемесячно плачу вам кучу денег, и не получил ни гроша с вашей рекламы! Это я-то повышаю голос?! Да, я в курсе, что пунктом 5 Соглашения «О рекламной деятельности и выбросе денег в трубу» предусмотрено, что нет никаких гарантий! Да, я юрист по образованию! И именно поэтому я обращусь в суд, и взыщу с вас все до последнего гроша за ваше бездействие! Вы слышите меня! Так и передайте своему руководству! – негодовал господин N, как вдруг в телефоне раздались короткие гудки.

– Ах, они еще и трубку вешать! – забарабанил пальцами по кнопкам телефона генеральный директор достопочтенной компании.

«Телефон отключен за неуплату», – раздалось в ответ на другом конце провода.

Господина N оцепенел. После пары минут ступора он нащупал в кармане драгоценную пачку сигарет марки «Подешевле, зато и жить недолго» и, сделав затяжку, тяжело закашлялся.

«Никак не могу привыкнуть к этой гадости, …даже здесь нет мне покоя», – пронеслось в голове директора. Господин N вспоминал времена, когда мог позволить себе элитные сигареты марки «Дар сниже».

Угрюмый взгляд директора скользил по рабочему столу, где сквозь клубы дыма проглядывали чеки и неоплаченные счета.

Налоги, аренда кабинета, канцелярские товары, сотовая связь, курьерская и рекламная служба, веб сайт, … и ни одного клиента…

Тут же рядом лежал бизнес-план предприятия, чьи показатели, как минимум, обещали его составителю безбедную жизнь. Как и большинство бизнес планов, этот проект неплохо бы подошел какому-нибудь инопланетянину из далекой-предалекой галактики, где нет конкуренции, инфляции, мировых финансовых потрясений, переменчивой экономической политики, …да и вообще всего, что связано с деятельностью людей.

Увы, жизнь переломила чрезмерные ожидания и беспечный оптимизм господина N, загнав его в не самую приятную для человека ситуацию.

* * *

Уважаемые читатели! Я знаю, о чем вы подумали! Да ведь автор сущий пессимист! К тому же чрезвычайно нерешителен!

Этот господин N просто типичный неудачник, и он все неверно продумал!

То ли дело мы! Мы и деньжат подкопили столько, что хватит с запасом!

Надо смотреть не на неудачников, а на людей успешных! Такие ведь крутятся, и ничего!

Ух, дорогие читатели, ваша мотивация пробрала меня до самых косточек, и мне теперь стало совсем не по себе, в особенности, если учесть число банкротств, которое возникнет после ваших решительных действий.

Надеюсь, вы не надумали брать под бизнес кредит? Ну и на том спасибо.

Немного побеседовали? А, теперь к делу.

Если честно, у меня не было желания отбивать у кого-либо из вас охоты строить и создавать свое дело. Я бы сказал так, у меня есть желание, а скорее ответственность за те советы, которые я даю людям на основе своего опыта (все-таки я создал данный труд, не для того, чтобы усложнять людям жизнь, а для того, чтобы ее улучшить).

Так вот, всем нам постоянно рисуют портреты успешных людей, открывших свое дело и заработавших на нем миллионы. Этих личностей транслируют везде и всюду. Их мотивирующие фразы становятся философскими изречениями, которые порой имеют силу, не уступающую религиозным источникам.

Все это могло быть прекрасным примером для подражания, если бы не ширма, позади этих прекрасных актеров.

А что там за ней? – спросите вы.

Так вот, за кулисами грудой обломков лежат сотни и тысячи покореженных судеб и жизней, которые, поддавшись мотивациям «успешных гидов», на все свои сбережения решили сыграть в бизнес рулетку (многие из них закладывали свое имущество и брали кредиты).

Дело в том, что единственная личность, с которой вам следует себя сравнивать, это вы сами.

Я уже говорил вам о том, что мир полон стереотипов (мода, учеба, успешные люди).

Бросать все накопленное в одну корзину, это не путь успеху.

У каждой успешной личности, как правило, своя нелегкая судьба. Каждый из них стартовал из разных точек, и каждый имел свой (подчеркиваю – свой) вектор целей.

То есть становился лучшим в том, что он действительно умел и любил.

Понимаете, к чему я клоню, уважаемые читатели?

Заниматься тем, что по душе, и еще получать за это деньги – это редкость. С этим понятно. Но вот, что не понятно – почему заниматься не любимым делом, примерять на себя одежду успешных людей, вбивать себе в голову чужые идеалы и, самое главное, выбрасывать на это все свои сбережения – это норма и встречается сплошь и рядом.

Ладно, давайте отбросим ненадолго вопросы «пути и смысла жизни» и, как истинные юристы, обратимся к практическим моментам данной проблемы.

Вы слышали когда-нибудь, уважаемы читатели, про инвестирование?

Полагаю, если вы решили создавать свое дело, то должны были об этом слышать.

Ну, какую-то финансовую литературу вы все-таки должны были прочесть?

Знаете, этой теме посвящено множество книг, и можно долго рассказывать об этом направлении деятельности, но все же я должен упомянуть об этом, раз мы заговорили об открытии собственного юридического дела.

Так вот, бизнес – это тот же вид инвестирования, наравне с фондовым рынком, банковскими депозитами и прочими финансовыми инструментами.

Помните такую фразу про то, что не надо класть все яйца в одну корзину?

Так вот, бизнес – это и есть та самая корзина, причем, по сравнению с другими корзинами, Российский бизнес – это высоко рискованный тип инвестирования средств, который сопряжен с большой ответственностью и, помимо прочего, требует вашего непосредственного участия (то есть временных затрат, причем немалых).

Давайте переведем все это на более понятный язык.

Вы в курсе, уважаемые читатели, что собственники торговых точек на рынке (во всяком случае, наиболее разумные из них), имеют не одну, а множество таких вот точек, причем на разных рынках?

Они торгуют не только фруктами или мясом, но еще и одеждой, и косметикой.

Вы скажете – это расширение производства и увеличение прибыли.

Только вот, увеличение прибыли в данном случае это следствие расширения производства, а расширение производства

не что иное, как распределение активов (то есть создание инвестиционного портфеля).

А теперь вспомните, что я вам говорил – бизнес (практически в любой сфере) это один из высоко рискованных типов инвестирования.

То есть бизнесмен, инвестирующий даже в пять точек, подвергает свои вклады большому риску.

А теперь представьте, что происходит с тем, кто вкладывает все в одно дело!

Это сравнимо с тем, как, если бы игрок ставил на рулетке все свои сбережения на один сектор, вместо пяти!

Надеюсь, я смог в общих чертах донести до вас идею открытия собственного дела.

Как правило, успешное открытие собственного дела связано с рядом благоприятных, складывающихся в жизни, обстоятельств. То есть по формуле – в нужное время, в нужном месте.

Если вы сейчас находитесь на стадии «я еле свожу концы с концами» и где-то нашли великолепную идею по открытию бизнеса (хотя никакого реального бизнес-плана вы при этом не составляли; не имеете представления об открытии и ведении деятельности юридического лица; не знаете специфики сферы налогообложения; слова – «инвестирование» и «финансовое планирование» для вас «абракадабра»; не имеете никакого представления об организации ведения собственного предприятия и при этом только руководствуетесь пронизывающей вас мотивацией), то скажу честно, остановитесь и подумайте!

Иногда не вложится куда-то гораздо выгоднее, чем вложиться!

Напоследок я хотел бы обратить ваше внимание, уважаемые читатели, на то, что одной теории, как в случае с обучением в ВУЗе, будет недостаточно.

Ведение бизнеса в современных условиях отягощено различным нестандартным взаимодействием между участниками бизнес-отношений.

Думаю, дальше объяснять не надо.

И еще одно, если вы вдруг решили вести свое дело «вне рамок» закона и без открытия юридического лица или получения статуса индивидуального предпринимателя, то настоятельно рекомендую вам подумать о пагубности этой затеи.

…Есть такая поговорка – «сколько веревочке не виться…»

Рано или поздно какой-нибудь недовольный клиент просто заявит на вас в суд, а там… ну вы поняли.

Я полагаю, что данный краткий обзор развеял некоторые стереотипы простоты и неизбежности успеха при открытии своего

дела и, надеюсь, уберег многих читателей от долговой ямы, в которую не так уж и сложно попасть, следуя веяниям современности.

Помните старый добрый девиз, – «кто не рискует, тот не пьет шампанского».

Так вот, постарайтесь не употреблять алкоголь, это как в случае и с курением, сэкономит вам здоровье и сбережения.

Глава 3. Юридическое мышление

§1. Что это, и зачем оно мне надо

Уважаемые читатели, предлагаю начать с того, чтобы вкратце определить для себя, что же это такое – юридическое мышление.

Итак, что нам по этому поводу говорит полюбившаяся теоретическая часть?

Если верить существующим источникам знаний по данному вопросу, то юридическое мышление – это особого рода интеллектуальная деятельность*, связанная с решением правовых проблем с помощью правовых аргументов.*

Юридическое мышление формируется в процессе изучения юриспруденции *при получении* юридического образования[1].

И еще целые горы текста по данной тематике.

Тут, конечно, спорить тяжело, мысль сотен тысяч светил юридической науки сияет в этих замечательных строках.

Однако давайте чуть-чуть углубимся в этот наполненный смыслом текст, и уясним для себя природу юридического мышления.

Юридическое мышление – это *особого рода интеллектуальная* деятельность.

Звучит гордо и по умному. Пожалуй, оставим.

Деятельность эта связана *с решением правовых проблем с помощью правовых аргументов.*

То есть, получается, правовые проблемы можно решить только с помощью правовых аргументов, и никак иначе.

В принципе, звучит логично, но данный тезис скорее подойдет инопланетянину с другой галактики, нежели жителю Земли. Поэтому, если спуститься с небес на землю, то становится ясно, что жизнь вносит свои поправки, и что одного «узкого юридического взора» явно недостаточно для решения юридической проблемы.

Итак, дальше мое самое любимое – «*юридическое мышление формируется в процессе изучения* юриспруденции *при получении* юридического образования» (речь здесь, надо понимать, все-таки идет про институт).

Вот скажите мне, только честно, уважаемые читатели, после всего услышанного выше, возможно ли изучить юриспруденцию (речь не о получении корочки) вне рамок юридического образования?

Полагаю, что да. И даже более того, скажу, что именно при помощи самообразования можно достичь наибольшей эффективности в получении юридических знаний.

Но и это еще не все. Неужели единственной подпиткой юридического мышления является изучение юриспруденции при получении юридического образования?

То есть, только юридическая литература, ВУЗовские предметы, кодексы, судебная практика, комментарии к законодательству и прочее сформируют мышление юриста?

С одной стороны, сформируют, конечно. Таких юристов мы можем наблюдать превеликое множество. Ведь кто-то же должен занимать вакантные ниши.

Но, насколько я могу судить, развивающейся личности (а нормальная самодастаточная личность развивается всю жизнь) будет мало прочтения только лишь юридической литературы.

Для кого-то это окажется секретом, но ваши успехи в творчестве, изучении языков, мыслительных тренировках, чтении (не только юридической литературы), отказа от вредных привычек и принятии полезных качеств окажут серьезное влияние на продвижении в юридической профессии (да и в любой другой тоже).

Поэтому ваше юридическое мышление – это действительно *особого рода интеллектуальная* деятельность, *связанная с решением проблем в сфере права при помощи совокупности приобретенных вами в ходе саморазвития знаний и качеств.*

Не удивлюсь, если стайка ученых обрушит на эти строки свой праведный гнев, однако теория и жизнь – два измерения, которые редко соприкасаются.

Потому позволим теории переводить древесину в бумагу, а нам переводить наше драгоценное время в практическую пользу.

Итак, что же конкретно нам пригодится для формирования юридического мышления, помимо юридической литературы?

§2. Чтение

Прежде, чем отправиться в повествование, уважаемые читатели, я хотел бы задать вам один вопрос, который я должен был задать намного раньше, однако намеренно поместил его в это место.

Итак, что является важным для юриста?

Надо полагать, первым, что ответит большинство, будет – наличие знаний в сфере права (знание закона и все, что с этим связано, если конкретизировать).

Далее наверняка пойдет – практический юридический опыт (тоже неплохо, важная штука, чего уж греха таить).

Грамотная речь (а вот уже горячо, дороги читатели), только имеется один нюанс – каждый из нас под грамотной речью понимает нечто свое.

Точного определения термина «грамотная речь юриста» не существует, однако представление о данном предмете можно в общих чертах составить исходя из практического поля юридической деятельности и совокупности различных учебников по риторике и культуре речи.

Грамотная речь – в том смысле, в котором его представляет юридическая наука, – это умение ясно, четко, в меру лаконично и структурировано излагать свои мысли, основываясь на изученных юридических клише.

В целом неплохо, я бы даже сказал, это то, что нам надо, только вот на практике на одних только юридических клише далеко не уедешь.

Ни для кого ни секрет (а для ученых тем более), что чтение серьезно влияет на развитие мышления, речи и письма, не говоря уже о многих других качествах этого занятия.

Но, как мы с вами выяснили, уважаемые читатели, для формирования грамотной речи (и письма, соответственно) чтения и изучения только юридической литературы, очевидно, окажется недостаточно.

Согласитесь, что ваша грамотная речь (а в нее входит и умение вести беседы на различные темы, доводить свою точку зрения до окружающих и прочее) – это ваш проводник в мире, причем не только юридическом.

Если вы хотите чтобы ваш проводник (гид) был профессионалом, и не завел вас, как одна известная личность, словно поляков в дремучий лес, то вам следует обучить его всему необходимому.

«Так что же нам тогда читать?» – спросите вы.

Скажу честно, для меня подобный вопрос показался бы странным, если не сказать пугающим.

Дорогие мои читатели, в этом мире люди делятся на два типа: на тех, кто читает, и на тех, кто слушает тех, кто читает.

Итак, прежде чем навязывать вам множество всяких интересных книг, я хотел бы в первую очередь обратить ваше внимание на то обстоятельство, что книги должны являться предметом интереса для читающего, а не принуждением или обременением. Если произведение вам не интересно, то читать насильно его, конечно же, не стоит (речь сейчас не идет о ВУЗовских учебниках, прочтение которых необходимо вам для сдачи экзаменов).

Между тем, дорогие мои читатели, вам, как будущим или уже состоявшимся юристам, для саморазвития и совершенствования своих речевых и письменных навыков подойдет не всякая книга.

Какой никакой, а отбор все-таки должен существовать.

Согласитесь, что вряд ли вам пойдет на пользу чтение низкокачественной литературы: бессмысленных любовных романов, криминальных боевиков, или какой-нибудь блокбастерной мясорубки.

Сразу скажу, если в настоящий момент вам доставляет удовольствие читать подобное, то это не страшно. Попробуйте читать поочередно качественную литературу и низкокачественную и, рано или поздно, первая полностью заменит вторую, так как требования вашего серого вещества непременно возрастут, и оно захочет принимать полезную пищу как можно больше.

Итак, уважаемые читатели, давайте сделаем вот что: помните, в начале книги я привел таблицу с ВУЗовскими предметами, где было необходимо напротив каждого предмета указать его важность лично для вас, так вот, сейчас мы проделаем нечто похожее и с книгами.

Да, возможно окажется так, что большую часть книг вы попросту не читали, однако оценить некоторые пункты можно будет даже по названию (в списке представлена как полезная литература, так и вредная).

В любом случае, полезная часть книг, представленных ниже, вполне послужит для вас своеобразным списком, обязательным для прочтения.

Н.В. Гоголь. Мертвые души.	
Розмари Роджерс. Любовь сладка, любовь безумна.	
А. Н. Островский. Гроза.	
Сергей Донской. Воровской общак.	
Ф.М. Достоевский. Братья Карамазовы.	
И.С. Тургенев. Отцы и дети.	
М.А. Булгаков. Мастер и Маргарита.	
Внедрение. Андрей Константинов.	
Кен Кизи. Пролетая над гнездом кукушки.	
Чарльз Диккенс. Холодный дом.	
Франц Кафка. Процесс.	
Гете. Фауст (стихи).	
Морис Дрюон. Сильные мира сего.	
Лоретта Чейз. Рискованный флирт.	
Эрих Мария Ремарк. Три товарища.	
Л.Н. Толстой. Война и мир.	

Оскар Уайльд. Портрет Дориана Грея.	
Герман Гессе. Степной волк.	
Государственный мститель. Александр Тамоников.	
Томас Манн. Будденброки.	
Живая пуля. Владимир Колычев.	
Франсуа-Мари Аруэ (Вольтер). Микромегас. Задиг или Судьба.	
Эразм Роттердамский. Похвала глупости.	
Никколо Макиавелли. Государь.	
Уильям Шекспир. Венецианский купец (стихи).	

Чтобы построить нормальный полноценный перечень, придется посвятить этому занятию целую книгу.

Часть полезных книг взята из списка школьной литературы для 7—8 класса (например: Мертвые души – Н. В. Гоголя, или Отцы и дети – И. С. Тургенева).

Другая часть предназначена для аудитории постарше (например: Сильные мира сего – Мориса Дрюона или Степной волк – Германа Гессе).

Как видите, список разбавлен как чисто художественными, так и произведениями, имеющими ярко-выраженный философский уклон.

Кроме того, некоторые книги из списка довольно плотно граничат с юридической средой (например: Процесс – Франца Кафки, Холодный дом – Чарльза Диккенса, Братья Карамазовы – Ф. М. Достоевского).

Сразу оговорюсь, что «насильно мил не будешь». Не стоит мучить себя чтением произведения, которое идет у вас тяжело или вызывает отвращение. Возможно, стоит начать с чего попроще.

В то же время напомню вам, уважаемые читатели, что, настоящий юрист прокладывает себе дорогу своим мышлением, речью и письмом, и что чтение качественной литературы оказывает на них прямое воздействие.

Попробуйте заставить свой ум полюбить хорошее чтение, и через время удовлетворенный вкусной пищей разум сослужит вам добрую службу.

§3. Философия

Почему данная тема не была раскрыта в предыдущем параграфе, спросите вы. Это ведь то же чтение.

– Да и потом, разве вы, господин автор, не указывали в списке книг произведения с «философским уклоном»? – зададут весомый вопрос читатели.

Дело в том, что я намеренно вынес философию в отдельный параграф.

Если вы не забыли, в список предметов, в начале книги, была включена такая позиция, как философия.

Загляните в свои записи и скажите, что вы поставили напротив этого пункта.

Возможно, там даже окажется что-нибудь вроде «полезно», «помогает задуматься», «тренирует мысль» или что-то в этом роде.

В общем и целом данные выводы были бы верны, если бы не одно «но».

Преподавание по предмету «философия» в современном ВУЗе непременно сводится к конспектированию сотен никому ненужных определений и тезисов, а также сравнения философских школ.

Изредка, даже в этом болоте, проскакивает огонек творчества (все зависит от преподавателя), но в итоге и он нещадно душится образовательной программой.

Кстати, вопрос для уже прошедших через сие учение, – многое ли вы усвоили из данного предмета? До сих пор готовы рассказать о философской системе Гегеля, поведать о трудах Канта или же дать определение понятиям «пространство», «время» и «движение» в соответствии с образовательной программой по предмету философия? Сильно вам пригодились эти знания на юридическом поприще?

Вот то-то и оно.

А знаете, что самое интересное, уважаемые читатели? Даже этот предмет может быть вам полезен для формирования вас в качестве профессионального юриста, но только не в нынешней образовательной комплектации.

Все дело в том, что изучение данного предмета, зачастую, сводится к зазубриванию «обложек» трудов различных философов и, собственно говоря, даже не касается «хода мыслей» данных личностей.

Еще немаловажно для нас то обстоятельство, что большая часть философских учений и трудов – это нечто и иное, как…

(сейчас попрошу читателей, особо почитающих и превозносящих сей предмет, мужаться) в общем, это не что иное, как вода (но ведь вода это не такое уж и обидное словечко, ведь так?).

Не поймите меня неправильно, но многотомники Эммануила Канта, религиозные переживания Якоба Беме, неподъемная для многих образованных людей «Логика» Аристотеля (возможно, и для него самого) или же утопичное учение Платона не сильно помогут вам на юридическом поприще. Более того, осмелюсь заявить, что в познании вселенной от этих трудов толку будет не больше (почитатели – спокойней, это всего лишь субъективное мнение дилетанта).

Ну, конечно, это не значит, что не нужно знакомиться с трудами философов, в особенности, если к этому лежит душа! Как раз, наоборот! Совершить путешествие в прошлое и вкусить мысль лучших из лучших! Это просто великолепно.

«Ну, а все-таки, какой-нибудь прок можно извлечь из философии или нет?» – зададут вопрос напрямую некоторые читатели.

И, не вдаваясь в пространственные философские рассуждения, отвечу прямо – да, можно.

А теперь переходим к следующей главе…

Это была шутка, не пугайтесь.

Дело в том, что для юриста наиболее полезным знанием, которое он может почерпнуть из философии, окажется умение, с позволения сказать, «блудословить».

Я ни в коем случае не хотел задеть чьи-либо духовные и эстетические чувства, дорогие читатели, но по-другому никак не соберешь воедино риторику, софистику, логику, умение вести споры и доказывать свою точку зрения.

Полагаю, что подобные навыки окажутся чрезвычайно полезными для всякого юриста, а, в особенности, для юриста, занимающегося судебным представительством.

Для нас в этом деле самое главное проникнуться умением выстраивать мыслительные алгоритмы, то есть раскладывать все таким образом, чтобы это подходило для решения вашей задачи.

Да, конечно, существуют научные методы познания и исследования (всякие там индукции и дедукции, помните, как у мистера Холмса), и прочее.

Но вот, вы мне скажите, только честно, уважаемые читатели, после изучения данных методик, вы используете их в своей практической деятельности?

Скорее всего, нет.

А знаете, почему нет?

Потому что обычно, в таких случаях возникает вопрос –

а как?

На этот вопрос учебник вам ничего и не скажет. Ему-то какое дело до вашего желания стать великим сыщиком. Сами разбирайтесь.

Самое интересное, даже знание практических аспектов таких методик, не всегда сможет помочь вам в решении задач.

Дело в том, что методами от общего к частному и от частного к общему и иными методиками мы, в сущности, сами того не замечая, пользуемся часто и делаем определенные выводы на основе этих методик.

Вопрос только в качестве выводимых данных.

А что нужно для улучшения качества итоговых данных?

Правильно, саморазвитие. Чем вы «самообразованнее», тем прочнее и вернее связи ваших мыслительных алгоритмов.

Итак, что хорошего мы можем почерпнуть из практической части философии, связанной с умением великих мира сего использовать мысль.

Давайте взглянем на одну из апорий Зенона Элейского (древнегреческого философа 5-го века до нашей эры):

Летящая стрела *неподвижна, так как в каждый момент времени она занимает равное себе положение, то есть покоится; поскольку она покоится в каждый момент времени, то она покоится во все моменты времени, то есть не существует момента времени, в котором стрела совершает движение.*

Как видите, уважаемые читатели, с точки зрения здравого смысла, эта мысль парадоксальна, однако, увы, спорить с ней нелегко, так как она, в сущности, логична при использовании определенного взгляда на течение времени (то есть разбивки его на отдельные части – фотографии).

Самое интересное, что, поставь перед Зеноном Элейским иную задачу, например, что стрелы не существует, или же она движется рывками, полагаю, он нашел бы ответы и на эти вопросы.

Не поймите меня неправильно, но юриспруденция, к великому сожалению, не служит истине. Она служит только достижению целей конкретных участников правоотношений, и совершенно не важно, какие законные методы пойдут для достижения этих целей.

Поэтому умение «блудословить» (вкупе с иными качествами), может оказаться вполне полезным для выполнения поставленных перед вами задач.

Давайте поглядим на еще одну известную ситуацию из жизни философа Эзопа (примерно 600г. до н.э.):

Вот выходит Ксанф, устраивается за столом, Эзоп

становится рядом, набирает в чаши морской воды и подает хозяину.

– Провались я на этом месте, – говорит ученик, никак он и впрямь хочет выпить море?

Вот Ксанф уже подносит чашу к губам, но вдруг останавливается и говорит:

– А судья где?

Судья выходит. Ксанф его спрашивает:

– Так какие у нас условия?

– Чтобы выпить море.

– И все?

– Все, – говорит судья.

Ксанф поворачивается к народу и говорит:

Дорогие мои граждане, вам известно, что в море много впадает рек, и полноводных и многоводных. А я побился об заклад, что выпью только море, а не реки.

Так пускай же мой противник затворит все реки, чтобы мне не пришлось пить их вместе с морем!

Вот так у Ксанфа (по совету Эзопа) получилось выиграть затруднительный спор, при котором он, кстати, мог бы потерять все свое имущество.

Ну что мы все про античность, да про античность, давайте посмотрим как подобный «полет мысли» сможет пригодиться нам на нашем современном юридическом поприще.

Итак, суть следующего примера, а точнее отрывка на отзыв по апелляционной жалобе, это требование об убытках в форме компенсационной выплаты.

В соответствии с п.5, ст. 25.1 Федерального закона «О несостоятельности (банкротстве)» к требованию о компенсационной выплате из компенсационного фонда саморегулируемой организации арбитражных управляющих должны быть приложены:

– решение суда о взыскании с арбитражного управляющего убытков в определенном размере;

– документы, подтверждающие осуществление страховой организацией страховой выплаты по договору обязательного страхования ответственности арбитражного управляющего;

– документ, подтверждающий отказ арбитражного управляющего от удовлетворения требования или направление арбитражному управляющему такого требования, не удовлетворенного им в течение тридцати рабочих дней с даты его направления.

В нарушение указанных выше норм Федерального закона «О несостоятельности (банкротстве)» при обращении заявителя

в адрес Ответчика с требованием о компенсационной выплате, ФНС РФ не было представлено доказательств, свидетельствующих:

а) о получении денежных средств по договору обязательного страхования ответственности арбитражного управляющего для возмещения причиненных им убытков;

б) о недостаточности полученных по такому договору денежных средств;

ФЗ «О несостоятельности (банкротстве)» предусмотрено непосредственно «получение» заявителем денежных средств по договору обязательного страхования ответственности арбитражного управляющего, для возмещения причиненных ему убытков, вследствие чего может возникнуть упомянутая в Законе «недостаточность».

Отказ Страховой компании в выплате страхового возмещения не может приравниваться к ситуации недостаточности страхового возмещения.

Таким образом «получение» заявителем денежных средств документально не подтверждено, и как следствие не приводит к «недостаточности», так как недостаточность может возникнуть только в том случае, если Страховой компанией была произведена выплата страхового возмещения не в полном объеме.

Более того, не представляется возможным судить о «недостаточности», ввиду того, что уполномоченным органом не были в полном объеме приняты меры для взыскания со страховой компании суммы страхового возмещения.

Так, ФНС РФ, не было обжаловано Решение Арбитражного суда по №1 об отказе в удовлетворении исковых требований о взыскании страхового возмещения, несмотря на то, что сложившаяся на момент рассмотрения исковых требований уполномоченного органа судебная практика в отношении взыскания со Страховых компаний сумм страхового возмещения прямо свидетельствует о возможности удовлетворения указанных требований в пользу Истца.

Таким образом, ФНС РФ не было в полном объеме реализовано право на получение страхового возмещения по делу №1 по иску к страховой компании.

Следовательно, основания, предусмотренные п.3, ст. 25.1 Федерального закона «О несостоятельности (банкротстве)», необходимые для произведения выплаты из компенсационного фонда Ответчика, отсутствуют.

Полагаю, уважаемые читатели, в данном примере вам не составило труда заметить использование как софистики, так и логики.

Главное в этом деле, как говорится, не пересолить, а то судья с полным правом покрутит пальцем у виска и не станет вас слушать.

Чувство меры во всем немаловажно, прошу вас, не забывайте об этом.

Я бы с удовольствием привел бы еще десяток примеров из той же серии, однако, увы, целью моей является не создание энциклопедии по крючкотворству, а лишь умеренное использование данного момента в совокупности с иными методами для достижения поставленных задач.

Как вы видите, дорогие читатели, философия (и все, что с ней связано) вполне может помочь нам на практике при решении конкретных юридических вопросов.

Хотелось бы отметить, что, хотя данные примеры и были приведены мной из области философии, я мог бы без зазрений совести указать их в предыдущем параграфе, посвященном художественной литературе.

Все дело в том, что практически вся качественная литература, в той или иной степени, несет в себе философское зерно.

Я вас уверяю. Попробуйте прочесть «полезные» книги из приведенного мной списка и вы в этом убедитесь.

Во многих качественных художественных произведениях встречаются прекрасные, не без доли сарказма, диалоги, которые не уступают по рангу приведенным мной только что софистическим оборотам.

Скажу вам честно, подобные примечательные отрывки не только доставляют удовольствие при их прочтении, но и более того, откладываются в уме и учат нас, юристов, владеть словом не хуже авторов этих прекрасных текстов.

Давайте взглянем на замечательный диалог, произошедший между персонажами романа Рафаэля Сабатини «Скарамуш».

– Ну, что вы думаете о спектакле? – спросил он Андре-Луи, когда они возвращались в гостиницу после представления.

– Я допускаю возможность, что он мог быть хуже, но исключаю такую вероятность, – ответил тот.

В полном изумлении господин Бине замедлил шаг и, повернувшись, взглянул на своего спутника.

– Гм! – хмыкнул он. – Тысяча чертей! Однако вы откровенны.

– Да, подобная добродетель не слишком-то популярна у дураков.

– Ну, я-то не дурак, – сказал Бине.

– Потому-то я и откровенен с вами. Я делаю вам комплимент, предполагая, что вы умны, господин Бине.

– О, в самом деле? Да кто вы такой, чёрт подери, чтобы что-

либо предполагать? Ваши предположения дерзки, сударь. – После этих слов он умолк, занявшись невесёлыми подсчётами.

Однако полчаса спустя, за ужином, он вернулся к прерванной беседе.

– Наш новичок, превосходный господин Parvissimus, имел наглость заявить мне, что допускает возможность, что наша комедия могла быть хуже, но исключает такую вероятность. – И он раздул большие красные щёки, приглашая посмеяться над глупым критиком.

– Да, нехорошо, – как всегда, сардонически отозвался Полишинель. Высказывая своё мнение, он бывал смел, как Радамант. – Нехорошо. Но несравненно хуже, что публика имела наглость придерживаться того же мнения.

– Кучка невежественных олухов, – усмехнулся Леандр, вскинув красивую голову.

– Ты не прав, – возразил Арлекин. – Ты рождён для любви, мой дорогой, а не для критики.

Леандр, который, судя по всему, не хватал звёзд с неба, презрительно взглянул на маленького человечка сверху вниз.

– А ты сам, для чего рождён ты? – осведомился он.

– Этого никто не знает, – последовало искреннее признание. – Да и вообще дело тёмное. И вот так у многих из нас, уж поверь.

– Но почему, – прервал его господин Бине, испортив таким образом начало доброй ссоры, – почему ты говоришь, что Леандр не прав?

– В общем – потому, что он всегда не прав. В частности – потому, что я считаю публику Гишена слишком взыскательной для «Бессердечного отца».

– Вы бы выразили свою мысль удачнее, – вмешался Андре-Луи, из-за которого начался спор, – если бы сказали, что «Бессердечный отец» слишком невзыскателен для публики Гишена.

– Ну а в чём тут разница? – спросил Леандр.

– Дело не в разнице. Я просто предложил более удачную форму изложения вопроса.

– Месье изощряется в остроумии, – усмехнулся господин Бине.

– Почему более удачную? – поинтересовался Арлекин.

– Потому что легче довести «Бессердечного отца» до уровня взыскательной гишенской публики, нежели гишенскую публику – до уровня невзыскательного «Бессердечного отца».

– Дайте-ка мне это обмозговать, – простонал Полишинель, схватившись за голову.

Но тут Климена, сидевшая на другом конце стола между Коломбиной и Мадам, бросила вызов Андре-Луи.

– Вы бы переделали эту комедию, не так ли, господин

Parvissimus? – воскликнула она.

Он повернулся к ней, чтобы парировать злобный выпад.

– Я бы посоветовал её изменить, – поправил он.

– А как бы вы изменили её, сударь?

– Я? О, к лучшему.

– Ну, разумеется! – произнесла она елейно-саркастическим тоном. – А как бы вы это сделали?

– Да, расскажите нам, – заорал господин Бине и добавил: – Тишина, прошу вас, дамы и господа. Послушаем господина Parvissimus'a.

Андре-Луи перевёл взгляд с отца на дочь и улыбнулся.

– Чёрт возьми! – сказал он. – Я оказался между дубинкой и кинжалом. Мне повезёт, если я останусь в живых. Ну что ж, раз вы припёрли меня к стенке, расскажу, что бы я сделал. Я бы вернулся к оригиналу и использовал его ещё шире.

– К оригиналу? – воскликнул автор – господин Бине.

– Кажется, пьеса называется «Господин де Пурсоньяк», а написана она Мольером.

Кто-то хихикнул, но, конечно, не господин Бине. Он был задет за живое, и взгляд маленьких глазок выдавал, что он далеко не так добродушен, как кажется.

– Вы обвиняете меня в плагиате, – вымолвил он наконец, – в краже идей у Мольера?

– Но ведь есть и другая возможность, – невозмутимо ответил Андре-Луи. – Два великих ума могут независимо друг от друга прийти к одному результату.

С минуту господин Бине внимательно изучал молодого человека. У того было любезное и непроницаемое выражение лица, и господин Бине решил загнать его в угол.

– Значит, вы не хотите сказать, что я воровал у Мольера?

– Нет, но я советую вам это сделать, сударь, – последовал странный ответ.

Господин Бине был шокирован.

– Вы советуете мне это сделать! Вы советуете мне, Антуану Бине, в моём возрасте стать вором!

– Он ведёт себя возмутительно, – заявила мадемуазель с негодованием.

– Возмутительно – вот именно! Благодарю вас, моя дорогая. А я-то поверил вам на слово, сударь. Вы сидите за моим столом, вам выпала честь войти в состав моей труппы, и после всего вы имеете наглость советовать мне, чтобы я стал вором. Вы советуете мне заняться самым страшным воровством, которое только можно себе представить, – воровством идей! Это несносно, недопустимо! Боюсь, что я глубоко ошибся в вас – да и вы, по-

видимому, не за того меня приняли. Я не такой негодяй, каким вы меня считаете, сударь, и не собираюсь держать в своей труппе человека, который осмеливается предлагать мне стать негодяем. Возмутительно!

Он очень разозлился. Голос его гремел на всю маленькую комнату, а притихшие и испуганные актёры глядели на Андре-Луи – единственного, на кого этот взрыв праведного гнева не произвёл ровно никакого впечатления.

– Сударь, отдаёте ли вы себе отчёт в том, что оскорбляете память великого человека? – спросил Андре-Луи очень спокойно.

– Что? – не понял Бине.

Андре-Луи принялся излагать свои софизмы.

– Вы оскорбляете память Мольера, который является величайшим украшением нашей сцены, а также одним из величайших украшений нашей нации, когда заявляете, что то, что он всегда делал не задумываясь, – низость. Не думаете же вы в самом деле, что Мольер когда-либо давал себе труд быть оригинальным в своих идеях, что истории, которые он рассказывал в своих пьесах, никогда не рассказывались до него. Они были взяты – как вам прекрасно известно, хотя вы, кажется запамятовали, так что приходится напоминать вам – у итальянских авторов, а уж откуда те их взяли, одному Богу известно. Мольер взял старые истории и пересказал их по-своему. Именно это я и предлагаю вам сделать. Ваша труппа – труппа импровизаторов, вы сочиняете диалоги по ходу действия, а Мольер никогда даже и не пытался сделать что-нибудь подобное. Вы можете, если вам угодно, обратиться прямо к Боккаччо или Саккетти – хотя, по-моему, это было бы чрезмерной щепетильностью. Однако даже тогда не будет никакой уверенности, что вы добрались до первоисточника.

Итак, Андре-Луи одержал полную победу.

Думаю, не стоит и гадать, кто был ведущим в данной беседе. А вы в курсе, дорогие читатели, что персонаж данного произведения, он же главный герой – Андре-Луи по профессии был юристом?

Вот так вот.

Запомните, главное оружие юриста это его слово, и наточить его он может только качественным чтением.

§4. Психология

Если вы подумали, уважаемые читатели, что сейчас я начну рассказывать вам о пользе прочтения многотомных трудов по психологии, то вы ошиблись. Хотя, если вы этим увлекаетесь, то отговаривать я вас, конечно же, не стану.

В данном разделе речь пойдет исключительно о практике, которая пригодится нам в нашем ремесле.

Здесь мы поговорим о нейро-лингвистическом программировании (НЛП).

Да, наверняка многие из читателей кое-что слышали об этом предмете. Сразу скажу, что у данного направления имеются как приверженцы, так и противники.

По своему опыту могу сказать, что противником НЛП стать не трудно, достаточно просто прочесть неправильную книгу по этому предмету (а их существует великое множество), или сходить на непонятный учебный курс, перегруженный какой-то мало понятной простому обывателю терминологией. Целью таких курсов и книг, как правило, является получение от потребителя денег, но не обучение участников таких курсов.

На самом деле в этой технике нет ничего нового и сверхъестественного. Я убежден, что данная методика применяется человечеством с давних пор, просто до недавнего времени она не имела четкой структуры.

Почему одни менеджеры в крупных компаниях успешны, а другие нет? Почему одни юристы выступают перед судом, и им верят, а других обрывают на полуслове? Почему одни люди добиваются успеха, а другие нет?

Если обратиться к научному определению данной техники, то оно звучит следующим образом: НЛП – это область практической психологии, изучающая структуру субъективного опыта людей, занимающаяся разработкой языка, его описания, раскрытием механизмов и способов моделирования опыта с целью совершенствования и передачи выявленных моделей другим людям[2].

Что-то как-то сложно. Наверно, поэтому и противников у методики много.

Впрочем, все это словесное нагромождение можно упростить до следующей фразы:

«Как достичь желаемого, смоделировав свое поведение соответствующим образом».

В том числе, НЛП направлено на получение от какой-либо персоны (начальника, подчиненного, друга, партнера по бизнесу)

желаемой манеры поведения или выполнения определенного, нужного вам действия.

Но суть заключается как раз в том, что прежде вам придется перестроить себя, то есть вести себя так (говорить; мыслить; двигаться; создать определенную обстановку в помещении), чтобы естественным образом направить человека в нужном вам направлении.

Знакомство с НЛП, как правило, начинается с освоения техник, направленных не на оппонента, а на самого себя.

К примеру, техника постановки целей.

Все мы ставим себе различные цели, но большая часть этих целей остается не выполненными по разным причинам.

Кто-то поставил недостижимую, не реалистичную цель, во всяком случае, на данный момент (мечтатели).

Другой поставил реальную цель, но не заинтересован в ее выполнении (лень).

Третий, хочет то одного, то другого. И вроде бы все достижимо, но, как говорится, ни туда и ни сюда.

Словом, для правильной постановки и достижения цели она, по правилам НЛП, должна соответствовать определенным критериям, таким как:

– конкретность (необходимо принимать во внимание все детали);

– реалистичность (цель должны быть достижимой);

– измеримость (цель не должна быть «размытой», то есть она должны иметь четкую форму);

– привлекательность (она действительно нужна вам);

– временной интервал (цель должны иметь срок выполнения);

– экологичность (последствия достижения цели не только для вас, но и для других);

– положительная формулировка цели в текущий момент (проще говоря – только позитив – мыслю положительно, получаю положительный результат).

Но одной техники постановки цели не всегда бывает достаточно для ее достижения.

Порой, чтобы достичь желаемого, необходимо «превозмочь» себя, отбросив неуверенность; вредные привычки; стереотипное поведение; «неверные» убеждения и так далее.

Самое интересное, что, по сути, никаких верных и неверных убеждений не существует. Так же, как и не существует уверенности или не уверенности; черного и белого.

Все это субъективные категории, которые зависят от наших целей, нашего мировосприятия и отношения к окружающей действительности.

Я неспроста поставил слово «превозмочь» в кавычки. Дело в том, что действовать через силу не самый лучший выбор. Это все равно, что часами бить кулаками в кирпичную стену в надежде преодолеть ее, вместо того, чтоб сделать пару шагов в сторону и пройти через дверь.

Сейчас наверняка многие читатели возразят, – ну это какая-то философская чепуха! Вы господин автор по делу бы лучше говорили, нежели развешивать нам лапшу на уши. Только бумагу зря переводите!

Заверю вас, уважаемые читатели, что эта так называемая «философская чепуха» чрезвычайно действенна и применяется на практике успешными людьми.

Есть такая фраза – «наши мысли формируют реальность».

Успешность и неуспешность проистекают из нашего отношения к окружающему миру и, конечно же, от наших действий. Однако действуем мы согласно наших убеждений и мыслей, следовательно, отправной точкой нашего успеха является все же наше с вами мировосприятие.

Для «перестройки» себя с негатива на позитив существует множество различных техник, которые не ограничиваются НЛП.

Что касается нашего предмета, к таким техникам можно отнести – «Взмах», «Генератор нового поведения», «Изменение личной истории», «Переоценка прошлого» и другие.

Как вы понимаете, уважаемые читатели, описание данных техник не возможно уместить в одном разделе моей книги. Потому, я настоятельно рекомендую вам подобрать подходящую книгу по данному предмету самостоятельно и ознакомиться с ней.

«Разобравшись с собой», можно приступать к достижению поставленных целей.

НЛП в умелых руках очень полезный инструмент, способный заставить вашего оппонента (босса, подчиненного, клиента) делать то, что вам нужно, причем последний даже не заподозрит, что действует в чужих интересах, приняв их за свои.

Но, чтобы понять, какой «ключик» подходит к вашему оппоненту, необходимо узнать, какой «замок» установлен на двери.

Всего различают четыре вида замков, а, если по-научному, – каналов восприятия:

– Визуальный (то, что мы видим);

– Аудиальный (то, что мы слышим);

– Кинестетический (то, что мы ощущаем). Причем сюда же относятся тактильные ощущения, запах, вкус, внутренние ощущения и метаощущения (оценочные ощущения, которые

сообщают нам об определенных эмоциях);

– Дигитальный (логический тип, заключающийся в подстройке к трем предыдущим каналам восприятия).

«Но зачем», – спросят меня читатели, – «все это нам нужно? Это все теория и наука, проку от нее никакого».

Отнюдь, уважаемые читатели. Это как раз одна из наиболее практических областей знаний НЛП.

Знание того, каким каналом восприятия обладает ваш оппонент, поможет вам подстроиться под его поведения и добиться желаемого результата.

Конечно же, редко можно встретить 100% аудиала, визуала или кинестетика. Скорее всего, в человеке данные особенности будут содержаться в определенной пропорции. Важно определить, какая из них преобладает в большей степени.

К примеру, как определить, что ваш начальник визуал?

Вместо того, чтобы выслушать ваш устный доклад, он просит представить отчет в письменном виде. Как правило, он просит вас преподносить ваши идеи в виде презентаций (например, в Power Point). В его речи можно заметить такие клише, как:

«Как мы видим, результаты нашей работы за последний месяц…»;

«Я вижу, что Вы не готовы к ответу на мой вопрос…»;

«Очевидно, я не так выразился».

Начальник визуал знает толк в выборе одежды. Словом, он тот, кому лучше один раз увидеть, чем сто раз услышать.

Что же нас ждет при встрече с аудилалом?

Во-первых, как можно понять из названия, речь для аудиалов это основной канал обмена информацией. Следовательно, их речь, зачастую мелодична и информативна.

Такие люди уделяют больше внимание вербальной передаче информации, а, следовательно, им гораздо удобнее выступить перед вами с устным докладом, обговорив все детали в ходе беседы, чем отправлять итоги работы в электронном письме.

При разговоре они могут немного поворачивать голову в сторону, так чтобы ухо (локатор) более эффективно приняло информацию.

В речи аудиала можно заметить такие клише, как:

«Я слышал, что вы преуспели в вашем проекте»;

«До моего слуха дошла информация о том, что…».

Что касается кинестетиков. В основном к кинестикам относятся дети. Они любят все потрогать, пощупать, понюхать и попробовать. Это их способ восприятия мира. Кинестетики действуют, им некогда слушать или глядеть по сторонам.

В речи кинестика можно заметить такие клише, как:

«Я ощущаю некую прохладу в ваших словах»;

«Я бы хотел снова коснуться этого вопроса…».

При общении кинестетики любят находиться поближе к собеседнику и могут даже коснуться его руки или прошептать что-нибудь на ухо.

Дигиталы, пожалуй, одни из наиболее редких и с трудом поддающихся оценке типов людей.

Дело в том, что дигиталы оценивают все на уровне логики, и подстраиваются под конкретный тип собеседника. То есть, если надо, они могут быть и визуалами, и аудиалами, и кинестиками (точнее, вести себя так же).

Как вы поняли, дорогие читатели, вне зависимости от канала восприятия, нам, для подбора «ключика» к оппоненту, нужно строить общение с собеседником в соответствии с его каналом восприятия.

То есть пытаться наглядно объяснить аудиалу данные из таблицы, тыча указкой в презентацию, не самая разумная идея.

Также не самый лучший вариант добиваться от визуала восприятия вашего объемного доклада на слух. Гораздо проще направить ему его в письменном виде.

Наиболее приемлемым вариантом для общения с тем или иным собеседником будет подстраивание под его темп речи, копирование его позы, громкости голоса и мимики. Превратитесь в его зеркальное отражение (я не говорю про передразнивание и издевки, все описанное выше необходимо не заметно).

Причем подстройку необходимо осуществлять также и на уровне эмоций. Разделите с оппонентом грусть или радость.

Следите за поведением оппонента и его реакцией на ваши слова. Если вы почувствовали, что, например, собеседник заскучал, смените тему разговора.

Один из лучших способов добиться расположения человека это заставить его говорить о нем самом и проявлять интерес к его увлечениям.

Казалось бы, все знают об этом, но никто этого не делает. Все думают только о себе любимом.

Ваш оппонент рыболов? Прекрасно! Завяжите разговор на эту тему. Спросите, как давно он занимается этим. Скажите, что и сами подумывали заняться рыбалкой. Попросите у него совета с чего начать.

Сразу оговорюсь, что для полноценного раскрытия данной тематики будет мало беглого ознакомления с информацией о предмете, представленной в настоящем разделе.

Чтобы перечислить все методы и ситуации применения НЛП, не хватит и целой библиотеки.

Существует множество книг применения НЛП в разных жизненных ситуациях, вплоть до знакомства с женщинами!

Имеются специализированные издания для менеджеров и руководителей.

Словом, я призываю вас, уважаемые читатели, как людей, стремящихся преуспеть в юридической профессии, более подробно ознакомиться с данным направлением психологии, так как оно, несомненно, станет очень полезным инструментом для достижения ваших целей.

§5. Память

Я не исключаю такой возможности, уважаемые читатели, что многие из вас, при слове «память» печально улыбнутся и скажут, что «это не про меня». В сознании сразу всплывут образы из прошлого о бесчисленных зубрежках школьных предметов, экзаменов в университете и прочего, после которых в голове остались обрывки разрозненных воспоминаний. 11 лет учебы и 5 лет в институте не прошли даром, не правда ли?

На самом деле с памятью у вас все в порядке, поверьте мне. Как я уже говорил ранее, не все в порядке с методикой преподавания и с качеством той информации, которую пытается в нас вбить нынешняя образовательная система.

Как верно отметил в своем труде «Эффективная память» Подлиняев О. Л., люди делятся не на тех, у кого хорошая или плохая память, а на тех, кто умеет пользоваться собственной памятью и не умеет.

В данном параграфе речь пойдет об основных принципах использования своей памяти, а, в частности, о мнемотехнике. Для описания указанной тематики я выбрал труд доктора педагогических наук Подлиняева О. Л. «Эффективная память».

По правде сказать, для полноценного изучения данной методики вряд ли будет достаточно прочтения одного небольшого параграфа, однако, полагаю, краткий обзор поможет вам, уважаемые читатели, составить верное представление о проверенных на практике принципах использования своей памяти.

Итак, что же такое мнемоника?

Мнемоника – совокупность приемов и способов, облегчающих запоминание и увеличивающих объем памяти путем образования искусственных ассоциаций.

Мнемотехника не новшество и пришла к нам из далекого прошлого.

Сам термин был введен еще в VI веке до нашей эры великим древнегреческим философом, математиком и политическим деятелем Пифагором Самосским.

В чем заключается сущность мнемнотехники, и чем она отличается от привычных способов запоминания?

Мнемотехника – это система специальных методов, которые позволяют быстро, а, при наличии определенных навыков, практически мгновенно запоминать информацию любого уровня сложности и воспроизводить эту информацию без качественных и количественных потерь через любое время.

Так, для человека практически невыполнима задача запоминания двухсот или более цифр. Овладевший методами мнемнотехники запоминает такой объем точных сведений всего за 10—15 минут.

Конечно, сторонники зубрежки не оставят нас в покое и скажут, что без нее мол никуда! «Повторение – мать учения», не так ли?

Древнеримский оратор, первоклассный юрист и опытный мнемонист Марк Тулий Цицерон ответил бы на подобную поговорку не иначе как: «И прибежище ослов».

По мнению Цицерона, повторение является самым глупым способом запоминания из всех существующих.

Суть мнемоники заключается в том, что при помощи ее методов мы можем сознательно управлять процессом запоминания, но только тогда, когда это действительно необходимо.

Не секрет, что для учащегося приоритетной ценностью является не само содержание учебного предмета, а оценка. Такой учащийся, готовясь, например, к сдаче экзамена, рассматривает какое-либо содержание, которое необходимо запомнить не как самостоятельную ценность, необходимую для личного роста, а всего лишь как средство получения более значимой ценности – отметки.

Таким образом, человек бессознательно программирует себя на временное хранение информации (чтобы потом забыть).

Специальные методы мнемнотехники позволяют кодировать поступающую информацию, обеспечивая качественный и длительный уровень запоминания без зубрежки.

Принципы кодирования информации довольно просты и основаны на преобразовании вербальной или цифровой информации в форму образов (ассоциаций).

Языком, более привычным как для памяти, так и для мозга в целом, являются образы.

Информация, имеющая форму образов, как правило, запоминается легко (не требуя заучивания); она качественнее хранится и воспроизводится.

Посредством создания «мыслеобразов» можно эффективно запоминать практически любую информацию, в том числе точную (телефонные номера, иностранные слова, имена, даты и много другое).

Большинство мнемонических приемов напоминают игру (именно поэтому мнемоника легко и быстро осваивается детьми), но результаты этих игр вполне серьезны.

Поэтому рекомендация для изучения методов мнемотехники

будет звучать следующим образом: не сопротивляйтесь простоте ее методов, не сопротивляйтесь психической деятельности, основанной не на логическом мышлении, а на воображении; позвольте себе вернуться в детство, где царствует фантазия.

Что-то мы, уважаемые читатели, чересчур затеоретизировались, не думаете?

Вы надеялись на очередную миниатюру? Увы, нет! Давайте, в свете вышесказанного, обсудим практический метод мнемотехники – метод ассоциативных связей.

Следуя повествованию, изложенному Подлиняевым О. Л. в его книге «Эффективная память», видно, что данный метод основан на мысленной связи между двумя образами (или группой образов), при которой появление одного образа влечет за собой непроизвольное появление другого.

Суть метода заключается в том, что с его помощью разрозненный и невзаимосвязанный материал, «непригодный» для эффективного запоминания обычным путем, посредством формируемых образов объединяется в единую искусственную созданную ассоциативную картину.

Стоит человеку вспомнить один из образов, как следом за ним, словно клубок, разворачивается вся история.

Начнем освоение метода цепных ассоциаций с простого упражнения – с запоминания слов в парах. Вам предлагается 20 пар слов. Эти слова объединены в пары случайно, и между ними нет никакой связи. Постарайтесь в течение 20 секунд запомнить соответствие слов в парах. Через 20 секунд закройте правый столбец листом бумаги. Задача заключается в том, чтобы, поочередно называя слова из левого столбца, воспроизвести соответствующие им слова из правого.

книга	окно
рука	туча
чашка	трава
зеркало	луна
бритва	солнце
сапог	стол
танец	река
якорь	кино
балкон	дорога
облако	сарай
штопор	колесо
глаз	кувшин
берег	рубашка
песок	тетрадь
стул	глобус
одеяло	гитара
гора	краска
паркет	лампа
веранда	очки
огонь	символ

Скорее всего, уважаемые читатели, за отведенное время вам удалось запомнить лишь несколько пар слов. Но не спешите переживать по поводу вашей «плохой памяти».

Теперь вам предлагается еще 20 пар слов. Но с тем отличием, что между словами, заключенными в пару, есть определенная ассоциативная связь. Попробуйте вновь уложиться в 20 секунд, запомнить соответствие слов в парах, после чего проверить себя по той же схеме, что и в первом случае.

небо	звезда
театр	драма
стакан	кофе
пуля	ружье
лодка	весло
касса	деньги
сани	зима
баня	веник
море	корабль
машина	гараж
лошадь	телега
река	рыба
шахта	уголь
ковер	пылесос
ложка	тарелка
пастух	свирель
стол	скатерть
художник	пейзаж
бокал	шампанское
свеча	вечер

В этот раз результат гораздо лучше, не правда ли? Следовательно, дело не в плохой памяти, поскольку объем материала и время его запоминания, по отношению к первому упражнению, не изменилось. Продуктивность запоминания возросла вследствие того, что ассоциативная связь между словами позволила объединить их в единое целое. В результате этого первое слово из той или иной пары оказалось «пусковым механизмом» для быстрой и непроизвольной («автоматической») актуализации второго слова.

Что делать в тех случаях, когда «готовых» ассоциативных связей нет (как в первом упражнении)? Здесь мы сами должны найти, сформировать, придумать такие связи, и единственным ограничением в этой работе может стать только недостаток собственной фантазии.

Давайте вернемся к первому упражнению и воспользуемся методом ассоциативных связей и некоторыми мнемоническими приемами, усиливающими надежность запоминания.

Итак, первая пара слов: книга – окно.

Представьте в своем воображении книгу; но не обычную книгу с дешевой мягкой обложкой. Пусть это будет огромный старинный фолиант в кожаном переплете, с медными заклепками. Ощутите его тяжесть; почувствуйте запах столетней пыли, сходящий от страниц; взгляните на золотое тиснение на потемневшей от времени коже. Чем более яркий образ будет создан, тем надежнее он будет храниться в памяти.

Теперь представьте окно. Оно раскрыто. Вы видите широкий подоконник, выкрашенный белой краской. Летний ветер играет занавесками.

Теперь объединим оба образа в единую картину: на окне лежит раскрытая книга. Вы ее видите, слышите шелест ее страниц, переворачиваемых ветром.

Если вам, дорогие читатели, удалось представить эти образы ярко, как будто вы их не воображали, а реально восприняли, то данная пара слов запомнится навсегда! Если через много лет Вас попросят дать ассоциацию на слово «книга», то первичной и непроизвольной ассоциацией, скорее всего, будет именно «окно».

Стоит заметить, что первый опыт использования метода ассоциативных связей может показаться громоздким и требующим временных затрат не меньших, чем пресловутое зазубривание. Но посредством упражнений можно очень быстро превратить этот метод запоминания в бессознательный навык. Слова будут очень быстро «вспыхивать» образами и сами собой объединяться в единую картину.

Для закрепления еще один пример из первой таблицы – «рука» и «туча».

По яркому синему небу плывет темная туча. Ее причудливая форма напоминает кисть человеческой руки. Это грозовая туча, ее можно услышать. Человек рукой бессознательно прикрывается от внезапно начавшейся грозы.

Надеюсь, дорогие читатели, вы понимаете, что это всего лишь субъективные примеры формирования ассоциативных образов. У каждого человека свое собственное персональное воображение, потому выстраивать (кодировать) информацию вы должны на основе своих собственных ассоциаций.

Попробуйте самостоятельно «закодировать» оставшиеся пары слов с помощью метода ассоциативных связей. При этом вы можете пользоваться такими мнемоническими приемами как «гиперболизация», «оживление», «видоизменение и «акцентирование образов».

Гиперболизация – это намеренное преувеличение образов.

Запоминание происходит эффективнее, если предметы (особенно маленькие) представляются преувеличенными, значительно большими, чем они есть в реальной жизни.

Оживление – это представление образов в движение. Движущийся образ запоминается легче.

Видоизменение – это преобразование образов при сохранении «несущего» их слова. Например, слово «машина» можно представить в виде образа автомобиля или стиральной машины.

Акцентирование – способ усиления образа в воображении, путем выделения какой-либо важной детали образа.

Метод ассоциативных связей позволяет запоминать не только пары, но и достаточно длинные ряды невзаимосвязанных слов. В этом случае ассоциации связывают по цепочке. Каждое слово в цепи является звеном, объединяющим предыдущее и последующее слово. Чем абсурднее и фантастичнее сюжет, тем легче он запоминается и воспроизводится.

Давайте взглянем на следующий ряд слов и попробуем запомнить их с помощью указанной выше методики.

Самолет – телевизор – клумба – волна – пират – ракета – облако – лед – оранжерея – буйвол – шарф – аптека – слесарь – карета – театр.

Представьте себе самолет – тяжелый бомбардировщик, несущийся не небольшой высоте. Из самолета выбрасывают телевизор (словно бомбу), который со свистом летит к земле и попадает в большую клумбу, после чего происходит оглушительный взрыв, вызвавший взрывную волну, которая сбивает с ног пирата. Последний мирно смотрел на цветы в этой самой клумбе, ставшей объектом атаки. Пирату сей факт, естественно, пришелся не очень по душе, потому он, разозленный столь дерзкой атакой на его любимые цветы, пускает вслед самолету ракету. Она почти догоняет самолет, но вязнет в огромном облаке, которое рассыпается на осколки льда. Ледяные осколки обрушиваются на стеклянную оранжерею. В разбитую оранжерею входит буйвол и, покушав цветов с осколками, заболевает, в связи с чем он обвязывается шарфом и идет за лекарством в аптеку. В аптеке стоит слесарь, который чинит кран. Увидев буйвола, обвязанного шарфом, он падает в обморок, и его увозит карета «скорой помощи», которая вместо того, чтобы отвезти его в больницу, доставляет бедолагу прямиком в театр (тоже вариант).

Ну, как? Вышло абсурдно? Но зато как эффективно! Если вы живо представляли себе эти образы, то, полагаю, что этот материал уже находится в вашей памяти, и теперь вы без труда сможете воспроизвести список этих слов не только сейчас,

но и в любое другое время, всего-навсего обратившись к слову самолет.

Конечно, приведенный выше объем слов не так велик, и, когда информации, необходимой для запоминания, становится больше, то возникает необходимость в категоризации закодированной информации.

Помните одного зловещего героя из книги Томаса Харриса – доктора Ганнибала Лектера?

Так вот, печально знаменитый злой гений активно применял мнемотехнику и прекрасно систематизировал информацию, используя метод мест, выстроив в собственной голове так называемый «дворец памяти».

Ниже приведен отрывок из произведения Томаса Харриса «Ганнибал».

«Он обладал способностью отключаться от своего окружения, сделать так, чтобы оно исчезло из сознания. Писк электронных игрушек, храп и даже громкая «газовая атака» не шли ни в какое сравнение с теми адскими воплями, которые ему доводилось слышать в камерах для буйно помешанных. Кресло сдавливало тело не сильнее смирительной рубашки. И он поступил так, как часто поступал, находясь в камере. Доктор Лектер откинул голову, смежил веки и отправился на отдых во Дворец своих воспоминаний, которые в большей своей части были просто прекрасны.

На краткий миг крошечный, летящий на восток металлический цилиндр превратился во Дворец, насчитывающий тысячи и тысячи залов.

Однажды мы посещали доктора Лектера в палаццо Каппони, теперь нам предстоит встретиться с ним в чертогах его разума.

Вестибюлем Дворца служит Норманнская капелла в Палермо – суровое, неподвластное времени сооружение необычайной красоты. О бренности жизни здесь напоминает лишь человеческий череп, высеченный в камнях пола. Если доктор Лектер не очень торопится почерпнуть во Дворце памяти нужную информацию, он всегда задерживается в этом месте. Так он делает и сейчас, чтобы вдосталь полюбоваться капеллой. За ней простирается через мрак и свет немыслимо громадное и сложное здание, сооруженное доктором Лектером.

Дворец воспоминаний есть не что иное, как мнемоническая система, хорошо известная ученым древности. Вандалы сожгли книги. Но благодаря этой системе люди сумели сохранить и пронести через темные века массу бесценных знаний. Подобно ученым древности, доктор Лектер хранит огромное количество информации, связанной с невообразимым числом предметов,

размещенных в тысячах залах. Но в отличие от предшественников он иногда живет в этом Дворце. Доктор провел многие годы, наслаждаясь бесценными коллекциями Дворца, в то время как его бренное тело пребывало в связанном виде в камере для буйно помешанных, а от воплей безумцев стальные прутья решеток вибрировали словно струны какой-то адской арфы.

Дворец доктора Лектера огромен – огромен даже по средневековым стандартам. Если попытаться перенести его в современный мир, то Дворец доктора по размерам и сложности конструкции вполне мог бы конкурировать даже с дворцом Топкапи в Стамбуле.

Мы стараемся не отстать от его мыслей, которые, покинув вестибюль, начинают быстро скользить в направлении Большого зала четырех времен года. Дворец построен по правилам, открытым Симонидом Кеосским и детализированным четырьмя столетиями позже Цицероном. Во Дворце высокие потолки и там много воздуха. Хранящиеся в нем предметы и картины очень реалистичны. Они удивляют, поражают воображение, иногда шокируют, а иногда выглядят просто нелепыми. Но чаще всего они прекрасны. Экспонаты размещены свободно, хорошо освещены и удобны для обозрения так, как бывает в первоклассных музеях. Но в отличие от других музеев стены Дворца не выкрашены в нейтральный цвет. Доктор Лектер, подобно Джотто, украсил стены своего разума фресками.

Находясь во Дворце, доктор Лектер хочет найти и вынести оттуда адрес Клэрис Старлинг. Но делать это он не торопится и задерживается у подножия лестницы, перед которой стоят бронзовые фигуры. Создание этих громадных бронзовых воинов, поднятых со дна моря уже в наше время, приписывается Фидию. Они возвышаются почти в центре зала с расписанными фресками стенами. По этим фрескам можно восстановить в памяти всего Гомера и Софокла.

Если бы доктор пожелал, то он мог бы заставить эти бронзовые лица рассказать ему о Мелеагре, но сегодня он предпочитает просто любоваться ими.

Когда доктор Лектер удаляется на приятный отдых в свой Дворец, его там ждут тысячи залов, многие километры коридоров и сотни фактов, привязанных ко всем заполняющим помещение предметам…

Со смешанным чувством страха и восхищения мы следуем за доктором Лектером по созданным им коридорам, вдыхая аромат гардений, любуясь яркой живописью и опасливо обходя возвышающиеся над нами статуи.

Вот доктор Лектер минует бюст Плиния и поднимается

по лестнице в Зал адресов. В этом зале вдоль стен в определенном порядке, в некотором удалении одна от другой, размещаются столь же хорошо освещенные скульптуры и картины. Одним словом, все устроено так, как рекомендует Цицерон.

А вот то, что нам надо… Справа в третьей от двери нише главное место занимает картина – святой Франциск; кормящий мотыльками скворца. А на мраморном полу под картиной находится цветное панно с фигурами в натуральную величину.

Парад на Арлингтонском кладбище. Во главе колонны Иисус (возраст тридцать три года) за рулем грузовика «Форд-Т», двадцать седьмого года выпуска, больше известного под названием «жестяная Лиззи». В кузове грузовика стоит Эдгар Дж. Гувер. На его бедрах красуется балетная пачка, сам он приветственно машет невидимой зрителю толпе. За грузовиком горделиво шагает Клэрис Старлинг с винтовкой Энфильда на плече.

Судя по всему, доктор Лектер очень рад видеть Старлинг. Много лет тому назад он узнал ее адрес в Ассоциации выпускников университета штата Виргиния. Он зашифровал адрес в панно и теперь без труда восстанавливает номер дома, в котором живет девушка, название улицы и даже почтовый код:

3327 Тиндал,

Арлингтон, Виргиния 22308».

Ну, как вам, уважаемые читатели, масштаб? Неплохо да?

Не беспокойтесь, по итогам изучения данной системы вы не станете злым гением. Мнемотехника не только безвредна для психики, а, наоборот, полезна.

Из приведенного выше отрывка видно, что Дворец памяти был построен по правилам, открытым Симонидом Кеосским и детализированным четырьмя столетиями позже Цицероном.

Вновь возвращаясь к труду О. Л. Подлиняева «Эффективная память», можно отметить, что великий римский оратор, философ и юрист – Марк Тулий Цицерон при подготовке речей ходил по своему дому и, переходя из комнаты в комнату, выделял те или иные участки (места): предметы мебели, украшения на стенах, двери, окна и т. д. При этом он ассоциативно связывал фрагменты своей речи с теми или иными «местами» своих комнат (то есть помещал в эти участки закодированные образы).

Маршрут следования был строго определен, и, мысленно следуя по знакомым местам, Цицерон без труда воспроизводил закодированную информацию.

Чтобы нам с вами, уважаемые читатели, поспеть за великим оратором, необходимо создать собственный дворец (дом, улицу) памяти, где число и последовательность мест четко определены.

Например, дорога от дома до работы.

1.Входная дверь / 2. Приквартирный холл / 3. Мусоросборник / 4. Лифт / 5. Первый этаж / 6. Почтовый ящик / 7. Подъезд / 8. Мусорный контейнер на улице / 9. Автомобильная стоянка / 10. Детская площадка / 11. Детский сад / 12. Магазин продукты / 13. Сбербанк / 14. Вход в парк 15. Аллея / 16. Любимая лавочка в парке / 17. Пруд / 18. Автобусная остановка / 19. Поликлиника / 20. Супермаркет / 21. Мост / 22. Ворота / 23. Школа / 24. Вход в метро / 25. Подземный переход / 26. Турникеты / 27. Вагон поезда / 28. Институт / 29. Шлагбаум / 30. Бизнес центр и т. д.

Составьте свою собственную тропу памяти (можно для начала даже записать ее на листочке и пронумеровать места) и мысленно прогуляйтесь по ней туда и обратно.

Теперь попробуем, используя свою собственную мнемоническую матрицу, запомнить 30 не связанных между собой слов и воспроизвести их в прямом и обратном порядке, поместив каждое слово в отведенное для него место на своей тропе.

К примеру, место №1 – «Входная дверь», слова №1 – «Гвоздь». Огромный, величиной с железнодорожную шпалу гвоздь торчит из Вашей входной двери. Вы осторожно, чтобы не пораниться, открываете дверь и идете далее к месту №2, после чего оказываетесь в приквартирном холле. Не так-то просто выйти на лестничную клетку, если дорогу Вам преградил огромный парусник. Чтобы пройти дальше, вам нужно будет вскарабкаться на палубу. Не без труда преодолев столь серьезное препятствие, Вы оказываетесь на лестничной площадке, рядом с мусоросборником под №3. Но что это за звуки? Колокола? Звук доносится из мусоросборника. Определенно, оттуда! Он такой оглушительный, что вы машинально прикрываете уши…

Я полагаю, уважаемые читатели, что вы уловили суть, и дальше справитесь самостоятельно.

1. гвоздь	16. аккумулятор
2. парусник	17. шахматы
3. колокол	18. поле
4. пианино	19. энциклопедия
5. яблоко	**20. стекло**
6. карандаш	21. умывальник
7. крокодил	22. компьютер
8. колонна	23. джаз
9. президент	24. велосипед
10. звезда	25. сундук
11. ящик	26. монета
12. турбина	27. апельсин
13. буфет	28. лопата
14. скафандр	29. кукла
15. печать	**30. успех**

Итак, вы создали небольшое хранилище для информации и теперь можете свободно перемещаться по нему в прямом и обратном направлении. Кроме того, вы можете воспроизвести слово под любым порядковым номером места. Запоминать все порядковые номера для этого не потребуется. Достаточно запомнить каждое десятое место. Таким образом, чтобы получить доступ, например, к номеру 17, нам всего лишь надо переключиться на номер 20 и сделать три шага назад.

Безусловно, мнемотехника требует тренировок, но в итоге она оправдает ваши ожидания.

Дорогие читатели, я бы с огромным удовольствием раскрыл вам все аспекты данной методики, включая: запоминание чисел и цифровой информации; иностранных слов; имен; фамилий; текстовых фрагментов; стихов; уделил бы больше внимания теоретической части мнемотехники; привел бы больше примеров и упражнений; но в этом случае, как вы, понимаете, моя книга называлась бы иначе.

Так как мы живем в информационном веке, то вам не составит труда отыскать больше информации в отношении данного предмета и, имея представления об указанной методике, развить и даже усовершенствовать навыки мнемотехники, исходя из поставленных перед вами задач, в том числе юридических.

§6. Изучение иностранных языков

«Научиться можно только тому, что любишь».
Иоганн Вольфганг фон Гёте

Многие из вас, дорогие читатели, подумают, что сейчас я начну рассказывать о том, как всем нам пригодится знание языка на работе. Как изучение иностранного поможет повысить нашу конкурентоспособность на рынке юридических услуг и прочее. На самом деле, непосредственно в этом вопросе, я буду вынужден разочаровать большую часть моих читателей.

Дело в том, что одного знания (я имею в виду разговорного уровня и грамотного письма) будет недостаточно для работы в узкопрофильной юридической области (например, договоры поставки между российским и иностранным контрагентами).

Для выполнения такой работы вам будет необходимо не только свободное владение языком, но также продвинутое знание технического языка (в нашем случае юридического), знание законодательства того государства, с которым вам предстоит работать; международного частного права; ну и, конечно же, специфики работы на данном конкретном предприятии.

Довольно внушительный объем знаний, не так ли? В особенности, если учесть, что ни школа, ни институт (юридический ВУЗ), скорее всего, не дадут вам качественных знаний иностранного языка.

Как правило, люди, решившие избрать для себя такую узкоспециализированную область юриспруденции, заблаговременно готовятся соответствовать представленным на рынке вакансиям (то о чем я говорил в начале книги – определяйтесь с направлением заранее и двигайтесь к намеченной цели самостоятельно).

В идеале, чтобы познать язык в совершенстве, необходимо, помимо прочего, окунуться в соответствующую языковую среду (то есть пожить за границей).

Естественно все, что я описал выше, может подойти далеко не каждому.

«И что же теперь – забросить этот язык куда подальше? На кой он мне?» – спросите вы.

А вы в курсе, уважаемые читатели, что, помимо чувства собственной важности, знание иностранных языков оказывает сильное влияние на развитие умственных способностей. В частности, изучение языка окажет влияние на освоение других предметов и наук. Ведь изучение языка требует запоминания

и понимания нескольких тысяч новых слов, понятий, выражений, в результате чего вы тренируете вашу память и мышление (раздел «Память» вам поспособствует в этом деле).

Ни для кого не секрет, что английский язык окружил нас со всех сторон. Иностранные сайты, журналы и прочее. Некоторые книги (в том числе, по профессиональной литературе) существуют только на языке оригинала и, возможно, будут переведены на русский язык не скоро (если будут вообще).

«Но это так утомительно. Все эти правила, сотни однотипных упражнений. А ведь на мою зарплату это никак не повлияет, я же не иду работать в иностранную компанию!» – уныло протянет типичный юрист.

Это все могло бы считаться вескими аргументами, если бы не одно «но»…

Все, что вы делаете полезного (то, что влияет на саморазвитие), не всегда приносит мгновенные плоды, однако любой ваш вклад в себя, даже в области, напрямую не связанной с вашей текущей деятельностью, тем или иным образом принесет вам в будущем всходы.

Я не прошу вас верить мне на слово. Как раз наоборот, вы, как юристы должны потребовать от меня доказательств!

Я же, дорогие читатели, не откажу вам в этом.

Можете ли вы быть уверены в том, что ваша будущая юридическая работа всегда будет связана с одной и той же областью знаний? Вы настолько уверены в том, что ваша организация (или компания, которая через какое-то время станет вашим следующим местом работы) не будет связана с деятельностью, где необходимы хотя бы минимальные знания языка?

Предположим, что вы никогда не столкнетесь с иностранным языком в профессиональной деятельности. Но ведь у вас будет семья и дети. Неплохо, наверно, учить своих детей иностранным языкам самостоятельно, не тратя деньги на репетиторов!

Одним словом, всегда можно найти тысячу поводов учить язык, и столько же, чтобы не учить.

Прошу вас, уважаемые читатели, только не говорите мне про «нет времени».

Просто посмотрите на то, как вы в течение дня тратите свое время, и вы легко найдете резервы для изучения языка. Вопрос в том, что придется отказаться от некоторых бесполезных (или даже вредных) привычек.

Например, ежедневные поездки от дома до места работы (учебы) на метро или автобусе. Наверняка в день на них уходит не менее часа? Неплохой резерв! Обеденный перерыв на работе?

Тоже сойдет! Как насчет бесцельного пролистывания социальных сетей, просмотра видео и прочего в течение дня? Даже когда вы идете по улице, можно послушать аудиокнигу на плеере!

Словом, времени хватит! Хотя бы полчаса вы обязательно найдете.

А если войдете во вкус, то вас будет не оторвать! (окажется, что на занятие тем, что вам действительно нравится, у вас есть гораздо больше времени, чем вы думали).

Именно о том, как при изучении иностранного языка «войти во вкус», я и хотел бы поговорить.

Все дело в том, что мы представляем себе изучение языка рутинным занятием. Еще со школы нас убедили в этом. Помните эти сотни однотипных упражнений? Вставьте артикль, фразу. Запомните 500 новых слов. Напишите диктант. Получите 2.

За годы обучения (некоторым, конечно, могло повезти, если им попался неплохой преподаватель) людям прививают отвращение к языку, и после этого все – и учителя, и родители, да и мы сами удивляемся, отчего же учащийся не может связать двух слов.

«Опять он за свое» – скажут читатели, – «отстаньте от нашего образования».

«Не могу! Дорогие читатели! Не могу и все тут! Отстал бы, если не загубленное время миллионов людей!».

Итак, как все-таки учить язык с интересом? Какие учебники надо выбрать, чтобы не вызвать у себя чувство тошноты?

Для начала предлагаю обсудить тот иностранный язык, по которому у вас, дорогие читатели, имеются некоторые базовые знания. Например, английский или немецкий (которые вы долгие годы изучали в школе или в институте).

Теперь вашей задачей станет сделать изучение языка вашим хобби, которым вы будете заниматься с интересом.

Какие книжные жанры вам интересны? Фентези? Фантастика? Исторические романы? Детективы?

О, нет! Я не предлагаю немедленно браться за зарубежные оригиналы произведений!

Я понимаю, как вначале тяжело браться за сложное, хоть и любимое произведение, и встречать каждое предложение со словарем.

А вы в курсе, что есть адаптированные (упрощенные) версии книг?

Начинать читать про Шерлока Холмса не обязательно с оригинала. Есть множество упрощенных (понятных человеку, имеющему базовый уровень владения языком) как аудио, так и печатных версий историй про известного сыщика, которые вы

можете прочесть уже сейчас без особых проблем.

Любите смотреть иностранные сериалы? Не вопрос! Попробуйте посмотреть любимый сериал на языке оригинала, но с субтитрами!

Это прекрасный способ освоиться с разговорной речью.

Любите историю? К вашим услугам множество исторических иностранных журналов.

Попробуйте окружить себя всем, что вы любите, и к чему лежит душа, но на иностранном языке, и вскоре вы поймете, что иностранный язык это не «рутинная обязаловка», а приятное времяпрепровождение.

Да, через время захочется чего-нибудь посложнее. Рано или поздно должен будет произойти переход от адаптированной литературы к оригинальной. В этом случае без словаря не обойтись.

Однако, как вы понимаете, подобный переход будет намного более мягким, нежели мучительные попытки освоить не любимое произведение из-под палки.

Что делать, если появилось желание выучить язык с нуля? Почти все то же самое, что было описано выше, но для начала будет необходимо наработать некую базу.

Тут уж вам не миновать грамматики.

Однако, в данном случае, выбор учебника будет лежать на вас. Если не подходит один (слишком нудный или перегруженный), поищите что-нибудь попроще. Почитайте отзывы в интернете.

Все в ваших руках. Главное не делайте из изучения языка каторгу.

Для запоминания некоторых грамматических моментов вы вполне можете воспользоваться знаниями мнемотехники.

При изучении языка постарайтесь создать ощущение занятия любимым хобби. Не делайте из занятий строгой системы, но и не забывайте о них.

Настроение для занятия хобби появляется чаще, чем для обязательной зубрежки.

§7. Творчество

«Ну а это здесь причем?» – спросите вы меня, дорогие читатели. Про чтение и иностранные языки мы уже поговорили. Может быть, хватит на этом? Что за урок кройки и шитья, в самом деле! Мы юристы или кто?

В первую очередь, уважаемые читатели, мы с вами люди. А уже потом – юристы, врачи, инженеры, актеры, отцы, дети, мужья, жены, учителя, ученики и так далее…

Выбор роли на сцене под названием «Жизнь» обширен и ограничивается только нашими помыслами.

Если все-таки сбросить театральную маску и посмотреть на себя в зеркало, то кого мы там увидим?

Ну-ну! Будьте оптимистичнее!

Мы увидим творца, который способен выбрать любую роль и при желании с успехом сыграть ее (если эта роль ему подходит).

«А разве „творец“ это не роль?» – раздастся из глубины зала.

Ну, вот в вас и заговорили юристы! Наконец-то!

Итак, если обратиться к определению слова «творчество», то оно звучит следующим образом*: творчество* – это *процесс деятельности, создающий качественно новые материальные и духовные ценности или итог создания объективно нового*[3].

Определение немного поджимает наши рамки? Качественно новое, материальные и духовные ценности, итоги какие-то…

Какие мы творцы? Нам бы поесть да поспать!

Любите готовить?

«Причем тут это», – спросит читатель. Мы же про творчество вроде говорили, а еще про поспать и поесть.

Как ни странно, но без «приготовить» «поесть» не будет. А «приготовить» это не что иное, как творчество. Не смейтесь! Вспомните ваших мам и бабушек!

«Такой вкусный борщ только мама готовит!».

«Я до сих пор вспоминаю, какие пирожки пекла бабушка… таких больше нигде не попробуешь!».

Разве это не уникально? Вот то-то и оно! Готовка это еще какое творчество.

Шитье? Рисование? Программирование? Преподавание? Музыка?

А вот, к примеру, писательство. Нам юристам это должно быть ближе всего. Можно писать научные статьи, художественную литературу, стихи. Да даже в наших юридических документах

можно проявить творческую активность.

Но, знаете, уважаемые читатели, что самое главное в творчестве? Это то, что в процессе создания шедевра (кулинарного или иного) оно приносит удовольствие и создает гармонию в душе.

А человек, у которого в душе покой, способен свернуть горы. Скорее так, горы свернуться перед тем человеком, который пребывает в покое.

Глава 4. Поиск работы. §1. Резюме

Столь важному для нас событию – собеседованию – предшествует такое немаловажное событие, как написание резюме. Казалось бы, здесь всем все понятно. Я такой-сякой, поучился там-то, окончил то-то, знаю вот это, и всю эту информацию с легкой руки «запулю» потенциальному работодателю или же размещу на сайте вакансий, а сам пока что сяду с кружкой чаю и посмотрю любимый сериал.

Надеюсь, уважаемые читатели, вы догадались, что это не самая лучшая тактика по поиску работы. В лучшем случае, вы не найдете ничего подходящего, а в худшем, попадете к такому работодателю, что будете мечтать вернуться в свое «уютное гнездышко безработного».

Давайте вначале посмотрим, какую информацию стоит размещать в резюме.

Во-первых, мы должны четко понимать, что наше резюме должно соответствовать критериям выбранной нами узкоспециализированной стези.

То есть, если вы, уважаемые читатели, собираетесь быть «юристом-судебником», то из вашего резюме должно следовать, что вы обладаете всеми необходимыми качествами, чтобы занять данную вакансию.

Возможно, многим моим читателям данный вывод покажется очевидным, однако, уверяю вас, что многие, размещенные на популярных сайтах вакансий резюме не способны соответствовать условиям, на которые они претендуют. И, как итог, резюме остаются не рассмотренными, а люди, их разместившие, годами ищут работу и сетуют на судьбу.

Случается так, что человек, обладает всеми необходимыми критериями для избранной вакансии (опыт работы, знания и т.д.), но его подводит либо некачественно составленное резюме, либо же неудачно пройденное собеседование.

А знаете, как еще бывает, дорогие читатели? Бывает человек не обладает большими познаниями в избранной области (во всяком случае, по сравнению с конкурентами), да и опыт работы у него не большой, но он просто пишет отличное резюме, где выставляет себя во всей красе, а на собеседовании строит общение так, что не его расспрашивают о его качествах и навыках, а он задает тактичные вопросы о компании, о ее проблемах; тем самым, он берет ситуацию под контроль и в итоге получает должность, которую, по сути, не заслужил (уделите внимание разделу про НЛП).

Хотя тут еще можно поспорить, кто заслужил должность, а кто нет. Скромники и пессимисты вряд ли могут рассчитывать на кусок пирога, к которому они даже побоялись протянуть руку.

Итак, возвращаясь к основной теме, давайте взглянем на типовую форму, которая может быть использована при составлении резюме (большинство элементов данной формы зачастую встречаются на популярных сайтах вакансий).

Фото
Фамилия, имя, отчество
Пол
Дата рождения
Место рождения
Гражданство
Контактные данные (электронная почта, номер телефона)
Образование
Опыт работы
Навыки
Знание языков
О себе
Готовность к командировкам
Предпочитаемое время в пути до работы
Предпочитаемая заработная плата
Портфолио

Давайте разберем поэтапно, что есть что.

Ну, с *фото,* думаю, ясно. Понимаю, что не каждый готов поместить себя любимого на обозрение окружающих. Однако, как вы помните, уважаемые читатели – «встречают по одежке». И уж, конечно, фотография, которую вы собираетесь поместить на обозрение работодателей, должна соответствовать вашей цели, то есть – рабочий кабинет, деловой костюм, внешний вид, серьезный взгляд, говорящий о бесчисленных победах на юридическом поприще… ну вы меня поняли…

Место рождения. Гражданство. Казалось бы, мне следует пропустить такие графы, как, например, ФИО, пол, дата рождения, и перейти к обсуждению более важных аспектов, но не все так просто, как может показаться на первый взгляд. «Просто» может быть лишь в том случае, если место рождения и гражданство совпадают с территорией работодателя, а если нет, то может случиться так, что вы попросту не пройдете первичный отсев.

Приведу простой пример. Есть два юриста, Олег и Виталий, претендующих на одну и ту же вакансию в крупной корпорации в городе Москва. В общем и целом их навыки и опыт работы

схожи, только вот Олег родился в городе Саратове, там же окончил юридический факультет, некоторое время работал по юридической стезе в родном городе и только недавно переехал в столицу в поисках работы. А Виталий всю жизнь живет в городе Москве, где прошла его учеба и, где он, соответственно, работает.

Так вот, уважаемые читатели, как вы считаете, кому отдаст предпочтение работодатель?

Я уже слышу негодующие возгласы! Как эти москвичи достали! Это же несправедливо, нечестно, дискриминация!

Ну-ну, не стоит бушевать! Уповать на справедливость в таком щекотливом вопросе, как «деньги» не стоит (а ведь люди работают и делают много чего и похуже, только ради них). Просто нужно быть на шаг впереди.

Кто мешает вам в вашем резюме изменить графы «место рождения» и прочее, к примеру, на место жительства «город Москва» и не вдаваться в дальнейшие подробности. Ну и что, что работодатель в дальнейшем узнает, что вы родом из Чукотки, а сюда приехали два дня назад?!

Главное, что вы попадете на собеседование, а ведь это уже немало, так как при личной встрече шансов перевесить чашу весов в вашу пользу гораздо больше, нежели дистанционно.

Контактные данные. Постарайтесь указать как можно больше данных, я имею в виду, не ограничиваться только номером телефона. Вы можете оставить адрес электронной почты, номер мобильного телефона (причем не один). Многие оставляют даже номера ICQ или SKYPE.

Образование. Конечно, сейчас должно прозвучать нечто вроде: «ага! Кто тут говорил, что образование не имеет значения?! Корочка-то все-таки важна!».

Ну вот, опять вы за свое! Важно то, что под корочкой, не забывайте!

Да, действительно, если у вас нет никакого опыта работы, то, увы, работодателю больше некуда заглянуть, и он, конечно, посмотрит на графу образование.

Однако вы сами прекрасно понимаете, что никто не возьмет студента даже самого лучшего ВУЗа на серьезную работу (если у него нет связей), требующую определенного опыта и навыков.

А получить серьезную и ответственную работу в дальнейшем сможет лишь человек, занимающийся самообразованием, и никакие корочки его в этом деле не спасут. Помните об этом.

Конечно, хорошо, если вы (или, скорее, ваши родители) способны позволить себе заплатить кругленькую сумму за ваше образование в лучшем ВУЗе страны. Но окупится ли такая трата в будущем?

Опыт работы. А вот этот пункт крайне важен. Место работы, должность, период работы. Здесь взгляд работодателя остановится дольше обычного. Но тут, как говорится, ничего «придумать» не удастся. Что наработали, то и есть. Зато следующий пункт поможет вам раскрыть свою кандидатуру перед работодателем более широко.

Навыки. Помните, в Главе 3 я упоминал кое-что о навыках?

«…опыт практической работы в налоговой сфере; представляете свою компанию в арбитражных суда и судах общей юрисдикции; для вас не составляет труда разработка внутренних положений организации, проведение собраний акционеров, сопровождение сделок по продаже долей участников общества; вы без труда инициируете исполнительное производство и выполняете множество иных различных поручений вашей организации любой сложности…»

Так вот, в этой графе должно быть нечто подобное, причем с прицелом на конкретного работодателя. Здесь вы расписываете, что умеете делать, какие функции вы выполняли на прежнем месте работы.

Не забывайте, что при просмотре вашего резюме работодатель не сможет удостовериться в истинности или ложности ваших слов (если, конечно, вы не сильно закрутили свой роман под названием «резюме»), поэтому если работа вам подходит, но кое-чего не хватает, можно немного и завысить своим умения.

Вы ведь не думаете, что работодатель, описывая на своей странице «замечательные» условия работы, говорит правду?

– Стабильная заработная плата (стабильно не платят);

– Недалеко от метро (но, так как стройка неподалеку идет уже пару лет, то приходится идти в обход минут двадцать);

– Дружный коллектив (змеиное логово);

– Корпоративная культура (это вообще целая история! корпоративы – на которые вам придется постоянно скидываться из собственного кармана; дресс-код – постоянно в смокинге – в метро, по грязи и прямиком на работу; время прихода на работу по карточкам, опоздали? – штраф и никаких премий. Ничего не поделаешь, это корпоративная культура);

– Премии и тринадцатая зарплата (такое же суеверие как и пятница тринадцатое, ведь получив штраф, вы вряд ли сможете на нее рассчитывать, а поводов найдется много, вы уж поверьте!).

Ну, я думаю, список можно продолжать долго, но, надеюсь, мне удалось развеять ваши сомнения по поводу щепотки хитрости, которую вы можете проявить при составлении резюме, учитывая, насколько поднаторел в этом вопросе ваш будущий

работодатель.

Знание языков. В этом пункте сильно фантазировать не рекомендую. Если все совсем плохо, то укажите «читаю со словарем», но никак не «свободное владение», потому как на собеседовании вас быстренько раскроют, и тогда все ваши старания пойдут насмарку.

О себе. Сразу обращу ваше внимание, дорогие читатели, что работодателя в меньшей степени интересует, что вы любите ходить на рыбалку и вышиваете крестиком. В основном, для него представляют интерес ваши качества, способные оказать влияние на будущую работу, то есть: целеустремленность, ответственность, исполнительность, скрупулезность, аналитический склад ума, самостоятельность, коммуникативность и т. д. (чем больше, тем лучше). Кстати, многие работодатели просят указывать на наличие вредных привычек. Как правило, это курение. Сами понимаете, что курящие (а уж тем более любители выпить) не в почете, посему, ради вашей будущей карьеры, здоровья и кошелька, постарайтесь распрощаться с этим недугом как можно скорее, так как, говоря по правде, курение это никакая не привычка, а наркотическая зависимость, отнимающая вашу силу, энергию, здоровье, разум и деньги. Если вы позиционируете себя как настоящий юрист (то есть рациональная, рассудительная, разумная личность), то выбор очевиден.

Готовность к командировкам. Некоторые работодатели могут попросить вас указать подобную информацию. Для вас в данном случае важно понять периодичность командировок и их удаленность от места работы. Как правило, для юриста, занимающегося судебным представительством это обычно дело.

Предпочитаемое время в пути до работы. Как ни странно, это довольно важный пункт. Здесь все зависит от ваших предпочтений. Нередко случается так, что предпочитаемая работа находится в часе (а то и больше) пути от дома. Здесь нужно четко понимать, удобно вам это или нет. Поверьте, работа вашей мечты очень быстро превратится в ад, если вы будете каждый день вставать в 5 утра и 2 часа добираться до нее на разном транспорте с кучей пересадок. Ну, а про опоздания мы уже обсудили…

Предпочитаемая заработная плата. А вот это довольно непростой пунктик. С одной стороны, хороший продавец всегда запрашивает втридорога, дабы потом «сторговаться» и получить свою прибыль, но в данном случае завышение попросту может отпугнуть предпочитаемого работодателя. С другой стороны, ставить поменьше или на уровне рынка тоже не очень, ведь

больше уже не попросишь. В таких случаях имеется «заработная плата по договоренности», то есть «сторгуемся на собеседовании». Впрочем, в своих вакансиях работодатель, как правило, указывает уровень заработной платы. При этом прошу не забывать о налогах, ведь уровень заработной платы в большинстве размещенных вакансий указывается без их учета.

Портфолио. Этот пункт редко можно увидеть в резюме кандидатов. Однако это крайне полезная вещь по саморекламе. В сущности, портфолио это ваша визитная карточка, которая может быть выражена в форме собственной Интернет странички, где описываются все ваши достижения и успехи. К примеру, ваши научные труды в области юриспруденции; информация о выигранных вами судах; информация о вашем образовании (основное образование, курсы, в том числе по иным направлениям). Могут быть представлены презентации, какие-либо проекты и т. д. Сами понимаете, что в глазах потенциального работодателя ваша визитная карточка с обзором ваших достижений может существенно повлиять на его выбор в вашу пользу.

Вот мы с вами и прошлись по короткому списку пунктов, составляющих наше резюме. Естественно, что оно не может быть ограничено только лишь этими позициями. Все зависит от вас, дорогие читатели. Никто не мешает вам «пройтись» по чужим вакансиям и посмотреть, как составляют свое резюме другие люди, для того, чтобы взять самое лучшее для своего «творения».

§2. Собеседование

Ну вот, наконец, на вас (на составленное вами резюме) обратили внимание, и вы оказались приглашенными на собеседование. Пройти этап «резюме» это еще полдела, гораздо сложнее встретиться с потенциальным работодателем лицом к лицу.

Перед тем, как мы обсудим подготовку к этому событию, я хотел бы развеять несколько стереотипов, связанных с прохождением собеседования:

– *Работа мечты.* Действительно, было бы замечательно найти себе работу мечты. Этакое райское местечко, где много платят, где тобой никто не командует, и все это не выходя из дома… однако такое случается редко, и потому строить песчаные замки не стоит, дабы не травмировать душу. А кстати, почему вакансия на работе мечты пустует?

– *Это единственная подходящая вакансия, я ее упустил, такую мне больше не найти.* Здесь все, как с первой школьной влюбленностью. Вакансий полно, причем гораздо более высокооплачиваемых, нежели эта. Более того, осмелюсь сказать, что эту потенциальную вакансию вы толком и не знали. Скорее всего, по прошествии полугода работы, вы бы без зазрений совести оставили бы ее, даже не попрощавшись.

– *Они не взяли меня, потому что я такой-сякой*. Да, такой вариант, конечно, возможен, точно так же как возможен и тот вариант, что еще на этапе телефонного разговора с вами работодатель уже определился, что возьмет другого. Дело в том, что мы с вами, дорогие читатели, не можем предвидеть всех разветвлений судьбы, и потому сильно переживать из-за той или иной неудачи, а уж тем более винить себя во всех бедах, не имеет смысла. Не исключено, что судьба попросту уберегла вас от плохой работы, и вот-вот преподнесет нечто приемлемое. Главное не сетуйте на нее, а благодарите и, конечно же, не опускайте руки.

– *На эту вакансию я даже и пробоваться не буду, куда уж мне!* И так думают многие. Другие же просто едут на собеседование и получают должность. Вот и все. Я вам скажу по секрету, дорогие читатели, что большинство приличных должностей занято посредственными людьми, которые ни по профессиональным, ни по личным качествам не должны эти должности занимать. Но так уж вышло, что они их занимают, и при этом чувствуют себя прекрасно. Вы, конечно, обрушите на их головы волны праведного гнева и прочих неприятных слуху высказываний, но у меня

возникает вопрос: кто же тогда мы после этого, если не можем взять причитающееся нам, в то время как некоторые бездари могут? … вот то-то и оно…

В любом случае, вы ведь ничего не теряете, а приобрести можете больше, чем ожидали. Даже, если выйдет так, что вы провалите собеседование, ничего страшного. Никто никому ничем не обязан. Этих людей вы видите в первый и последний раз. Никакого чувства дискомфорта здесь и быть не может. Будьте проще. Не вышло здесь, получится там.

Я могу привести еще множество стереотипов, касающихся трудоустройства, но думаю, уважаемые читатели, что вы уловили основной ход мыслей. От того, насколько серьезно вы верите в мифы, во многом зависит успех нахождения вами приличной работы.

Конечно, иногда жизнь, развеивает «легкость» в поиске работы, что выражается в наличии кредитов и долгов. Подобные неприятные моменты вынуждают нас хвататься за любую возможность, что, безусловно, может привести к нежелательному для нас результату. И все-таки такие примеры скорее исключение, нежели правило.

Что касается подготовки к собеседованию. Для начала стоит провести анализ компании на предмет специфики ее работы и тех вопросов, которые буду входить в ваш функционал. Вы должны быть готовы к тем вопросам, которые вам зададут на собеседовании.

Большинство компаний проводит собеседование в два этапа. Сначала с кандидатом проводит беседу менеджер по подбору персонала, а затем начальник юридического отдела (в нашем случае) или же непосредственно руководитель.

Как вы понимаете, менеджер по подбору персонала не особо силен в юридической специфике, и максимум, что он может сделать, это задать ряд шаблонных вопросов, например:

– Ваш опыт работы;

– Ваши прежние должностные обязанности;

– Работали вы когда-нибудь по аналогичной специфике;

– Почему вы выбрали именно нашу организацию;

– Прежний уровень вашей заработной платы и сколько хотите сейчас;

И тому подобное.

Кстати, про уровень заработной платы. Довольно щекотливый вопрос, в особенности, если в вакансии работодателя указано «зарплата по договоренности». Вы прекрасно понимаете, что подобный пункт означает, что работодатель будет торговаться, стараясь договориться на меньшую сумму. В данном случае,

следует «прощупать территорию». Конечно, работодатель не сможет платить вам больше, чем платят за иную аналогичную работу в других организациях. Но аккуратно набить себе цену стоит. Все-таки это ваши деньги, на которые вам жить и радоваться жизни. По поводу заработной платы на прежнем месте работы можно и приврать, что тут такого? (если, конечно, компания, в которой вы проходите собеседование, не настолько серьезная, что проводит полную вашу проверку, включая переговоры с предыдущим вашим работодателем).

Кроме того, следует учитывать, что, как правило, работодатель не идет на то, чтобы сразу же выплачивать «верхнюю планку» зарплаты вновь пришедшему, то есть, создавая некий стимул для его дальнейшего роста. Конечно, это прекрасное и отчасти благородное стремление, но все-таки, дорогие читатели, не рекомендую принимать подобные обещания о повышениях и росте на веру. Лучше синица в руке…

Случается так, что некоторые организации просят заполнять анкеты, проходить тестирование, а также иными способами занимают ваше время. Все эти моменты, конечно, делают честь работодателю, но не делают никакой чести вам.

Все дело в том, что никакими анкетами и тестами не удастся выявить хорошего или плохого сотрудника (если он, конечно, «не совсем того»), более того, бывает так, что решивший тест и впоследствии принятый на работу сотрудник в итоге оказывается не способным справиться с порученной ему работой. Выявить, подходит ли организации кандидат работодателю или нет, можно лишь в ходе работы (в случае отсутствия явных отклонений от нормы).

Кстати говоря, основываясь на статистике, некоторые анкетирования и тестирования проводятся организациями-работодателями для пускания пыли в глаза. Некоторые компании «ищут» сотрудников по несколько лет и предлагают сотням кандидатов решать всевозможные тесты, после чего сообщают им, что они не подходят.

Я скажу вам так, уважаемые читатели, что если организации действительно нужен сотрудник, то она не тянет время и находит нового специалиста за короткое время, и уж тем более не разыгрывает всяческие, никому не нужные цирковые представления.

Итак, возвращаемся к собеседованию.

Помимо общих вопросов от представителя работодателя могут также последовать вопросы по профессиональной тематике, к которым вы должны быть готовы. Не нужно отчаянно зубрить ГК и АПК. Просто присмотритесь к описанию вакансии

повнимательнее, и подумайте, знание каких правовых норм вам потребуется для выполнения должностных функций, перечисленных в вакансии.

Что вам взять с собой на собеседование. Во-первых, вашу пунктуальность. Ведь вы наверняка указали ее в резюме в графе «качества». Следовательно, дабы подтвердить наличие указанного качества, необходимо приехать к оговоренному времени. Далее – ваш внешний вид. Даже несмотря на свободный дресс-код в организации, постарайтесь создать у работодателя первое впечатление о себе, как о деловом серьезном человеке, придерживающимся строгих правил, чему поспособствует соответствующая одежда (деловой костюм).

Не поленитесь взять с собой блокнот с ручкой, распечатанное резюме и все сопутствующие документы. Трудовую книжку, диплом об образовании. Также можно взять судебные акты с выигранными вами делами, примеры составленных вами документов (иски, ходатайства и т.д.).

Серьезную роль в принятии работодателем положительного решения может сыграть рекомендательное письмо с прошлого места работы.

Не забывайте, что не стоит сразу вываливать на собеседовании весь ваш «багаж» прямиком работодателю на стол. Документы стоит предъявлять по мере необходимости. Или же, если нужно акцентировать внимание на каком либо обстоятельстве (документальном), то его стоит представить на обозрение слушателю ненавязчиво, осторожно подведя тему беседы под данную тематику (раздел про НЛП).

Как вы помните, дорогие читатели, в разделе книги, посвященном составлению резюме, упоминалось о людях, которые на собеседовании строят общение так, что не их расспрашивают, а они.

Так вот, это вполне приемлемая тактика. Только вот применять ее необходимо разумно, не набрасываясь на представителя работодателя с кучей вопросов.

Беседа должна проходить в темпе, который задает хозяин, но управляете беседой вы. Как хорошему гостю, вам следует предоставить слово хозяину, а затем неспешно перетягивать канат на свою сторону.

Как я уже говорил, литература по НЛП вам в помощь.

«Чего это вы, господин автор, ничего не объясняете, а только отсылаете нас ко всякой литературе?! Вы собираетесь нам хоть что-то рассказать или нет?!» – воскликнут некоторые из моих читателей.

Ну вот, не успели мы с вами дойти до середины, а уже

началось недовольство!

Хоть все книги в один портфель не положишь, но все же, по просьбам трудящихся, я, конечно, приведу небольшой пример диалога из собеседования.

Действующие лица:

Работодатель – Р.

Кандидат – К.

Место:

Кабинет для проведения собеседований компании ООО «А нам все равно».

Р. – Скажите, пожалуйста, по какой причине Вы решили поменять место работы?

К. – Текущая должность в компании не предусматривала возможности для дальнейшего карьерного роста. В свою очередь вакансия Вашей организации в полной мере отвечает моим требованиям. Должностные функции довольно обширны, и предоставляют большой диапазон для творческого подхода. Я обратил внимание на количество судебных процессов, в которых участвует Ваша компания. Могу я уточнить, как много юристов задействовано в претензионно-исковом направлении деятельности?

Р. – У нас небольшой штат юридического отдела в сравнении с некоторыми компаниями. 5 человек, включая начальника юридического отдела. Одна из должностей на данный момент вакантна.

К. – Я также обратил внимание, что компания имеет некоторые сложности, касающиеся взыскания задолженности по лизинговым договорам, наряду с предъявленными к компании исками по убыткам в рамках договорных отношений.

Р. – Да, действительно. Наша компания принимает активное участие в судебных процессах и, несмотря на некоторые трудности, успешно справляется с поставленными задачами.

К. – Одним из основных направлений моей деятельности на прошлом месте работы являлась претензионно-исковая деятельность, связанная со взысканием убытков. Я ознакомился с некоторыми судебными актами, где участвовала Ваша организация. Методика составления правовой позиции в рамках судебных процессов мне ясна, и, в целом, она соответствует надлежащему уровню качества. Однако у меня есть несколько идей, которые, с большой вероятностью, могли бы увеличить количество выигрышных процессов компании…

Уловили мысль?

Да, конечно, здесь был представлен «идеальный диалог». В жизни все бывает иначе. На плавность прохождения

собеседования могут повлиять любые нюансы, включая характер и настроение менеджера (если он или она – и это тоже важно – плохо выспались, или утром начальник устроил сотруднику выговор); большой выбор кандидатов (когда есть из кого выбирать, работодатель становится более придирчивым); или же вы сразу не приглянулись работодателю (такое случается, даже несмотря на все ваши качества, внешний вид и прочее; невзлюбил с первого взгляда; на энергетическом уровне, скажем так), в любом случае это не повод для расстройства. Просто обстоятельства сложились иначе. Значит, в другой раз они сложатся так, как нужно вам.

Но, я вас уверяю, дорогие читатели, что к «идеалу» стремиться нужно. Ведь от соблюдения основных правил (подготовка к собеседованию) во многом зависит вероятность получения желаемой работы.

Полагаю, что мы разобрали основные моменты подготовки и прохождения собеседования. Единственное, что хотелось бы оговорить напоследок, так это момент касательно такого щекотливого вопроса, как испытательный срок.

Всем понятно, что работодатель хочет максимально обезопасить себя от некачественных кадров, потому в его арсенале имеется и такая вещь как испытательный срок.

Другой вопрос в том, как кандидату понять, что работодатель собирается использовать данный инструмент как орудие защиты, а не как орудие обмана и использования рабского труда?

Во-первых, уважаемые читатели, я напоминаю вам о необходимости тщательного отбора вакансий (в начале книги мы с вами касались этого вопроса). Даже после первичного отбора стоит «глядеть в оба». Ведь на деле компания, в которую вы собираетесь трудоустроиться, может оказаться «шарашкиной конторой» вовсю обросшей долгами. Потому при прохождении собеседования вашей задачей является не только грамотное его прохождение, но и анализ самой организации, например:

– находится ли компания по юридическому адресу или нет;

– арендует ли компания офис или имеет свое собственное здание;

– когда последний раз делался ремонт;

– имеется ли охрана;

– насколько большой штат сотрудников у компании;

– имеются ли у компании филиалы и представительства;

И так далее.

Если же первичный и визуальный отсев не вызвали у вас подозрений, то нужно определить четкие сроки испытательного срока и размер заработной платы, которая будет выплачиваться

за период испытательного срока и, конечно же, за период выполнения своих обязанностей на условиях трудового договора.

Кстати, на период испытательного срока также должен заключаться трудовой договор. Но на практике все выглядит несколько иначе. Сотрудник на протяжении нескольких месяцев «на птичьих правах» просто «пашет» за символическую заработную плату в надежде, что его все же возьмут на работу.

В данной ситуации, уважаемые читатели, прогнозировать очень сложно, так как предметом прогноза является такое малоизвестное человечеству слово, как «добросовестность», которое не поддается измерению и исчислению, да и вообще наблюдается его полнейший дефицит.

Поэтому, в данной ситуации, вы должны четко понимать, насколько это компания вам подходит и, основываясь на данных вашего предварительного анализа, строить дальнейшие выводы о возможности последующего трудоустройства в организации после прохождения испытательного срока.

Ну что же, теперь мы с вами с чистой совестью можем перейти к следующей главе и, конечно же, посмотреть небольшую миниатюру.

Глава 5. Начало работы. §1. Первый рабочий день

Институт оказался позади, а память о долгих годах, проведенных в нем, превратилась в мимолетное воспоминание. Легкий весенний ветерок колыхал шевелюру на голове юного господина N словно паруса, подгоняя преисполненного надежд и тревог выпускника Всероссийского Государственного Института Права и Лева к месту его новой работы.

Видавшее хорошие деньки кирпичное строение встретило нового сотрудника протяжным скрипом металлической двери. Череда потрескавшихся каменных ступеней привела господина N на второй этаж, где над обитой черным дерматином дверью, красовалась табличка ООО «Шито белыми нитками».

Переступив грязный порог, новый сотрудник мог увидеть врезающийся в тупик коридор, по периметру которого расположились деревянные двери кабинетов. духота Духота редко проветриваемого коридора намекала господину N на то, что в кабинете ему придется несладко.

– Где же все? – прошептал себе под нос он, боясь нарушить царившую в этом месте тишину.

Словно в ответ на его вопрос, из-за приоткрывшейся двери одного из кабинетов показалась лысеющая голова мужчины средних лет.

– О! Ты наверно N! Прекрасно! – не предоставив юноше времени подтвердить данную информацию, сей господин продолжил, – для тебя как раз есть работа! Как говорится, с пылу с жару, да сразу в бой! – воодушевленно произнесла лысеющая голова, следом за которой из дверного проема вынырнуло остальное тело директора юридической конторы.

– Здравствуйте, Иннокентий Эрнестович! – только и успел вымолвить N.

– Ну, что, мой юный краснодипломник, готов ли ты к по-настоящему нелегкой работенке?

Глаза юноши загорелись, и он энергично закивал головой, готовый приступить к решению сложнейших юридических задач.

– Я так и думал! – воскликнул директор и провел сотрудника в один из кабинетов.

Впрочем, кабинетом данное помещение можно было назвать с натяжкой. Заваленные бумагой полки стеллажей дыхнули на вновь прибывших волной скопившейся за долгие годы пыли. В сравнении с этим местом душный коридор казался не таким уж

и плохим местом.

– Три года, друг мой! Три года к этому месту никто не притрагивался! – воскликнул директор, – мы уж подумали, что здесь никогда не будет порядка! Но вот появился ты! Выдержка, которая, я уверен, была приобретена тобой в институте, поможет тебе справиться с этой нелегкой задачей.

И, на прощание похлопав остолбеневшего юношу по плечу, директор покинул пыльный архив, не забыв прикрыть за собой дверь.

* * *

Несмотря на комичность вышеописанной ситуации, можно сделать неутешительной вывод о ее правдоподобности. Столь известная фраза «новичкам везет» редко распространяется на юридическую стезю.

Нередко молодым специалистам по началу приходится выполнять много бумажной малозначительной работы, слабо претендующей на звание «юридической». Однако это не повод унывать (во всяком случае, если подобная работа не будет являться единственным направлением деятельности). Могу вас заверить, уважаемые читатели, что даже состоявшимся юристам, наряду с «великими делами» и «громкими судебными процессами», приходится заниматься многочисленной механической работой.

Другой вопрос в том, сколько занимает у вас та или иная область деятельности. Как повысить качество выполняемой работы, при этом затратив на это как можно меньше времени. Как оптимизировать рабочий процесс, чтобы хватало времени на обед и на своевременный уход домой (иногда последний пункт не срабатывает даже при грамотной оптимизации). Какие методы необходимо использовать, чтобы ускорить рабочий процесс и улучшить рабочие показатели.

Со всеми этими моментами, дорогие читатели, вы сможете познакомиться ниже.

§2. Планирование

Казалось бы, с чего нам заострять внимание на таком очевидном и второстепенном вопросе как планирование? Записали в блокнотик и дело в шляпе! Но не тут-то было!

Дорогие читатели! Я не против использования блокнотов на рабочих совещаниях и деловых встречах (хотя бы потому, что это подчеркивает ваше внимание к речи руководителя или деловых партнеров), однако категорически не согласен с использованием блокнота в качестве основного инструмента планирования.

Поверьте мне на слово, здесь нет никакой неприязни к печатной продукции. Просто практика показывает насколько неудобно использование подобного инструмента планирования для ведения многочисленных задач (распределенных на недели и месяцы), которые к тому же подвергаются частой редакции.

Представьте себе на секунду сплошь забитую помарками и корректировками страничку блокнота. Или предпринятую вами попытку отыскать в этом каллиграфическом лабиринте какую-либо задачу, которую вы делали пару месяцев назад.

«И что? Уж не хотите ли вы сказать господин автор, что нам нужно отложить блокноты и использовать восхваляемую Вами мнемотехнику?».

Дорогие читатели! Конечно же, нет! Для этой благородной науки есть применение и получше. Во всяком случае, забивать голову информацией, которая не имеет фундаментального характера (как, например, науки и познания в различных областях) не дальновидно и не целесообразно.

Решение настоящей проблемы гораздо проще, чем вы думали. Наш информационный век предоставил нам не только возможность комфортно жить, но также и комфортно работать (насколько это возможно).

Существует множество компьютерных программ, электронных ежедневников, органайзеров, которые способны успешно справиться с планированием ваших рабочих задач.

Я, к слову сказать, отдаю предпочтение электронным планировщикам. В моем случае мне пришелся по нраву календарь mail.ru (не сочтите за рекламу, полагаю, вы найдете множество аналогов, которые устроят лично вас).

Так как моя электронная почта зарегистрирована на домене mail.ru, то, соответственно, мой выбор пал именно на календарь этой компании, который имеет привязку к электронной почте.

Почему именно электронный планировщик?

Вот основные функции, которым я отдаю предпочтение при его использовании:

– Составлять расписание задач по электронному календарю;

– Указывать комментарии к имеющимся задачам;

– Редактировать, дополнять, удалять имеющиеся задачи;

– Делать напоминание на электронную почту о конкретной задаче;

– Поиск по списку задач.

И это лишь некоторые функции электронного планировщика.

А теперь сравните все это с исписанным блокнотом.

Вот и я о том же.

Ведение подобного планировщика не только позволит иметь под рукой четкий и ясный список своих задач, но также даст возможность увеличить вашу работоспособность и повысить эффективность.

Кроме того, в данном случае, имеется еще и определенный психологический аспект, заключающийся в невозможности отложить текущую задачу на потом. Так как в электронном планировщике, в отличие от блокнотов, вы обозреваете весь список целиком и видите загруженность на следующие дни. Как правило, подобное отпугивает потенциальных лентяев от безделья (а в душе все мы любим полениться!).

Раз уж мы коснулись планирования, то стоит уделить немного внимания приоритетности задач.

§3. Расстановка приоритетов

В сущности, в расстановке приоритетов нет ничего сложного. Однако представим себе следующую ситуацию:

Вы сидите в офисе, загруженные текущей работой (не срочной), и вам, уважаемые читатели, подкидывают дельце, к примеру, подготовку искового заявления или отзыва на него, сроком исполнения до завтрашнего дня. Все бы ничего, но здесь имеется некоторый психологический момент, заключающейся в том, что вы уже вовлечены в решение текущей задачи и, следовательно, переключение на новую, при условии не законченной предыдущей, может вызвать у вас недовольство, что может негативно сказаться на качестве выполнения новой задачи.

Как правило, сотрудники, попадающие в подобную ситуацию, пытаются поскорее закончить новую работу (или даже не притрагиваются к ней, пока не закончат предыдущее дело!), чтобы вернуться к старой, при том, что приоритет, по всем меркам имеет новое срочное дело.

Как вы понимаете, правильно расставить приоритеты в подобной ситуации и держать себя в руках немаловажно.

Существует еще множество различных ситуаций, в том числе не типичных, при которых верная расстановка приоритетов и понимание сроков исполнения задач крайне важна и необходима.

Кроме того, при расстановке приоритетов и исчисления сроков выполнения конкретной задачи существует такое понятие, как оценка временных затрат на задание.

Это, дорогие мы читатели, очень важная вещь, которая скрывает в себе некоторые подводные камни.

Предположим, вы получили некоторое задание – составить отзыв на исковое заявление. Срок исполнения, ну скажем, две недели.

«Время есть! Целых две недели! На следующей гляну!» – скажет типичный юрист.

Подобные высказывания, дорогие читатели, я рекомендую вам обходить стороной.

Может оказаться, что для подготовки полноценной позиции по такому делу придется запросить дополнительные документы или, что еще более вероятно, придется ознакомиться с материалами дела, на что уйдет минимум 5 дней, а то и больше! (очередь на запись на ознакомление).

Итак, отложив в подобной ситуации, выполнение задачи

на потом, вы рискуете ее не выполнить. Таким образом, при получении любой задачи, в особенности учитывая небольшие сроки выполнения, найдите время оценить задание сразу, не откладывая на завтра.

После того, как вы оцените задание, его сложность и дополнительные временные затраты (которые как я указал выше, могут возникнуть из ниоткуда), вы сможете объективно расставить приоритеты и подкорректировать свой рабочий график, а, следовательно, более эффективно выполнить вашу работу.

§4. Техническая работа

ALT + TAB – CTRL + A
CTRL + J – CTRL + C
ALT + TAB – CTRL + V
CTRL + S – CTRL + P

Смею предположить, уважаемые читатели, что для тех из вас, кому данный набор символов слышится в качестве бодрой мелодии, не составляет труда в скорейшие сроки справляться с нудной технической работой, которая, как я уже говорил ранее, обрушивается даже на головы прославленных светил юридического мира.

Действительно – техническая, монотонная, однотипная работа, связанная с шаблонным заполнением каких-либо таблиц, составлением отчетности и прочих «приятностей», зачастую отнимает у нас кучу времени.

Вступив на юридическую стезю, мы в полной мере осознали неизбежность швейного, стенографического и курьерского ремесла.

Увы, не все время нам с вами сотрясать своды Верховного суда РФ своими проникновенными речами!

Итак, техническая работа (касающаяся юридической деятельности) это довольно-таки обширная область, которой можно посвятить целую книгу. Конечно, мы не будем уделять этому вопросу так много времени, ведь мы с вами в первую очередь юристы, а не «стряпчие».

В основном, техническая деятельность юриста связана с набором текста. Поэтому начнем мы наше обсуждение именно с часто используемых команд для набора текста в программе Word на базе операционной системы Windows и иных сопутствующих команд. Для тех, кто связал свою судьбу с Mac OS – выражаю свое искреннее сочувствие (шучу, конечно, просто в данном обзоре мы уделим внимание наиболее часто используемой на рабочих местах в РФ операционной системе).

Ниже представлены основные сочетания клавиш на клавиатуре для ввода необходимых команд.

Клавиши	Действие
Ctrl + A	Выделить весь текст.
Ctrl + C	Копировать выделенный фрагмент текста.
Ctrl + X	Вырезать выделенный фрагмент текста.
Ctrl + V	Вставить выделенный фрагмент текста.
Ctrl + P	Печать изображения
Alt + Tab	Циклическое переключение между окнами в обычном режиме.
Ctrl + Alt + Tab	Открыть окно для переключения между окнами в обычном режиме. Для перехода между ними используйте клавиши со стрелками.
Alt + F4	Закрытие текущего элемента или выход из активной программы.
Ctrl + F	Открытие окна поиска или переход в поле поиска в активном окне.
Ctrl + Alt +Delete	Вызов окна Безопасность Windows (Включает кнопки Блокировать компьютер, Сменить пользователя, Выйти из системы, Сменить пароль,

Клавиши	Действие
	Запустить диспетчер задач).
Ctrl + N	Создать
Ctrl + O	Открыть
Ctrl + S	Сохранить сделанные изменения.
Ctrl + Z	Отмена действия.
Ctrl + Y	Повтор действия.

Выше приведен минимальный перечень сочетаний клавиш, способствующих снижению временных затрат при работе на компьютере.

Также имеются сочетания клавиш клавиатуры с использованием компьютерной мыши.

К примеру, зажатая клавиша Ctrl + щелчок левой кнопкой мыши – позволяет выделять необходимые объекты на рабочем столе и в папках (ярлыки, документы и иные файлы).

Подобные команды крайне упрощают работу юриста.

В любом случае, уважаемые читатели, при возникновении вопросов, касающихся использования компьютерных программ, к примеру, таких, как Word или Excel, вы всегда можете воспользоваться встроенной справочной системой Windows или же попросту «погуглить» (использовать поисковую систему в Интернете для поиска решения проблемы).

* * *

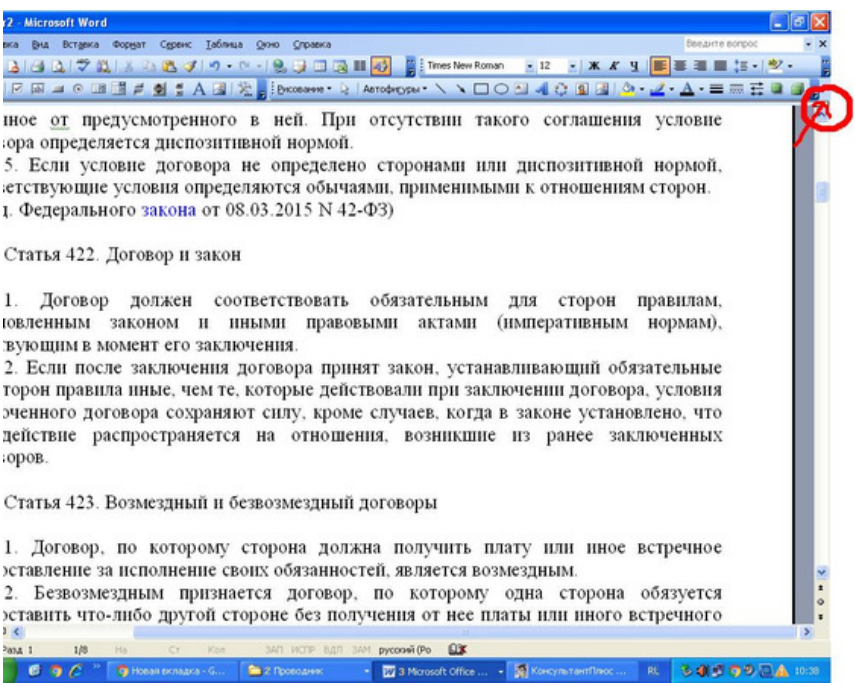
Теперь хотелось бы акцентировать внимание на некоторых

рабочих моментах, которые могут пригодиться при выполнении технических задач.

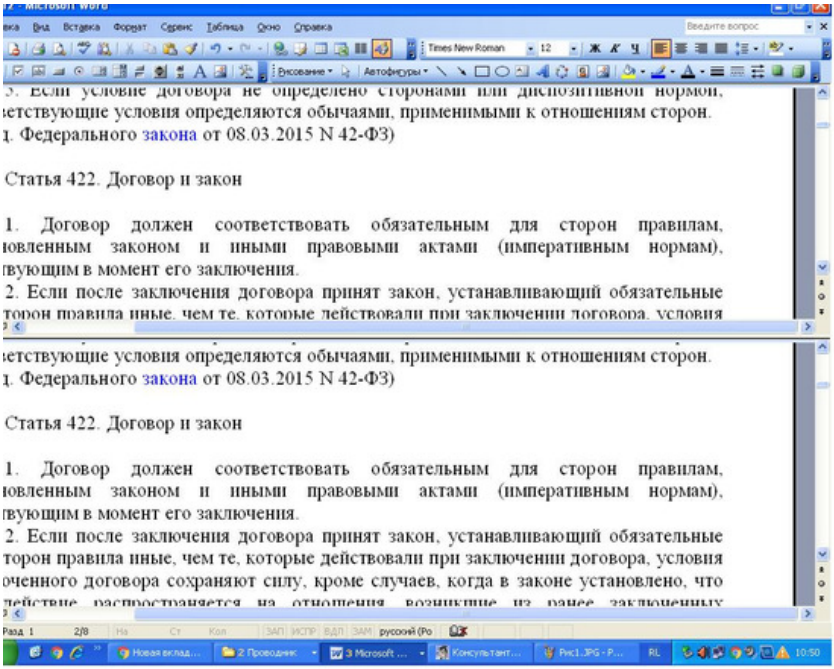
Предположим, на одной из страниц документа Word присутствует информация, которую нам необходимо просматривать при наборе текста (или же необходимо периодически переносить данные с этой страницы).

Конечно, можно постоянно перелистывать страницы, находить нужный нам отрывок текста, а после чего возвращаться к текущему отрывку. Но, согласитесь, дорогие читатели, это не только неудобно, но еще и крайне обременительно в части временных затрат.

В правом верхнем углу открытого в Word документа над стрелкой перелистывания страницы «вверх» можно заметить область (как показано на рисунке ниже) при наведении курсора мыши на которую индикатор (курсор мыши) изменится, приняв вид значка в виде двух направленных в разные стороны стрелок.


Microsoft Word
Вид Вставка Формат Сервис Таблица Окно Справка
Times New Roman
Рисование Автофигуры
иное от предусмотренного в ней. При отсутствии такого соглашения условие
ора определяется диспозитивной нормой.
5. Если условие договора не определено сторонами или диспозитивной нормой,
етствующие условия определяются обычаями, применимыми к отношениям сторон.
. Федерального закона от 08.03.2015 N 42-ФЗ)
Статья 422. Договор и закон
1. Договор должен соответствовать обязательным для сторон правилам,
овленным законом и иными правовыми актами (императивным нормам),
вующим в момент его заключения.
2. Если после заключения договора принят закон, устанавливающий обязательные
торон правила иные, чем те, которые действовали при заключении договора, условия
ченного договора сохраняют силу, кроме случаев, когда в законе установлено, что
действие распространяется на отношения, возникшие из ранее заключенных
оров.
Статья 423. Возмездный и безвозмездный договоры
1. Договор, по которому сторона должна получить плату или иное встречное
ставление за исполнение своих обязанностей, является возмездным.
2. Безвозмездным признается договор, по которому одна сторона обязуется
ставить что-либо другой стороне без получения от нее платы или иного встречного

При наведении курсора мыши на указанную область необходимо зажать левую кнопку мыши и потянуть указанный участок вниз, тем самым, разделив документа на две части (как показано на рисунке ниже).


Статья 422. Договор и закон
1. Договор должен соответствовать обязательным для сторон правилам,
2. Если после заключения договора принят закон, устанавливающий обязательные
Статья 422. Договор и закон
1. Договор должен соответствовать обязательным для сторон правилам,
2. Если после заключения договора принят закон, устанавливающий обязательные

Теперь мы можем одновременно работать в двух разных участках текста без перелистываний, что, безусловно, крайне удобно.

* * *

Наверняка в вашей жизни, уважаемые читатели, случалось, что вы находили в Интернете нужный вам отрывок текста (как правило, объемный) и, перенеся его в ваш документ, ужасались, что ничего не можете поделать с форматом. А смена шрифта, увеличение межстрочного интервала и прочие манипуляции с текстом лишь усугубляли и без того бедственное положение.

Я вас прекрасно понимаю. Для того, чтобы работать с полученными из Интернета текстами, лично я рекомендую сперва «очистить» исходный формат.

Чтобы удалить в документе все стили, текстовые эффекты и форматирование шрифтов, выполните следующие действия:

Выделите фрагмент текста, для которого нужно очистить форматирование, либо нажмите клавиши CTRL + A, чтобы выделить весь документ.

На вкладке «главная» в группе «шрифт» нажмите кнопку «очистить формат».

Указанные выше действия применимы для более поздних

версий Word, включая Word 2016.

К примеру, в Word 2003 вы можете очистить формат текста, выбрав вкладку «правка» – «очистить формат» – «форматы».

Иногда случается так, что даже после очистки форматов возникают некоторые затруднения при расстановке пробелов между словами. Попытка решить данную проблему нажатием клавиши «пробел» приводит к тому, что между словами происходит большой разрыв.

В данной ситуации нас спасает сочетание клавиш Ctrl + Shift + клавиша пробел. Использование данного сочетания клавиш позволяет вставить между словами стандартный пробел, вместо большого разрыва.

Сразу поясню, уважаемые читатели, что моей целью не является перечисление функционала и методов использования офисного программного обеспечения. Для этого существует специализированная литература (в том числе находящаяся в свободном доступе в Интернете). Я лишь хочу остановиться на некоторых моментах, которые могут упростить жизнь юриста при выполнении работы. Остальную же информацию, касательно использования программного обеспечения, я настоятельно рекомендую почерпнуть в других источниках (вам это пригодится, уверяю вас).

Ну что, быть может пару слов об Excel?

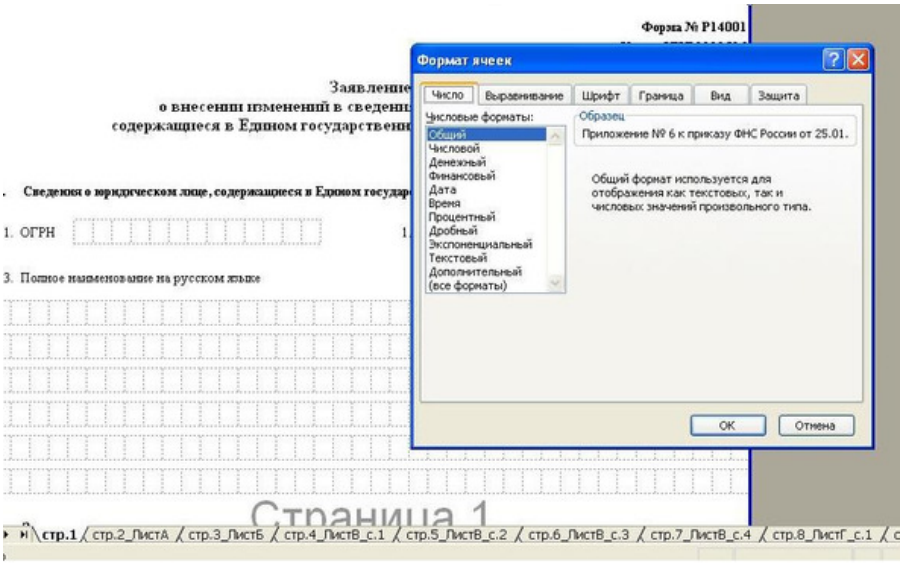
* * *

На вашу юридическую жизнь придется много таблиц, уважаемые читатели, уж поверьте мне! Отчеты, судебные дела, различные базы данных, списки и прочее. Даже таблица с перечнем всех имеющихся в вашем распоряжении таблиц! (надеюсь, до такого, конечно, не дойдет).

Есть задачи, которые можно решить с помощью Word, ну а для всего остального есть Excel.

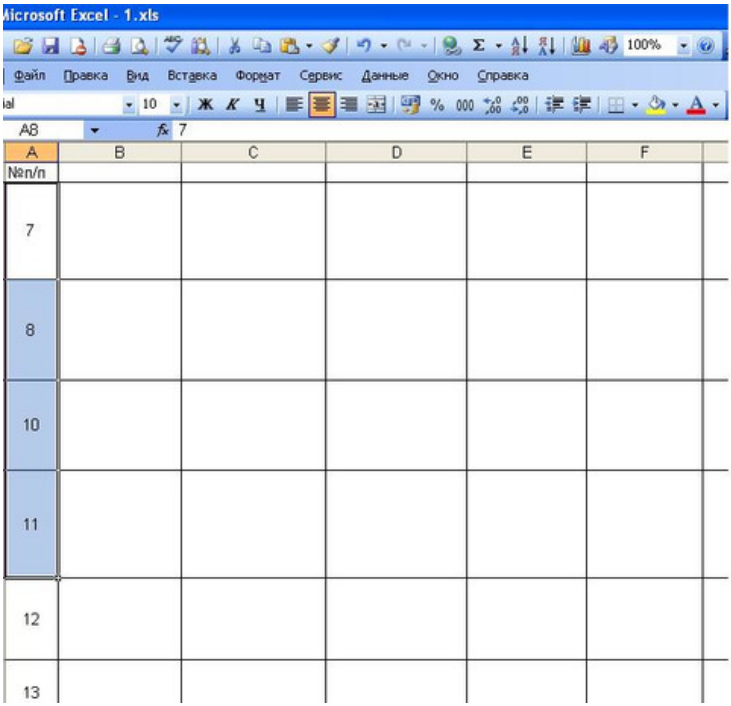
Итак, Excel уникальная программа, которая хорошо подходит для составления баз данных, ведения таблиц, произведения расчетов и прочего. Кроме того, многие формы заявлений в государственные органы (в том числе заявления о внесении изменений в учредительные документы организации) заполняются как раз таки в формате Excel.

Одно из самых важных сочетаний клавиш в данном приложении это, конечно же, Ctrl +1, которое позволяет нам форматировать ячейки (рисунок ниже).



Как мы видим, данное окно имеет множество функций, которые окажутся чрезвычайно полезными при работе с программой.

Случается, что мы ведем большую таблицу и присваиваем нашим ячейкам порядковые номера. Но в какой-то момент случается так, что одну из позиций, где-нибудь в середине таблицы, приходится убрать. Следовательно, наш числовой порядок сбился. Что же нам делать?



На рисунке, изображенном выше, видно, что числовой порядок между ячейками нарушен, пропущена цифра 9.

Данную проблему можно решить следующим образом. Выделите несколько ячеек, числовой порядок которых является верным. Пусть это будут ячейки под номерами 7 и 8. После чего переведите курсор мыши в правый нижний угол ячейки №8. Курсор мыши примет форму черного крестика. Теперь зажмите левую кнопку мыши и тяните ячейки вниз пока не перескочите «проблемную область» с пропущенной цифрой. После чего отпустите кнопку мыши, и вы увидите, как числовой порядок восстановился.

Программа Excel обладает широким кругом возможностей, и, чем больше вы с ней работаете, тем больше нового о ней узнаете. Конечно, как в случае и с Word, имеются отличия одних версий программ от других. Тем не менее, фундамент и их цели остаются прежними. Поэтому я настоятельно рекомендую вам, дорогие читатели, не полениться, и лично ознакомиться с возможностями данных программ либо через справочник Windows, либо через различные обзоры в Интернете или пособия по использованию данного программного обеспечения.

§5. Мониторинг закона

Мониторинг законодательства для юриста не менее важен, чем применение закона в работе. Своевременность при отслеживании изменений в различных областях законодательства (многие из таких изменений нередко оказывают влияние на изменения в других областях) нельзя недооценивать.

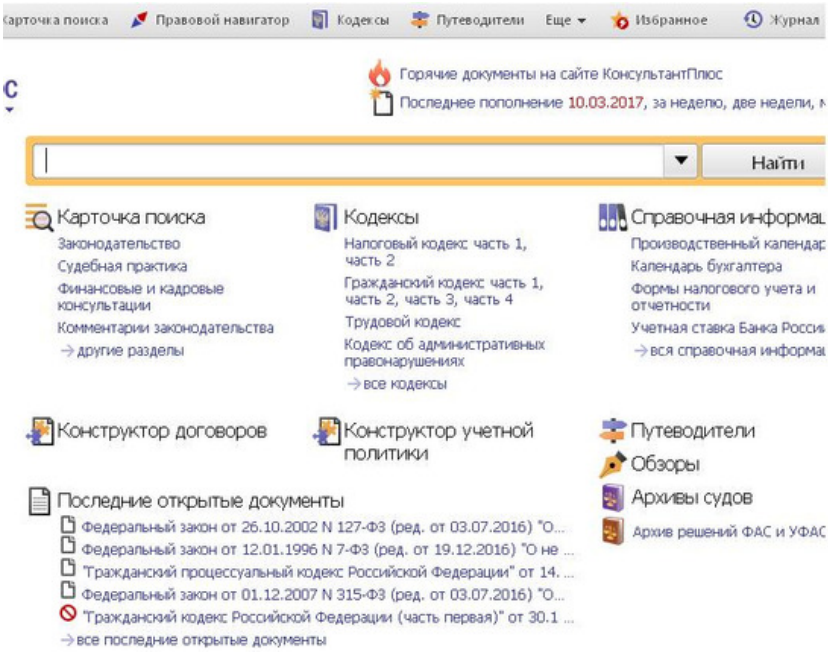
Важным в данной ситуации является заблаговременно узнать о предстоящих изменениях, чтобы успеть проанализировать их возможные последствия и принять соответствующие меры, будь то: внесение изменений во внутренние документы организации; осуществление каких-либо действий на корпоративном уровне организации; изменение тактики ведения судебных дел; изменение условий договоров и т. д.

Так как же обеспечить заблаговременность при отслеживании изменений в законодательстве?

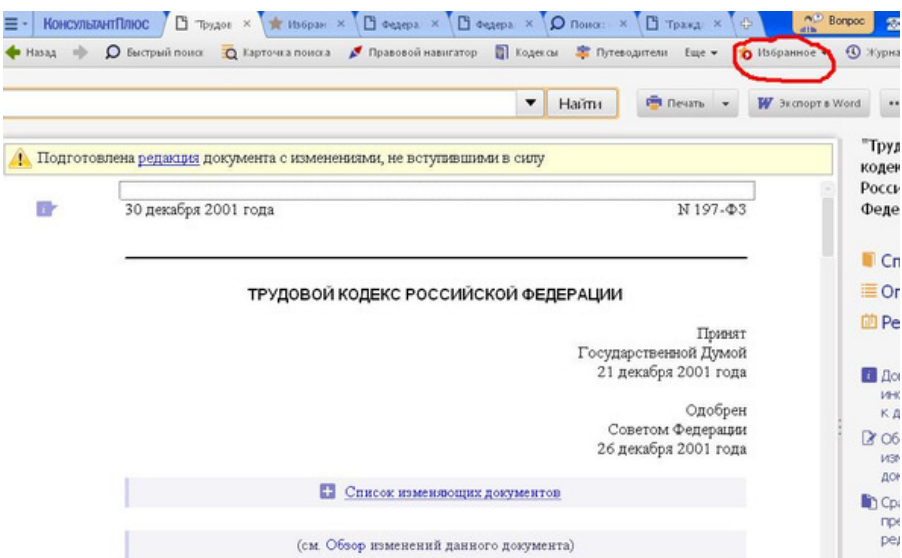
В данном случае таким помощником для юриста или организации может оказаться одна из популярных правовых электронных систем, таких как: «Гарант» или «Консультант плюс».

Автор книги не отдает предпочтения ни одной из них, однако по некоторому стечению обстоятельств, пользуется системой «Консультант плюс» и, следовательно, способ мониторинга законодательства будет показан на примере данной системы.

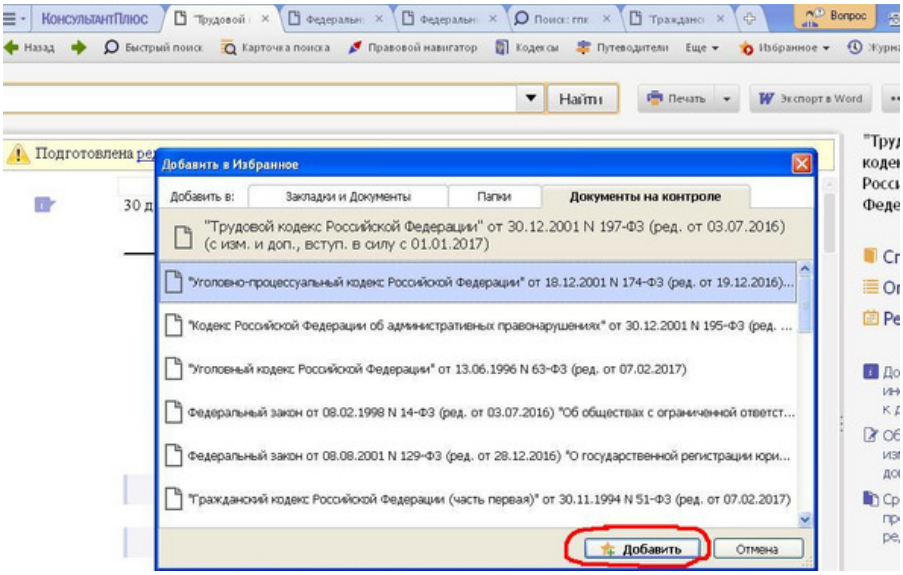
Ниже показан рисунок стартового окна программы «Консультант плюс».



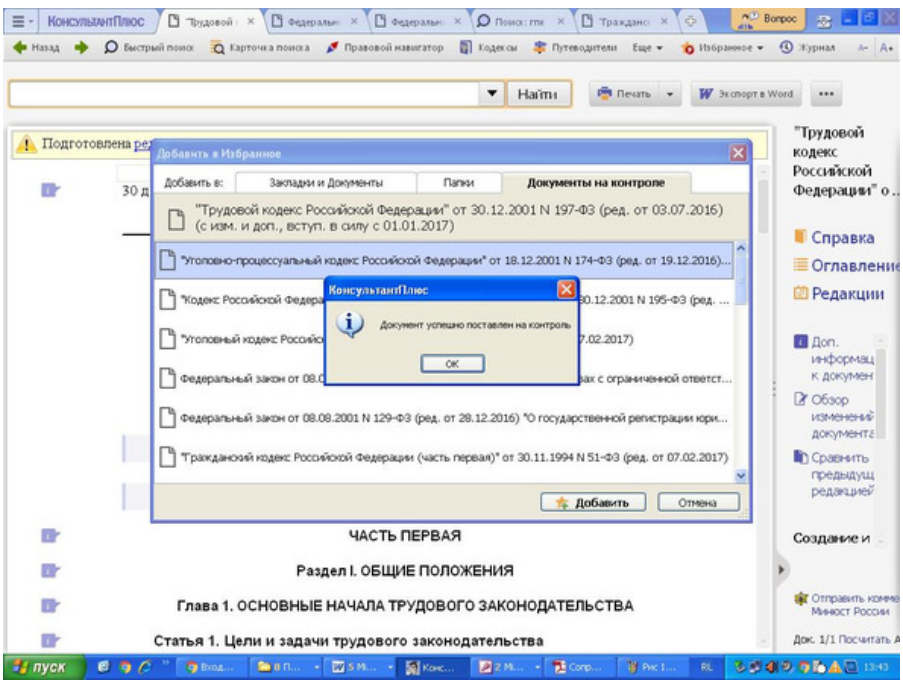
Давайте попробуем поставить какой-либо интересующий нас закон на отслеживание. Пусть это будет Трудовой кодекс.



Как видно на рисунке выше, нас интересует выделенная красным маркером область «избранное». Нажимаем на нее и выбираем вкладку «добавить в избранное».

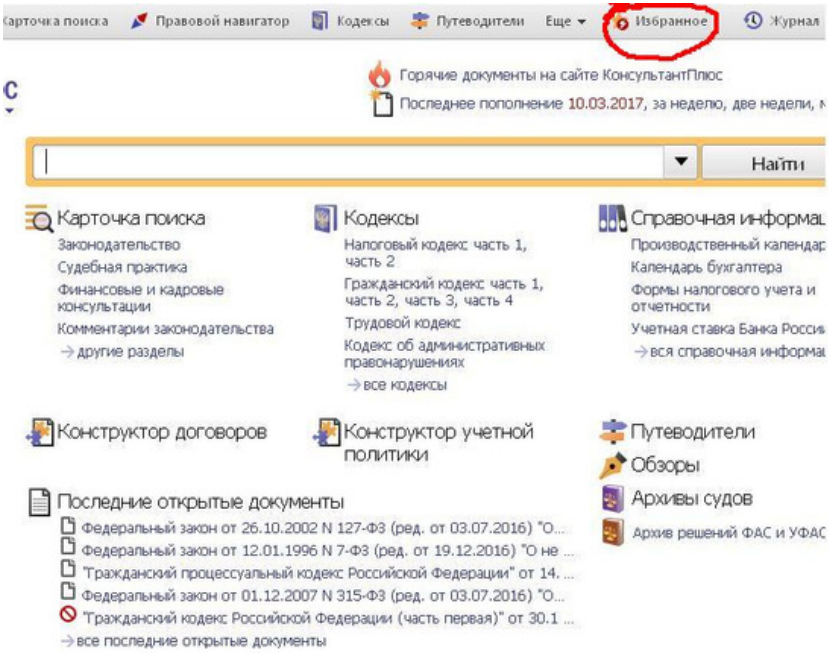

КонсультантПлюс
Найти
Печать
Экспорт в Word
Добавить в Избранное
Добавить в:
Закладки и Документы
Папки
Документы на контроле
"Трудовой кодекс Российской Федерации" от 30.12.2001 N 197-ФЗ (ред. от 03.07.2016) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.01.2017)
"Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации" от 18.12.2001 N 174-ФЗ (ред. от 19.12.2016)...
"Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях" от 30.12.2001 N 195-ФЗ (ред. ...
"Уголовный кодекс Российской Федерации" от 13.06.1996 N 63-ФЗ (ред. от 07.02.2017)
Федеральный закон от 08.02.1998 N 14-ФЗ (ред. от 03.07.2016) "Об обществах с ограниченной ответст...
Федеральный закон от 08.08.2001 N 129-ФЗ (ред. от 28.12.2016) "О государственной регистрации юри...
"Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая)" от 30.11.1994 N 51-ФЗ (ред. от 07.02.2017)
Добавить
Отмена

После чего выбираем раздел «Документы на контроле» и нажимаем кнопку «добавить» ниже.

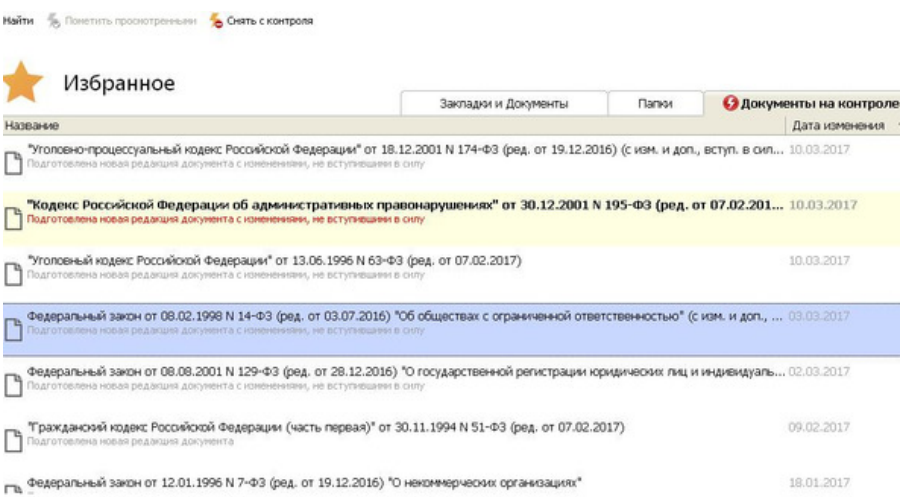


После осуществления указанных выше действий вы увидите сообщение о том, что документ успешно поставлен на контроль.

Теперь система будет отслеживать грядущие изменения в отслеживаемом документе и сообщать вам о них.



При изменениях в каком-либо из отслеживаемых вами документов вы увидите, что рядом с вкладкой «избранное» появился красный значок с молнией (как показано на рисунке выше).


Найти
Пометить просмотренными
Снять с контроля
Избранное
Закладки и Документы
Папки
Документы на контроле
Название
Дата изменения
"Уголовно-процессуальный кодекс Российской Федерации" от 18.12.2001 N 174-ФЗ (ред. от 19.12.2016) (с изм. и доп., вступ. в сил... 10.03.2017
Подготовлена новая редакция документа с изменениями, не вступившими в силу
"Кодекс Российской Федерации об административных правонарушениях" от 30.12.2001 N 195-ФЗ (ред. от 07.02.201... 10.03.2017
Подготовлена новая редакция документа с изменениями, не вступившими в силу
"Уголовный кодекс Российской Федерации" от 13.06.1996 N 63-ФЗ (ред. от 07.02.2017) 10.03.2017
Подготовлена новая редакция документа с изменениями, не вступившими в силу
Федеральный закон от 08.02.1998 N 14-ФЗ (ред. от 03.07.2016) "Об обществах с ограниченной ответственностью" (с изм. и доп., ... 03.03.2017
Подготовлена новая редакция документа с изменениями, не вступившими в силу
Федеральный закон от 08.08.2001 N 129-ФЗ (ред. от 28.12.2016) "О государственной регистрации юридических лиц и индивидуаль... 02.03.2017
Подготовлена новая редакция документа с изменениями, не вступившими в силу
"Гражданский кодекс Российской Федерации (часть первая)" от 30.11.1994 N 51-ФЗ (ред. от 07.02.2017) 09.02.2017
Подготовлена новая редакция документа
Федеральный закон от 12.01.1996 N 7-ФЗ (ред. от 19.12.2016) "О некоммерческих организациях" 18.01.2017

Перейдя в документы, находящиеся на контроле, можно увидеть, в каких документах произошли или готовятся изменения, и, нажав на соответствующий документ, получить

более подробную информацию об изменениях и дате вступления их в силу.

Подобные возможности позволят вам, дорогие читатели, всегда быть в курсе действующего законодательства и, следовательно, оперативно реагировать на любые изменения в законе.

Наряду с вышесказанным, хотелось также отметить необходимость проведения мониторинга вручную еще на этапе его проектирования.

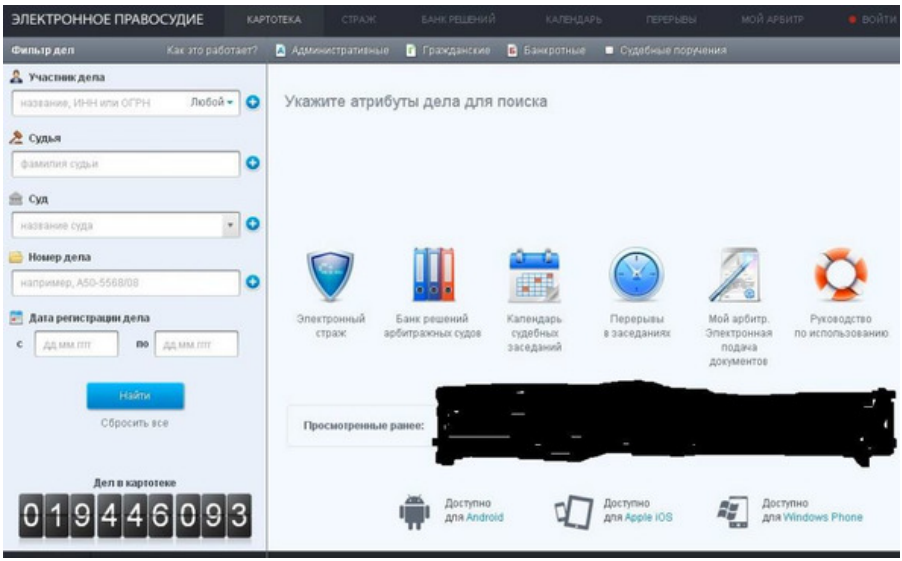
Это можно сделать, посетив сайт Государственной Думы РФ, или посещая различные юридические форумы в Интернете, касающиеся интересующего вас раздела законодательства.

§6. Система Арбитр

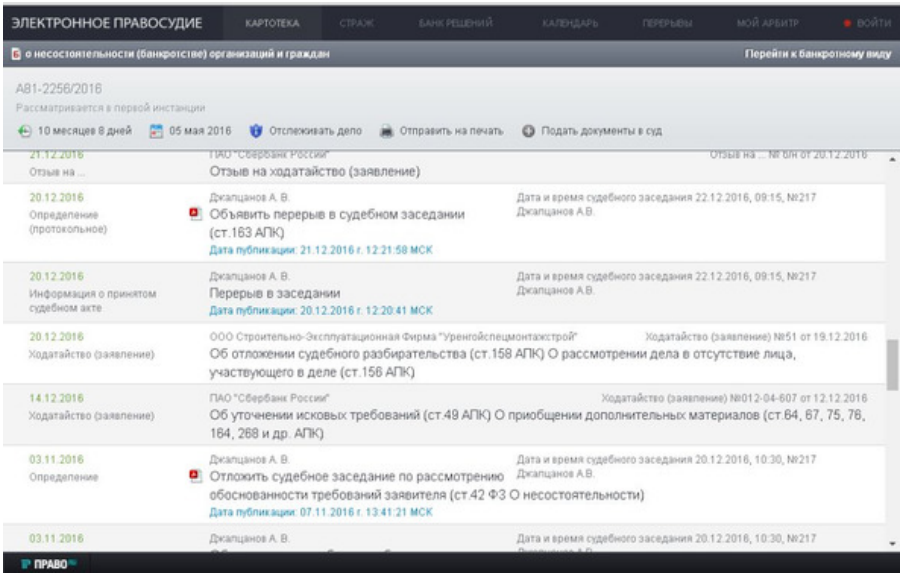
Система «Арбитр». Она же – картотека арбитражных дел, которую можно найти по адресу: http://kad.arbitr.ru/.

Крайне полезная и незаменимая вещь в инструментарии юриста, занимающегося судебными делами.

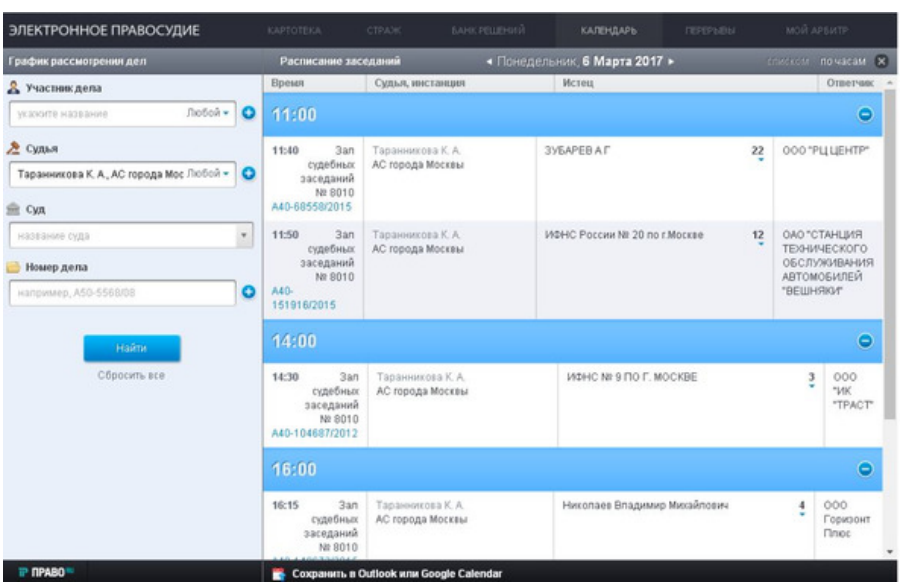
Система «Арбитр» объединяет в себе единую база всех судебных дел, рассматриваемых в арбитражных судах всех инстанций на территории России.



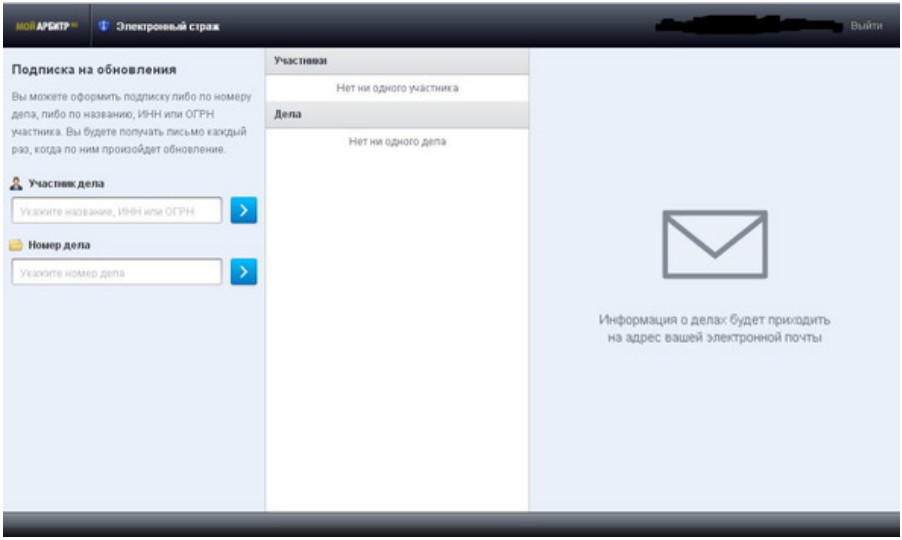
Через систему «Арбитр» можно осуществить поиск дела по различным критериям. Можно отследить хронологию ведения любого процесса, включая просмотр и скачивание вынесенных по делу судебных актов.



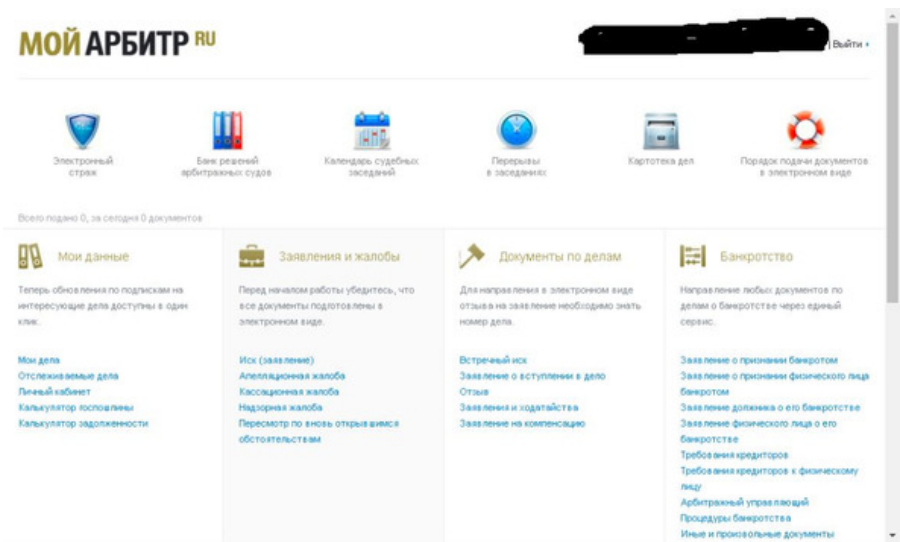
Также система «Арбитр» предоставляет возможность просмотреть календарь судебных заседаний, включая список дел, назначенных на конкретную дату в соответствующем суде в производстве определенного судьи.



Кроме того, система «Арбитр» предоставляет пользователю возможность ставить интересующие дела на отслеживание при помощи «Электронного стража» с получением уведомления о произошедших по делу изменениях по электронной почте.


МОЙ АРБИТР RU
Электронный страж
Выйти
Подписка на обновления
Вы можете оформить подписку либо по номеру дела, либо по названию, ИНН или ОГРН участника. Вы будете получать письмо каждый раз, когда по ним произойдет обновление.
Участник дела
Укажите название, ИНН или ОГРН
Номер дела
Укажите номер дела
Участники
Нет ни одного участника
Дела
Нет ни одного дела
Информация о делах будет приходить на адрес вашей электронной почты

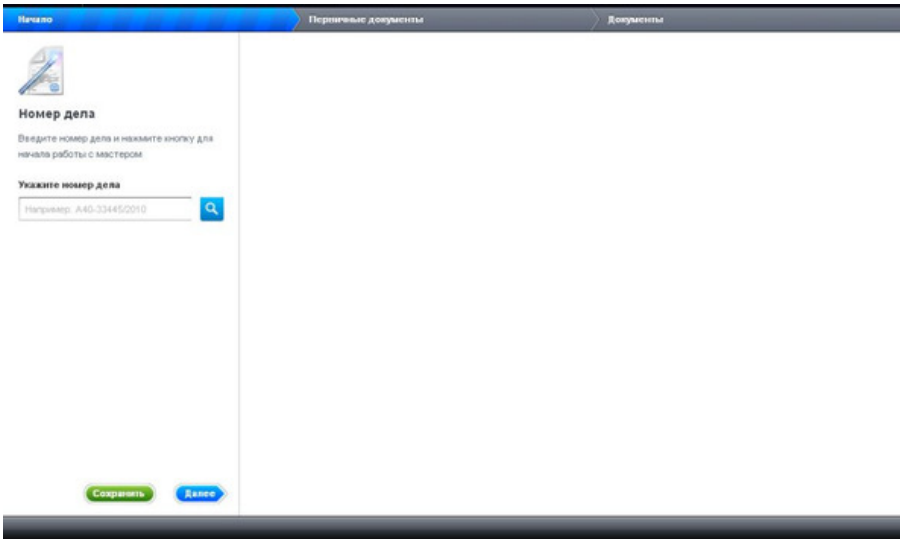
Но, пожалуй, одна из наиболее значимых функций системы «Арбитр» это возможность направления документов в суд в электронном виде.



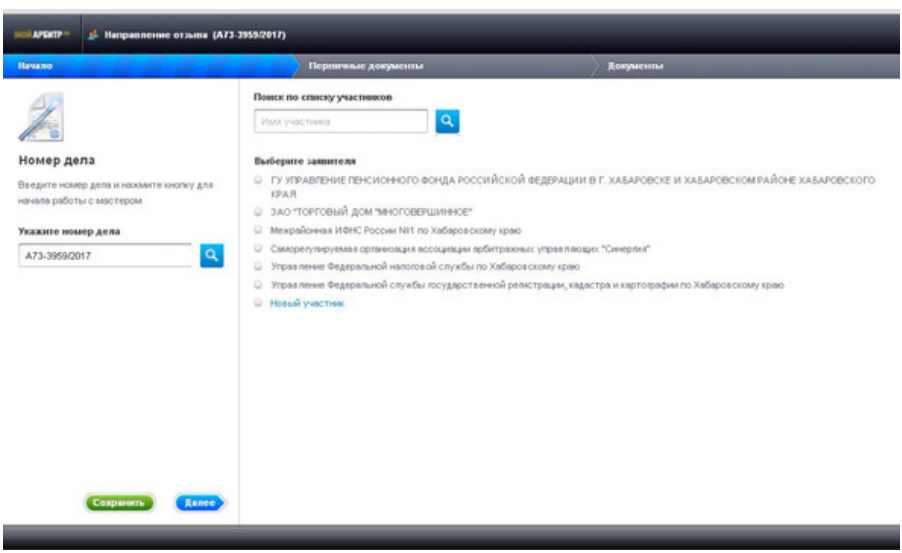
Как видно на рисунке выше, для отправки документов в электронном виде необходимо выбрать соответствующий раздел и наименование документа.

Давайте попробуем отправить какой-либо документ в Арбитражный суд, пусть это будет отзыв на исковое заявление. Выбираем пункт «Отзыв».

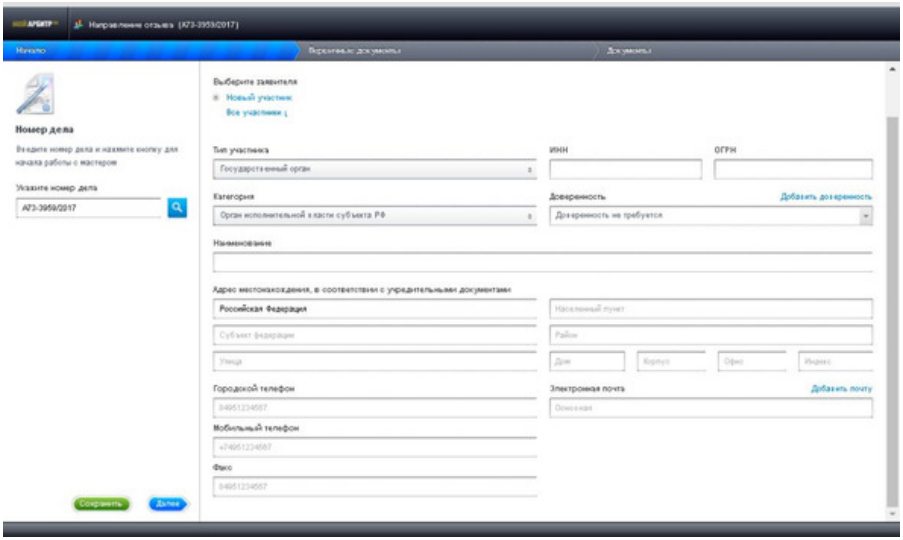
Далее вводим номер дела.



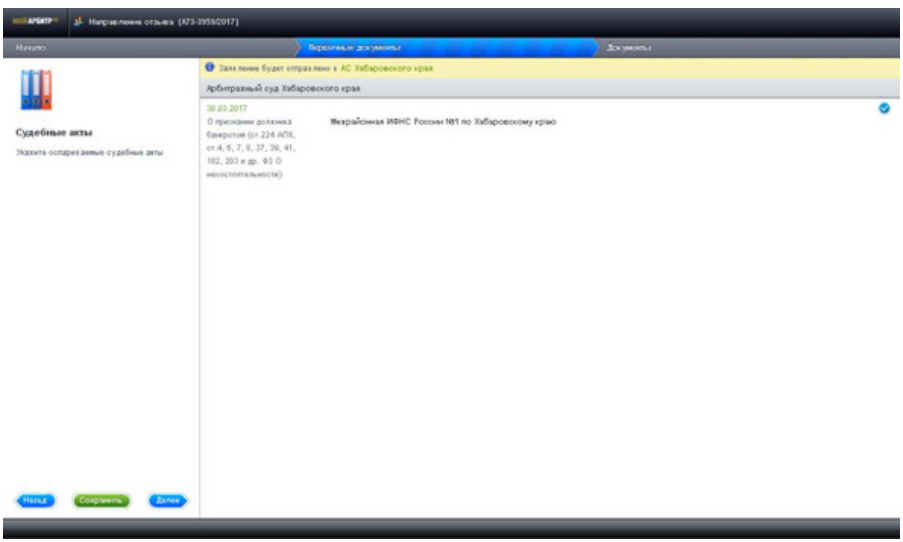
На рисунке ниже видно, что после ввода номера дела справа появилась колонка с участниками дела, где необходимо выбрать вашу организацию или лицо, которые вы представляете. В случае, если искомого участника нет в правой колонке, то вам следует добавить его, нажав на ссылку «новый участник» ниже.


Направление отзыва (А73-3959/2017)
Начало
Первичные документы
Документы
Номер дела
Введите номер дела и нажмите кнопку для начала работы с мастером
Укажите номер дела
А73-3959/2017
Поиск по списку участников
Имя участника
Выберите заявителя
ГУ УПРАВЛЕНИЕ ПЕНСИОННОГО ФОНДА РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ В Г. ХАБАРОВСКЕ И ХАБАРОВСКОМ РАЙОНЕ ХАБАРОВСКОГО КРАЯ
ЗАО "ТОРГОВЫЙ ДОМ "МНОГОВЕРШИННОЕ"
Межрайонная ИФНС России №1 по Хабаровскому краю
Саморегулируемая организация ассоциации арбитражных управляющих "Синергия"
Управление Федеральной налоговой службы по Хабаровскому краю
Управление Федеральной службы государственной регистрации, кадастра и картографии по Хабаровскому краю
Новый участник
Сохранить
Далее

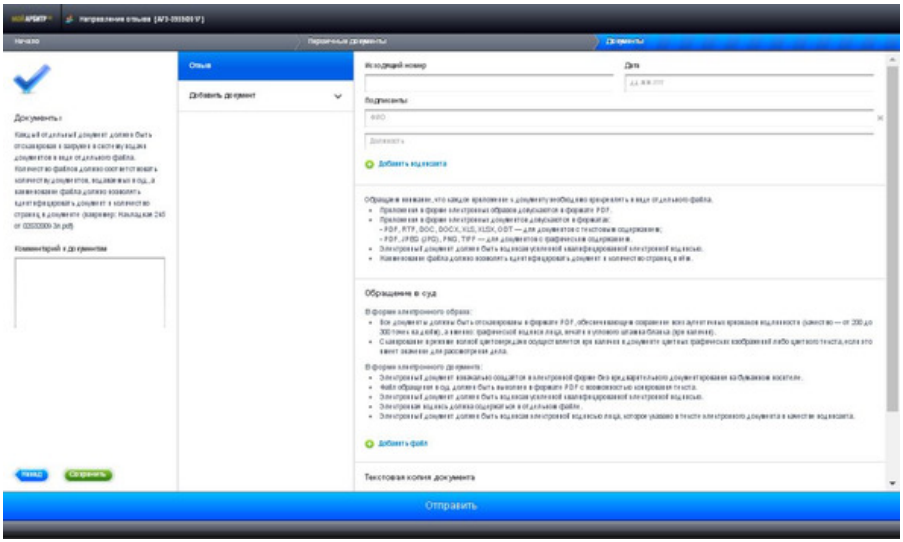
Далее нам необходимо заполнить данные в отношении лица, чьи интересы в деле мы представляем, а в частности: наименование, организационно-правовая форма, ИНН, ОГРН организации, адрес местонахождения, телефон и иные (как показано на рисунке ниже).



После этого нам будет предложено выбрать документ, на который мы подаем отзыв. В нашем примере в списке имеется только одно заявление. Соответственно, мы выбираем его, поставив галочку (как показано на рисунке ниже).



После выбора документа система сообщит нам, в какой суд будет отправлен отзыв.



Далее нам необходимо указать дату отправки, фамилию и должность лица, подписавшего документ (как показано на рисунке выше). Ниже следует добавить файл (предпочтительнее скан отзыва в формате PDF) и приложения к нему. После чего нажать кнопку «Отправить».

Хотелось бы напомнить читателям, что в 2017 году в систему «Арбитр» был внесен ряд изменений, связанных с управлением учетной записью пользователя. Теперь, для отправки документов через систему «Арбитр» необходимо иметь «аккаунт» на сайте государственных услуг (https://esia.gosuslugi.ru), то есть быть зарегистрированным на этом сайте.

Более того, при отправке документов через систему «Арбитр» (даже если документы направляются от лица организации и подписаны не вами), вы, тем не менее, должны приложить доверенность, выданную от лица организации на ваше имя с соответствующими полномочиями, в противном случае документы не будут приняты.

Глава 6. Решение рабочих задач. §1. Ответы на запросы

В предыдущей главе мы с вами, уважаемые читатели, обсудили некоторые моменты планирования и методы выполнения технической работы. Теперь же мне хотелось бы коснуться непосредственно рабочих вопросов, имеющих отношение к юридической части. Естественно, мы не будем сразу же браться за обсуждение вопросов, касающихся составления сложных процессуальных документов, а начнем с малого.

К сожалению, учитывая ограничение по объему книги, я не смогу привести много примеров по составлению документов, однако же мы с вами, дорогие читатели, разберем основные моменты и принципы написания документов, что поможет вам в вашей юридической (и не только) работе.

Перед тем, как приступить к обсуждению, предлагаю сделать небольшой перерыв и посмотреть небольшую миниатюру про нашего старого знакомого, господина N, который пытается пробить себе дорогу на подмостки юридического мира.

* * *

Дневной свет с трудом проникал в пыльные кабинеты компании ООО «Шито белыми нитками». Чего уж говорить о свежем воздухе, который посещал помещения достославной компании лишь в те редкие моменты, когда директору фирмы – Иннокентию Эрнестовичу – нужно было распахнуть окно, чтобы наорать на ораву мальчишек, крутящихся возле его старенького «Форда».

Вот уже несколько месяцев юный господин N трудился в стенах малоизвестной, но подающей большие надежды, организации, в попытках пробиться через горы бумажной волокиты. Не так давно война с беспорядком в архиве подошла к концу, но легче от этого, к сожалению, не стало. Запросы, ответы, отчеты, таблицы…

Круговорот бесполезной как для заявителя, так и для адресата информации, давил своим бюрократизмом и исключал целесообразность.

«Пятнадцатого июня сего года Вы обратились к ООО „Шито белыми нитками“ за предоставлением юридической консультации…» – набирал на потертой клавиатуре текст

ответа N.

«Таковая была Вам оказана в надлежащем порядке. И после чего был составлен договор на оказание юридических услуг №23…».

«В своей претензии от 7 июля сего года Вы указываете на некомпетентность сотрудника ООО „Шито белыми нитками“, по результатам деятельности которого Вам были причинены убытки на сумму 700 000 рублей…».

– Ну скоро ты там?! – послышался недовольный голос директора.

– Я уже почти…

– Уже десять минут возишься! Ну-ка дай посмотрю! – выразив нетерпение, Иннокентий Эрнестович сунул свою лысеющую голову в монитор.

– Того-сего! Туда-сюда! – бубнил себе под нос директор, – нет! Ну, в самом деле! О каких результатах ты пишешь! Никакой деятельности не было, потому и убытков никаких быть не могло! Что за чушь! Виталий Сигизмундович профессионал, каких свет не видывал! Ну, не приняли его апелляцию в срок, ну, что поделать! Судья, подлец, опять привязался со своей пошлиной! Мы ж не банкомат, в самом-то деле! Сколько раз я тебе говорил, N, ссылайся на пункт 7 договора. Да-да, тот самый, который мелким шрифтом внизу…

– Все сделаю, – вздохнул N.

Казалось, только что произнесенная им же пламенная тирада немного охладила оратора, и директор на время притих.

– Вот и славно, – умиротворенно протянул он, – сделай поскорее и неси на подпись. 700 тысяч, видите ли, им подавай! – всполохнул он напоследок.

* * *

Форма документа важна не меньше, чем его содержание. В независимости от того, кому адресован ваш ответ, главное помнить, что форма документа – это лицо организации. Все – начиная от элементов логотипа компании до межстрочного интервала и выбранного шрифта – свидетельствует о компетентности организации. Поэтому я настоятельно рекомендую вам, уважаемые читатели, отнестись с должным вниманием к форме составления документа.

Несмотря на блестящую орфографию, пунктуацию и подачу мысли, нарушения в форме могут изменить отношение адресата к вашей организации.

На самом деле почти каждая организация, которая

проработала на рынке уже некоторое время, имеет свои собственные наработки (шаблоны) форм документов, поэтому, зачастую, новому сотруднику необходимо всего лишь следовать установленным в организации правилам исполнения документов.

Как правило, молодому юристу предстоит столкнуться с множеством запросов граждан и организаций, на которые необходимо дать ответ в установленном порядке. Это могут быть запросы и обращения из налогового органа, пенсионного фонда, контрагентов, бизнес партнеров и так далее.

Можно долго описывать то, как надо составлять документы, рассказывать о форме и содержании, но, как говорится, лучше один раз увидеть, чем сто раз услышать.

Ниже будет представлен запрос налоговой службы. А далее последует ответ на него.

Однако, уважаемые читатели, ответ на запрос, будет составлен с некоторыми ошибками и неточностями, как в форме документа, так и в его содержании, для того, чтобы вы смогли самостоятельно выявить ошибки и исправить их.

После упражнения будет приведен наиболее корректный вариант написания ответа на запрос для самопроверки.

Итак, вкратце, требование ФНС РФ заключается в следующем:

«По данным налогового органа на учете в МИФНС РФ №1 по г.Н состоит подразделение Вашей организации по адресу…».

«..Согласно ст.11 НК РФ обособленным подразделением организации является любое территориально обособленное от нее подразделение, по месту нахождения которого оборудованы стационарные рабочие места. Признание обособленного подразделения организации таковым производится независимо от того, отражено или не отражено его создание в учредительных или иных организационно-распорядительных документах организации, и от полномочий, которыми наделяется указанное подразделение. При этом рабочее место считается стационарным, если оно создается на срок более одного месяца…»

«…В соответствии с п.1, ст.226 НК РФ Российские организации, индивидуальные предприниматели, нотариусы, занимающиеся частной практикой, адвокаты, учредившие адвокатские кабинеты, а также обособленные подразделения иностранных организаций в Российской Федерации, от которых или в результате отношений с которыми налогоплательщик получил доходы, указанные в пункте 2 *настоящей статьи, обязаны исчислить, удержать у налогоплательщика и уплатить сумму налога, исчисленную в соответствии со* статьей 224 *настоящего Кодекса с учетом особенностей, предусмотренных настоящей статьей. Налог с доходов адвокатов исчисляется, удерживается*

и уплачивается коллегиями адвокатов, адвокатскими бюро и юридическими консультациями…»

«…Согласно п.1, ст.288 Налогового кодекса РФ налогоплательщики – российские организации, имеющие обособленные подразделения, исчисление и уплату в федеральный бюджет сумм авансовых платежей, а также сумм налога, исчисленного по итогам налогового периода, производят по месту своего нахождения без распределения указанных сумм по обособленным подразделениям…»

«…Между тем в нарушение п. 2. ст. 288 НК РФ Вами не предоставляется налоговая отчетность по налогу на доходы физических лиц, осуществляющих трудовую деятельность в обособленном подразделении Вашей организации, расположенном по адресу…».

Ниже следует ответ на данное требование (который содержит неточности):

От Шито белыми нитками в налоговый орган
Адрес:…

Рассмотрев полученное нами посредством почтовой рассылки Ваше требование об уплате налога на доходы физических лиц, Шито белыми нитками не считает возможным принять меры к его удовлетворению в виду нижеизложенного:

Обособленным подразделением считается любое территориально обособленное от нее подразделение, по месту нахождения которого оборудованы стационарные рабочие места. Признание обособленного подразделения организации таковым производится независимо от того, отражено или не отражено его создание в учредительных или иных организационно-распорядительных документах организации, и от полномочий, которыми наделяется указанное подразделение. При этом рабочее место считается стационарным, если оно создается на срок более одного месяца.

Законодательно установлено, что под рабочим местом понимается место, где работник должен находиться, или куда ему необходимо прибыть в связи с его работой, и которое прямо или косвенно находится под контролем работодателя.

Однако в Представительстве Шито белыми нитками по адресу… стационарные рабочие места отсутствуют; работники организации трудовую деятельность не осуществляют.

Сиим, Шито белыми нитками сообщает, что Представительство признаками обособленного подразделения не обладает, следовательно, обязанность по уплате налога

на доходы физических лиц у Представительства отсутствует.

Директор ФИО

Итак, уважаемые читатели, надеюсь, данное изложение ответа на запрос изрядно поранило ваш слух. Порой лучше один раз увидеть, как делать не надо, чем несколько раз услышать, как делать хорошо.

Я более чем уверен, что вы уже принялись во всю орудовать письменными принадлежностями, в попытке искоренить череду ошибок, допущенных при составлении *сего* документа.

И все же, предлагаю, нам с вами вместе, дорогие читатели, пройтись по тексту, и разобрать основные недочеты, имеющиеся в документе.

Начать, конечно же, следует с «шапки» ответа. Сразу бросается в глаза формулировка: «*От Шито белыми нитками в налоговый орган» и Адрес»,* которая, к тому же, расположена где-то по середине листа.

Очевидно, что данная формулировка некорректна. Во-первых, если мы уж решили употребить «От», то после него должно следовать двоеточие. Хотя я порекомендовал бы употребить «От» на почтовом конверте, где ему самое место. Конечно же, шапка с адресатами должна располагаться в правом верхнем углу листа.

Во-вторых, наименования отправителя и адресата указаны неверно, так как название организации отправителя – ООО «Шито белыми нитками», а получателя – МИФНС РФ №1 по г.Н.

В-третьих, непонятно, чей же все-таки адрес указан составителем документа под наименованиями организаций, то ли отправителя, то ли получателя.

В данной ситуации, полагаю, уместным разграничить как наименования организаций в шапке, так и их адресов.

Кроме того, в документе отсутствует исходящий номер и дата отправки или составления. Всякая, уважающая себя организация, должна вести реестр писем и почтовых отправлений, не говоря уже о юридической пользе подобного делопроизводства (доказательства отправки для суда и государственных органов).

Если говорить об уважении, то нередко после изложения «шапки» и реквизитов документа, используется личное обращение к адресату. В данном случае к руководителю налогового органа, например: «Уважаемый Виталий Сергеевич!» по центру листа.

Ну, а теперь перейдем к основному тексту ответа.

Сразу бросается в глаза нагроможденное ненужными речевыми оборотами предложение, которое как по стилистике, так и по смыслу, вряд ли вызовет у адресата удовольствие

(в особенности учитывая, что адресат это налоговый орган, который выявил нарушения).

Поэтому фразы: «*…полученное нами посредством почтовой рассылки..»* и *«…не считает возможным принять меры к его удовлетворению…»* следует убрать. Кроме того, нужно указать, на какое именно требование налогового органа дается ответ, то есть указать реквизиты документа (№ и дату). Наименование Вашей организации должно быть указано корректно – ООО «Шито белыми нитками».

Далее по тексту следует изложение Закона. Все бы ничего, только вот никаких упоминаний о том, что определения взяты из нормативно-правовых актов, нет. При таких обстоятельствах адресат может попросту подумать, что вы занимаетесь сочинительством. Во всяком случае, заниматься поисками статей он, скорее всего, не будет.

Приучите себя, по возможности, опираться на твердые доказательства и доводы. В данном случае необходимо указать пункт, номер статьи и название Закона, откуда приводятся формулировки.

Как вы могли заметить, в запросе налогового органа речь шла о необходимости уплаты налога (и предоставление отчетности) на доходы физических лиц, осуществляющих трудовую деятельность в обособленном подразделении организации.

Однако в ответе на письмо налогового органа не приводится законодательных аспектов, регулирующих правоотношения в данной сфере, в связи, с чем такой ответ представляется нам не полным.

Кроме того, слова вроде «Сиим», или «Сего», «Таковая», какие указывал господин N в последней миниатюре, не корректны при составлении юридических писем. Во всяком случае, если вы не живете в 19 веке и не считаете себя поверенным знатного лондонского барона, то, пожалуй, следует воздержаться от употребления подобных слов.

Ну, и, конечно же, по окончании ответа следует правильно указать наименование должности подписанта, его ФИО и их местоположение в документе.

А теперь, как я и обещал, ниже следует наиболее корректный вариант написания ответа на запрос для самопроверки. Естественно, представленный ниже вариант не претендует на исключительность, а лишь заключает в себе наиболее общие принципы дачи ответа на подобные запросы.

ООО «Шито белыми нитками»
Адрес: Телефон: Электронная почта

Исх.№ от
МИФНС РФ №1 по г.Н
Начальнику МИФНС РФ ФИО
Адрес:

Уважаемый (имя и отчество начальника налогового органа)!

В ответ на Ваше обращение №… от… ООО «Шито белыми нитками» сообщает следующее:

Согласно ст.11 НК РФ, обособленным подразделением организации является любое территориально обособленное от нее подразделение, по месту нахождения которого оборудованы стационарные рабочие места. Признание обособленного подразделения организации таковым производится независимо от того, отражено или не отражено его создание в учредительных или иных организационно-распорядительных документах организации, и от полномочий, которыми наделяется указанное подразделение. При этом рабочее место считается стационарным, если оно создается на срок более одного месяца;

В соответствии со ст.209 ТК РФ, под рабочим местом понимается место, где работник должен находиться или куда ему необходимо прибыть в связи с его работой и которое прямо или косвенно находится под контролем работодателя.

Руководствуясь положениями ст.207 НК РФ, налогоплательщиками налога на доходы физических лиц признаются физические лица, являющиеся налоговыми резидентами Российской Федерации, а также физические лица, получающие доходы от источников, в Российской Федерации, не являющиеся налоговыми резидентами Российской Федерации.

Согласно ст.24 НК РФ, налоговыми агентами признаются лица, на которых в соответствии с настоящим Кодексом возложены обязанности по исчислению, удержанию у налогоплательщика и перечислению налогов в бюджетную систему Российской Федерации.

Между тем, по месту нахождения Представительства стационарные рабочие места отсутствуют; работники организации трудовую деятельность не осуществляют.

Таким образом, Представительство признаками обособленного подразделения, предусмотренного ст.11 НК РФ, не обладает; функции налогового агента не осуществляет; следовательно, обязанность по уплате налога на доходы физических лиц у Представительства отсутствует.

Генеральный директор
ООО «Шито белыми нитками» ФИО, подпись, печать

Как видите, уважаемые читатели, приведенный выше вариант ответа, приятен не только глазу, но и слуху, и в полной мере отражает общие принципы при написании ответов на письма, затрагивающие юридическую деятельность.

Мне бы очень хотелось разобрать с вами еще несколько вариантов писем, но боюсь, на это дело попросту не хватит запланированного объема книги, в любом случае, данное направление наверстывается тренировками, опытом, и еще одной немаловажной вещью, о которой, надеюсь, вы еще не успели позабыть.

О чем это я?

Конечно же, о саморазвитии!

Чтение и самообразование оказывают сильнейшее воздействие на вашу устную и письменную речь, не забывайте об этом.

§2. Увы! Вот и правки!

Было бы недальновидно продолжать знакомство с составлением документов, не упомянув о правках. Увы, дорогие читатели, но правки, за исключением того случая, если вы не являетесь руководителем, неизбежны. Пока над вами стоит начальство, правок не миновать (ведь и ему, начальству, тоже надо хоть что-то делать). Другой вопрос в том, какого рода будут эти правки. Будут ли они связаны с вашими ошибками и недочетами или же с «иным видением» исполнения документа руководства.

В первом случае рекомендую вам поработать над собой. Как правило, ошибки происходят из-за спешки и невнимательности, причем их допускают даже опытные юристы. Возьмите себе за правило после написания любого документа (даже самого малюсенького и невзрачного ответа на запрос) внимательно перечитать его хотя бы два раза перед тем как отнести на проверку начальнику или на отправку адресату. Я вас уверяю, что с некоторой долей вероятности в документе может оказаться какая-нибудь орфографическая, пунктуационная, смысловая или техническая ошибка. Вы можете быть хоть Цицероном XXI века, но, прошу вас, проверяйте то, что вы пишете. Согласитесь, не так уж страшно перепроверить себя, нежели краснеть перед своими коллегами или руководством.

Если говорить о втором случае (когда видение руководства в отношении исполнения документа разнится с вашим), то здесь важной рекомендацией будет соблюдения принципа «улыбаемся и машем».

Вы можете быть тысячу раз не согласны с руководством, однако же не стоит забывать, что вы с ним (с руководством) занимаете различные должности, несете различный уровень ответственности по своим трудовым обязанностям. Да и потом, никто не отменял банального чувства собственной значимости и желания показать его окружающим (тем более находящимся в подчинении).

Если же сложилось так, что все факты указывают на неуместность и нецелесообразность решения начальника в отношении исполняемого вами документа, то вы можете в предельно аккуратной и учтивой форме высказать свое мнение о том, что избранный руководством вариант действия прекрасен. Но имеется еще один вариант, перспективы которого также вполне реальны, и который более эффективно достигнет цели организации.

Словом, не стоит биться головой о стену, когда рядом есть дверь. Как правило, руководство не особо ценит открытое противостояние его мнению и идеям. Никто не говорит о том, что вам, уважаемые читатели, надо становиться льстецами и вести себя ниже своего достоинства. Вы горды, свободолюбивы и самодостаточны. Именно поэтому вы будете выше всяких дрязг и споров. Добиваться своих целей можно не только двигаясь напролом, разбивая себе голову о препятствия. Уделите время НЛП. Почувствуйте себя хозяевами ситуации. И вы увидите, что ко многим дверям есть ключи, которые откроются вам, как только вы измените свой подход к окружающим.

§3. Задачки посложнее

Случается так, что у вас на столе, уважаемые читатели, оказывается здоровенное такое дельце, листов, скажем, на пятьдесят, по которому вам, необходимо составить юридическое заключение. Или же, например, руководство, не без улыбки на лице, сообщает вам о том, что в ЕГРЮЛЕ (единый государственный реестр юридических лиц) есть некоторые неточности. Сведения о паре десятков представительств и филиалов организации (большая часть которых закрыта, или сведения о которых уже давно изменены, причем не раз) не корректировались уже лет пять, информация о постановке на учет подразделений организации утрачена; положений о них в архиве, увы, не нашлось.

«В общем, разбирайся, дорогой мой друг!» – бодро напутствует «сердобольный» босс.

Подобные ситуации не новость и будут возникать нередко. Как было описано выше, следует произвести оценку объема работ и планирование. После чего скорректировать примерные сроки исполнения задачи с начальством, если это еще не было сделано самим руководством.

Далее необходимо посмотреть на рабочий вопрос не как на проблему, а как на рабочую обязанность, которая просто требует больше времени, нежели другие повседневные дела.

Принцип «спокойствие, только спокойствие» очень важен, уверяю вас, дорогие читатели. Если относиться к рабочим вопросам, как к тяжелому бремени, каторжной работе или проклятию, которое практически невозможно снять, то так оно и случится. Ваш внутренний настрой непременно отразится на выполнении задачи.

Если же говорить о материальной части выполнения сложных задач, то здесь стоит обратить внимание на необходимость подготовительного этапа.

Допустим, необходимо дать юридическое заключение по многосоставной проблематике, имеющей много вопросов, которые, в свою очередь, регулируются различными отраслями законодательства.

Ну, что же, после нескольких прочтений документа «прозрения» может не прийти.

Оно и неудивительно! Только начинаешь читать третью страницу, как уже позабыл, что происходит на первой.

Не нужно упрекать себя за плохую память, некомпетентность и иные недостатки, которых у вас нет.

Попробуйте для начала, не вдаваясь в подробности, уловить общую суть документа. К чему, хотя бы в общих чертах, вам необходимо прийти по итогам составления юридического заключения.

Далее сделайте копию указанного документа и берите в руки ручку. Пришло время заняться черчением!

Итак, теперь ваша цель разбить одну большую задачу на множество маленьких. При необходимости разграничьте ручкой одну задачу от другой.

После чего приступайте к разбору каждой из них.

Под разбором я понимаю использование доказательственной базы для вынесения выводов по каждому вопросу, к примеру, – имеющиеся в распоряжении документы, нормативно-правовую базу, судебную практику и т. д.

Уважаемые читатели и дорогие коллеги, не забывайте, про ст. 61 ГПК РФ и ст.69 АПК РФ. Порой много полезного можно почерпнуть из анализа вступивших в законную силу судебных актов, вынесенных судами различных инстанций в процессах, так или иначе касающихся рассматриваемого вами вопроса.

Как вы знаете, обстоятельства, признанные судом общеизвестными, не нуждаются в доказывании.

Обстоятельства, установленные вступившим в законную силу судебным актом по ранее рассмотренному делу, обязательны для суда. Указанные обстоятельства не доказываются вновь и не подлежат оспариванию при рассмотрении другого дела, в котором участвуют те же лица.

Порой анализ принятых судами решений по делам, связанным с вашей проблематикой (дела с участием вашей организации в отношении обстоятельств, которое касаются вашего юридического заключения или иного вопроса), может серьезно облегчить вам жизнь.

Как видите, когда мы разделили нашего «слона» на множество «мух», при этом вооружившись необходимой доказательственной базой, проблема уже не кажется такой не решаемой, а скорее затратной во времени. Но, так как ваше время оплачивается, то и переживать не стоит.

Анализируя каждый пункт многосоставного вопроса, вы можете для удобства оставлять в документе комментарии, соответствующие сделанным умозаключениям.

В итоге вам останется лишь собрать воедино полученные результаты и в письменном виде структурировать ответ, подведя все к единому итогу.

Конечно же, некоторые из моих читателей, скажут, мол, – «как все это у вас гладко выходит, господин автор! Тут

подчеркнул, там выписал, соединил, и все как надо! А вот я вам сейчас, господин автор, подкину одно дельце, да посмотрю, как у вас от него глаза на лоб полезут!».

На это предложение я могу лишь ответствовать с благодарностью, ибо открыть в себе способность поднятия глаз до уровня лба дорогого стоит!

А если серьезно, дорогие читатели, то не существует не решаемых задач. Не забывайте, что, занимаясь саморазвитием, и при этом, совершенствуя себя в избранной профессии, вы автоматически снижаете сложность возникающих перед вами препятствий.

В сущности, от вас требуется толика спокойствия, усидчивости и рассудительности. Ведь, по большому счету, все, о чем я писал в данном разделе, как раз и призывает к этому.

И, конечно, как я уже говорил, мы с вами, уважаемые читатели, не остановимся только лишь на мотивирующей части, а в ходе повествования будем рассматривать рекомендации по составлению различных процессуальных документов, некоторые из которых с полным правом можно отнести к сложным задачам.

Глава 7. Составление процессуальных документов. §1. Ходатайства

Никогда и ничего не просите!
Никогда и ничего,
и в особенности у тех,
кто сильнее вас. Сами
предложат и сами все дадут!
Булгаков М. А. Мастер
и Маргарита.

Было бы грубо и не этично сравнивать судейский аппарат с Воландом и его свитой, и уж тем более легкомысленно было бы предположить, что представители такого аппарата сами предложат и все дадут. Во всяком случае, без подачи ходатайств здесь не обойтись, уж поверьте мне на слово, дорогие читатели.

Итак, в рамках судебных процессов существует множество различных вариантов «прошений», будь то ходатайства о приобщении документов по делу; о вступлении в дело в качестве третьего лица, не заявляющего самостоятельных требований относительно предмета спора; о прекращении, приостановлении производства по делу; о выдаче исполнительного листа; об ознакомлении с делом и множество других.

Как правило, ходатайства являются наиболее простым по составлению процессуальным документом, за исключением некоторых их разновидностей (например, о приостановлении исполнения судебных актов по делу, где порой необходимо приводить достаточное количество различных доводов).

Прежде, чем мы приступим к рассмотрению примера ходатайства и обсуждения особенностей его составления, мне хотелось бы остановиться на одном важном моменте, присущем всем ходатайствам, а именно – основании их подачи.

В сущности, правом подачи ходатайств обладают все участники спора, как то указано в ст.41 АПК РФ и ст.35 ГПК РФ (а также в ст.45 «Кодекса административного судопроизводства РФ, – но положения данного закона я, уважаемые читатели, в ходе повествования приводить не буду по причине его наименьшей востребованности по сравнению с АПК РФ и ГПК РФ).

Однако одно дело подать ходатайство, а совсем другое дело сделать так, чтобы его удовлетворили.

Казалось бы, ну что тут такого – заявить о приобщении документов к материалам дела. В этом случае действительно не должно возникнуть трудностей. Но не редко встречаются ситуации, когда необходимо подать ходатайство несколько иного характера и содержания.

К примеру, Истцом – ФНС РФ – в суд в отношении вашей организации – ООО «Шито белыми нитками» – подано исковое заявление о взыскании с Общества убытков. Однако налоговым органом не был соблюден досудебный порядок урегулирования спора, как то предписано Законом – п.7, ч.1, ст.126 АПК РФ, то есть налоговым органом в адрес ООО «Шито белыми нитками» не направлено претензии.

В данной ситуации, уважаемые читатели, главное не спутать основания, которые должно содержать ваше ходатайство.

Итак, быстро пробежавшись по АПК РФ, мы находим ст.150 АПК РФ, в части 1 которой видим перечень оснований для прекращения судом производства по делу в следующих случаях:

– дело не подлежит рассмотрению в арбитражном суде;

– имеется вступивший в законную силу принятый по спору между теми же лицами, о том же предмете и по тем же основаниям судебный акт арбитражного суда, суда общей юрисдикции или компетентного суда иностранного государства, за исключением случаев, если арбитражный суд отказал в признании и приведении в исполнение решения иностранного суда;

– имеется принятое по спору между теми же лицами, о том же предмете и по тем же основаниям решение третейского суда, за исключением случаев, если арбитражный суд отказал в выдаче исполнительного листа на принудительное исполнение решения третейского суда либо если арбитражный суд отменил указанное решение;

– истец отказался от иска и отказ принят арбитражным судом;

– организация, являющаяся стороной в деле, ликвидирована;

– после смерти гражданина, являющегося стороной в деле, спорное правоотношение не допускает правопреемства;

– имеются основания, предусмотренные частью 7 статьи 194 настоящего Кодекса – в случае, если имеется вступившее в законную силу решение арбитражного суда или суда общей юрисдикции по ранее рассмотренному делу, проверившего по тем же основаниям соответствие оспариваемого нормативного правового акта иному нормативному правовому акту, имеющему большую юридическую силу, Суд по интеллектуальным правам прекращает производство по делу.

– в случае утверждения мирового соглашения и ***в иных предусмотренных настоящим Кодексом случаях.***

Казалось бы, отсутствие в указанном перечне оснований – досудебного порядка урегулирования спора – не должно остановить упорного юриста, и он, конечно же, остановится на «иных случаях», непременно сославшись на данную норму Закона.

Однако дорогие читатели и коллеги, постарайтесь не принимать поспешных решений, иначе спешка в подобных вопросах не приведет вас ни к чему хорошему.

Дело в том, что, существует еще и ст.148 АПК РФ, откуда следует, что арбитражный суд оставляет исковое заявление без рассмотрения, если после его принятия к производству установит, что:

– в производстве арбитражного суда, суда общей юрисдикции, третейского суда имеется дело по спору между теми же лицами, о том же предмете и по тем же основаниям;

– истцом не соблюден претензионный или иной досудебный порядок ***урегулирования спора с ответчиком, за исключением случаев, если его соблюдение не предусмотрено федеральным законом;***

– при рассмотрении заявления об установлении фактов, имеющих юридическое значение, выясняется, что возник спор о праве;

– заявлено требование, которое в соответствии с федеральным законом должно быть рассмотрено в деле о банкротстве;

– имеется соглашение сторон о рассмотрении данного спора третейским судом, если любая из сторон не позднее дня

представления своего первого заявления по существу спора в арбитражном суде первой инстанции заявит по этому основанию возражение в отношении рассмотрения дела в арбитражном суде, за исключением случаев, если арбитражный суд установит, что это соглашение недействительно, утратило силу или не может быть исполнено;

– стороны заключили соглашение о передаче спора на разрешение третейского суда во время судебного разбирательства до принятия судебного акта, которым заканчивается рассмотрение дела по существу, если любая из сторон заявит по этому основанию возражение в отношении рассмотрения дела в арбитражном суде, за исключением случаев, если арбитражный суд установит, что это соглашение недействительно, утратило силу или не может быть исполнено;

– исковое заявление не подписано или подписано лицом, не имеющим права подписывать его, либо лицом, должностное положение которого не указано;

– заявлено исковое требование о взыскании судебных расходов, которое подлежит рассмотрению в соответствии со статьей 112 настоящего Кодекса;

– истец повторно не явился в судебное заседание, в том числе по вызову суда, и не заявил ходатайство о рассмотрении дела в его отсутствие или об отложении судебного разбирательства, а ответчик не требует рассмотрения дела по существу.

– арбитражный суд оставляет исковое заявление без рассмотрения по иным основаниям, предусмотренным настоящим Кодексом.

Как видите, уважаемые читатели, в данном перечне присутствует наш пункт (выделен жирным курсивом).

И, как вы понимаете, основания, предусмотренные ст.148 АПК РФ и 150 АПК РФ различны, и использование иного положения Закона при указанных обстоятельствах может привести к отказу в удовлетворении вашего ходатайства.

Поэтому будьте внимательны и тщательно просматривайте Закон, который собираетесь применять.

Кстати, чуть не забыл, даже в случае оставления в нашем примере искового заявления ФНС РФ судом без рассмотрения, Истец не лишен права вновь обратиться в арбитражный суд

с заявлением в общем порядке после устранения обстоятельств, послуживших основанием для оставления заявления без рассмотрения в соответствии с ч.3, ст.149 АПК РФ (то есть, подав претензию в адрес Ответчика).

Но не будем о грустном!

Итак, уважаемые читатели, давайте рассмотрим с вами пример наиболее простого по составлению ходатайства – о приобщении дополнительных документов к материалам дела.

ООО «Шито белыми нитками»
Адрес: Телефон: Электронная почта
Исх. № от
Арбитражный суд г.Н
_____*Судья ФИО*
Адрес:
№ Дела

Ходатайство о приобщении к материалам дела № дополнительных документов

В производстве Арбитражного суда г.Н находится дело № по иску ФНС РФ к ООО «Шито белыми нитками» о взыскании убытков в размере 300 000 руб. ***(или по иному предмету спора).***

В распоряжении Ответчика имеется выписка с расчетного счета ООО «Шито белыми нитками» №, свидетельствующая о зачете в пользу Истца суммы спорной задолженности.

В связи с чем ООО «Шито белыми нитками» направляет в адрес суда указанный выше документ.

На основании вышеизложенного, руководствуясь ст.41 АПК РФ,

ПРОШУ СУД

– Приобщить к материалам дела № выписку с расчетного счета ООО «Шито белыми нитками» №.

Приложение:

– Заверенная ООО «Шито белыми нитками» копия выписки с расчетного счета Общества № на 2 листах.

Генеральный директор
ООО «Шито белыми нитками» ФИО, подпись, печать

Как видите, уважаемые читатели, никаких сложностей при составлении подобных документов не возникает.

«Шапка» данного ходатайства имеет сходство с вводной частью ответа на запрос, который мы разобрали выше.

При указании информации об адресате (Арбитражном суде) необходимо указать фамилию судьи, а также номер дела.

Кстати, некоторые судьи в судебных актах о принятии искового заявления к производству указывают шифр судьи, который также необходимо указывать в документах при направлении их в суд. Не забывайте об этом.

Далее следует мотивировочная часть. Необходимо, хотя бы вкратце описать фабулу судебного спора (в каком суде, по какому делу, между какими лицами, по какому предмету спора проходит судебное разбирательство). Далее вам следует изложить суть вашего ходатайства. После чего указать основания подачи ходатайства (в нашем случае ст.41 АПК РФ) и перейти к просительной части документа.

В конце следует указать приложения к ходатайству.

В том случае, если документ подписан представителем организации, то необходимо также приложить доверенность.

Если вы заметили, уважаемые читатели, то к ходатайству приложена заверенная ООО «Шито белыми нитками» копия выписки с расчетного счета организации. Так вот, права лица, заверившего документ, должны быть подтверждены соответствующей доверенностью, содержащей полномочия на заверку документов от имени организации (помимо иных полномочий, в том числе связанных с судебным представительством).

Кстати говоря, если говорить о необходимости приобщения документов к материалам дела, то, в сущности, можно обойтись и без ходатайства, попросту направив необходимый документ в суд вместе с сопроводительным письмом, то есть, убрав из нашего ходатайства наименование *«Ходатайство о приобщении к материалам дела № дополнительных документов»*, а также просительную часть.

Стоит отметить, что другие разновидности ходатайств по делам содержат не только иные основания для их подачи, но также и соблюдение подающей стороной некоторых обязательных условий, к примеру, указанных в ч.4 ст. 99 АКП РФ:

При подаче заявления об обеспечении имущественных интересов заявитель представляет в арбитражный суд документ, подтверждающий произведенное встречное обеспечение в размере указанной в заявлении суммы обеспечения имущественных интересов.

В случае непредставления указанного документа арбитражный суд вправе предложить заявителю предоставить встречное

обеспечение в соответствии со статьей 94 *настоящего Кодекса и оставляет заявление об обеспечении имущественных интересов без движения по правилам* статьи 128 *настоящего Кодекса до представления документа, подтверждающего произведенное встречное обеспечение.*

Я полагаю, мои читатели смогли составить некоторое представление о существе ходатайств и об особенностях их написания.

Конечно же, данной информации должно показаться мало для начинающего юриста, стремящегося погрузиться в специфику составления процессуальных документов.

Но, как я уже говорил ранее, дорогие читатели, у меня нет цели составить отдельную книгу по составлению процессуальных документов (таких материалов и без того предостаточно).

Именно поэтому мой труд отвечает на вопрос – как стать юристом – и не дает по прочтении ложных обещаний, что вы непременно получите «ключ от всех дверей».

Все в ваших руках, дорогие читатели.

§2. Отзыв на иск

Ответ составил я подробно,
По существу Вам все я изложил.
Ну что Вам нужно? Ради Бога!
И нет тут ничего такого,
Что я долги не оплатил…
(с)

Составление отзыва на иск, уважаемые читатели, это не менее масштабный вопрос, нежели написание непосредственно искового заявления.

Это как раз та плоскость, как и в случае с исковым заявлением, где необходимо применение всей совокупности юридических знаний и применения юридического мышления.

Разновидностей юридических ситуаций, при которых необходимо написание исковых заявлений или отзывов на них, существует великое множество. И я вас уверяю, что в течение вашей работы в качестве юриста вы, время от времени, будете знакомиться с новыми их вариациями (если, конечно, ваша работа не представляет собой конвейер по штамповке однотипных документов и отправке их в суд).

Наиболее частой категорией дел, рассматриваемых в судебном порядке, пожалуй, можно считать дела по требованиям о взыскании задолженности в рамках договорных отношений; процентов, за пользование чужими денежными средствами, необходимость уплаты которых вызвана просрочкой по выплате основного долга; а также по требованиям о взыскании убытков.

Впрочем, судебные тяжбы с органами государственной власти, в особенности, с налоговыми органами, в отношении вопросов налогообложения, по праву занимают лидирующее место среди прочих споров.

Прежде, чем переходить к примерам, предлагаю вначале обсудить некоторые общие особенности по подготовке к написанию отзыва на исковое заявление.

Основные моменты подготовки отзыва можно почерпнуть в §3 главы 6 книги (где говорилось о сложных задачах), а, если конкретнее, – в подготовке юридического заключения по многосоставному вопросу.

Ведь, в сущности, подготовка отзыва на исковое заявление это и есть, своего рода, юридическое заключение вашей организации на требования заявителя, свидетельствующие

о правоте позиции вашей организации, и необоснованности доводов Истца, соответственно.

Поэтому подход к составлению отзыва на исковое заявление сопоставим с подходом к составлению юридического заключения в отношении определенных обстоятельств.

Однако имеется несколько важных процессуальных отличий отзыва и юридического заключения.

После внимательного и многократного прочтения искового заявления и формального установления обоснованности требований заявителя (например, ваша организация состоит в договорных отношениях с Истцом и действительно обязана выплатить заявленную сумму денежных средств последнему) первым делом следует обратить внимание на наличие оснований, свидетельствующих:

– о соблюдении Истцом досудебного порядка урегулирования спора (ст.148 АПК РФ);

– о соблюдении Истцом правил подсудности (§2, Глава 4 АПК РФ);

– о соблюдении Истцом правил подведомственности спора арбитражному суду (§1, Глава 4 АПК РФ);

– о пропуске Истцом срока исковой давности (ст.196 ГК РФ).

Касательно условий соблюдения досудебного порядка урегулирования спора мы уже вели речь в предыдущем разделе книги.

Что касается соблюдения правил подсудности, то, в нашем случае, если речь идет о договорных правоотношениях, рекомендую обратить внимание на договорную подсудность. То есть место рассмотрения спора (суд), которое определено условиями заключенного договора (если определено). Не исключено, что договором может быть определен иной суд, отличный от месторасположения организации.

Случается, что заявленный предмет спора относится к ведению иного суда (например, общей юрисдикции), а, следовательно, имеет место быть нарушение Истцом правил подведомственности.

Но, в отличие от всех вышеперечисленных оснований, которые, в случае их наличия, всего лишь откладывают судебное разбирательство (так как истец может устранить допущенные нарушения и снова обратиться с исковым заявлением в суд), то установление судом (по заявлению стороны) пропуска срока исковой давности является самостоятельным основанием для отказа в удовлетворении исковых требований.

Не стоит забывать, что, согласно п.2, ст. 199 ГК РФ, исковая давность применяется судом только по заявлению стороны

в споре, сделанному до вынесения судом решения.

То есть установление оснований, свидетельствующих о пропуске Истцом срока исковой давности, является вашей первостепенной задачей. Причем анализировать указанные обстоятельства следует начать еще с момента получения вашей организацией претензии от Истца.

Другой вопрос в том, следует ли сообщать Истцу в ответе на претензию о наличии таких оснований и бесперспективности его последующего обращения в суд, или же следует дождаться судебного разбирательства, и уже там заявить о наличии данных оснований для отказа.

Касательно сроков исковой давности и деталей, относящихся к течению этих сроков, рекомендую в отдельном порядке ознакомиться в Главе 12 ГК РФ и Постановлениях Пленума Верхового суда РФ и Президиума ВАС РФ по данному вопросу.

Как я уже говорил выше, подход к составлению отзыва на исковое заявление сопоставим с подходом к составлению юридического заключения в отношении определенных обстоятельств, с учетом некоторых особенностей.

Кроме того, не забывайте, что на качество подготовки отзыва (иска и иных документов) повлияют не только имеющееся у вас время, тщательная аналитика, юридический подход и иные факторы из той же серии, но также и ваша самообразованность и саморазвитие. Не всегда для составления отзыва хватает только лишь перечисления нескольких фундаментальных оснований закона, приложения к ним практических комментариев, а после чего опровержения доводов стороны с точки зрения сухой буквы закона. Порой нужно посмотреть на ситуацию с иной стороны, в какой-то мере даже с философской.

Юриспруденции не вредит щепотка драмы и театральности, уж поверьте мне, дорогие читатели. Просто во всем нужно соблюдать дозировку.

Самое главное, что вы должны понять, уважаемые читатели, это то, что ваш отзыв адресован суду. Следовательно, ваш отзыв должен отвечать определенным условиям, чтобы быть прочитанным. Основные моменты, касающиеся психологии судей, мы разберем в соответствующем разделе книги.

Однако в настоящем разделе я приведу несколько моментов, затрагивающих особенности написание отзыва (иска или иного документа) с учетом психологии судьи (не суда – как воплощения правосудия, а судьи – как личности и отдельной персоны).

Не стоит воспринимать суд как мощный компьютер, который с радостью проглотит всю вашу писанину и выдаст соответствующий ответ, подобно принтеру, распечатывающему

документ.

Воспринимайте суд как загруженного работой человека, у которого очень мало свободного времени и очень много работы, причем настолько много, что ему приходится практически ночевать на работе.

Так вот, учитывая подобные обстоятельства, представляется обоснованным придать тексту документа лаконичность (по возможности); изменить шрифт особо важных моментов отзыва или выводов из него, чтобы обратить внимание суда (курсив, жирный, подчеркнутый); сделать текст документа удобочитаемым не только по форме, но и по содержанию.

Как вы понимаете, уважаемые читатели, в данном случае существует много нюансов, относящихся к психологии судей и, соответственно, вашему подходу при контакте с ними, в частности, касающихся судебной инстанции, где будет рассматриваться дело; личности конкретного судьи, его принципов и специфики рассмотрения дел и так далее. Обо всем этом мы более подробно поговорим в соответствующем разделе книги.

Итак, давайте рассмотрим общий план по составлению отзыва на иск.

1. Вначале, как и в других процессуальных документах, указывается «шапка» отзыва, где расположен логотип вашей компании с информацией о ней (наименование, юридический и почтовый адрес и т.д.). Далее, в правой части документа должны быть указаны сведения о суде, в который направляется отзыв, а далее перечисление участников дела, их наименования и адреса, как показано на примере ниже:

Арбитражный суд г.Н
_____*Судья ФИО*
Адрес:
№ Дела
Истец: ФНС РФ
Адрес:
Ответчик: ООО «Шито белыми нитками»
Адрес:
Третьи лица:

После чего по центру документа должно следовать наименование вашего отзыва, например: «Отзыв на исковое заявление ФНС РФ о взыскании 300 000 руб. убытков с ООО „Шито белыми нитками“ по делу №…».

2. Далее, как и в случае с ходатайством, следует фабула судебного спора (в каком суде, по какому делу, между какими

лицами, по какому предмету спора проходит судебное разбирательство).

Далее, как правило, идет указание на отношение стороны к заявленным требованиям, то есть: ООО «Шито белыми нитками» не согласно (частично, в полном объеме) с исковыми требованиями, считает их незаконными и необоснованными на основании следующего…».

3. После чего следует основная часть отзыва, включающая ваши доводы и их мотивировку. Объемы и структура данной части документа напрямую зависят от объема и характера требований Истца. Как правило, доводы вашего отзыва разбиваются на несколько взаимосвязанных смысловых частей (пунктов, параграфов), для того, чтобы суду было легче их воспринять.

По существу, данные части содержат в себе несложные логические комбинации, представленные в виде следующих взаимосвязей:

Норма права, положение договора – требование истца – вывод о противоречии требований истца норме права и договору – судебно-практическое подтверждение вашей позиции.

Требование истца – норма права, положение договора – вывод о противоречии требований истца норме права и договору – судебно-практическое подтверждение вашей позиции.

Однако порой случается так, что некоторые элементы из приведенной выше цепи отсутствуют (ваши требования могут быть подтверждены нормой права или договором лишь косвенно), либо данные алгоритмы видоизменяются в сторону увеличения цепочки взаимосвязей, например:

Требование истца – норма права – вывод о противоречии требований истца норме права и договору – требование истца – положение договора – вывод о противоречии требований истца норме права и договору – требование истца – вывод о противоречии требований истца фактическим обстоятельствам дела и т. д.

Иногда единичное требование Истца (которое, увы, не всегда можно твердо опровергнуть с помощью правовых норм) необходимо разбить на несколько отдельных требований, а после чего последовательно опровергнуть каждое из них.

Одним словом, ситуаций существует великое множество, в связи с чем содержание основной части отзыва варьируется. Кроме того, не стоит забывать о сроке исковой давности и иных, в том числе процессуальных основаниях для отказа судом в удовлетворении требований заявителя, о которых мы говорили выше.

4. Отдельной частью отзыва может стать перечисление

судебной практики, подтверждающей приведенные вами в основной части доводы, если таковая имеется. Кроме того, не стоит забывать об относимости приводимой вами судебной практики к рассматриваемому спору (то есть о схожести предмет спора), а также о ее весомости.

Как правило, судами принимается во внимание судебная практика судов кассационной инстанции и выше. Более того, в случае с судебными актами судов кассационных инстанций, суды первой и апелляционной инстанции нередко обращают внимание на постановления судов, которые соответствуют их округу (то есть курируют их). Например, Арбитражный суд города Санкт-Петербурга и Ленинградской области и Тринадцатый Арбитражный Апелляционный суд с большой вероятностью обратят внимание на Постановления Арбитражного суда Северо-Западного округа, нежели какого-либо иного. Хотя, в дополнение к практике Арбитражного суда Северо-Западного округа, наличие практики судов кассационной инстанции иных округов, наверняка станет плюсом.

Конечно, некоторые уважаемые читатели, в число которых, безусловно, входят теоретики, возразят, сообщив, что у нас в стране действует романо-германская правовая система, а не какая-то там англо-саксонская (прецедентная), и потому до судебной практики нам нет никакого дела! Верховенство закона наше все!

Собственно говоря, возражать я в данном случае не стану. Действительно, имеется у нас нечто и «романо-германское». Закона у нас много, хоть отбавляй, и он даже верховенствует, да вот только работать он на полную катушку не спешит. Как бы мы этого не хотели, но без практики никуда (во всяком случае, судебные акты, выпущенные из-под пера высших инстанций, в большинстве случаев котируются).

Поэтому, господа теоретики, давайте, соприкасаясь с практикой, на время вылезать из своих пыльных фолиантов и погружаться с головой в… ну, в реальность, одним словом, какая бы она не была.

5. После всего вышеперечисленного следует заключительная часть вашего повествования – основной вывод по итогам вашего отзыва, переходящий в просительную часть, которая звучит следующим образом:

ПРОШУ СУД

– В удовлетворении искового заявления ФНС РФ о взыскании с ООО «Шито белыми нитками» 300 000 руб. отказать в полном

объеме.

Далее необходимо указать приложение к отзыву, которое должно включать в себя перечень документов, подтверждающих те обстоятельства, на которое вы ссылаетесь в настоящем отзыве и, кроме того, доказательства направления отзыва лицам, участвующим в деле.

Порой случается так, что времени до судебного заседания остается крайне мало, и потому возможность для отправки отзыва (с предварительным уведомлением сторон) у вас отсутствует.

В этом случае закон предоставляет нам возможность направить в суд письменные пояснения (например, в порядке ст.81 АПК РФ).

Данный документ оформляется практически так же, как и отзыв на исковое заявление, за исключением нескольких деталей, касающихся отсутствия обязанности по направлению отзыва сторонам по делу, а также некоторых особенностей по оформлению.

Таким образом, в нашем распоряжении имеется неплохой инструмент, который может помочь нам достигнуть тех же целей, что и в случае написания отзыва на исковое заявление.

К тому же не стоит сбрасывать со счетов отсутствие осведомленности другой стороны в отношении вашей позиции по делу. Ведь в случае подачи пояснений по делу другая сторона сможет ознакомиться с вашей позицией только в судебном заседании (если обеспечит явку представителя) и, в крайнем случае, будет ходатайствовать перед судом об отложении судебного разбирательства для подготовки позиции.

Указанные выше обстоятельства могут при определенных условиях содействовать реализации вашей стратегии по делу.

Конечно, следует подчеркнуть, что в случае, если в определении о принятии судом искового заявления к производству (или ином промежуточном судебном акте) судом будет указано на необходимость предоставления отзыва по делу и направления его сторонам заблаговременно до даты судебного разбирательства, то при таких обстоятельствах направление пояснений по делу выглядит не разумно, и может повлечь для стороны, не выполнившей требования суда, негативные последствия.

§3. Исковое заявление

«Требуем, а не просим, и никакой благодарности от нас не услышите, потому что вы для удовлетворения своей собственной совести делаете!».
Ф. М. Достоевский. «Идиот»

Все, что мы с вами, уважаемые читатели, обсудили в предыдущем разделе, применимо и при написании исковых заявлений. Однако, безусловно, имеются некоторые особенности, которые требуют нашего с вами рассмотрения.

Итак, как мы понимаем, подаче искового заявления в суд предшествует направление в адрес Ответчика претензии.

Между тем, соблюдение претензионного порядка необходимо не во всех случаях.

Так, досудебный порядок соблюдать не требуется, если рассматриваются дела:

– об установлении фактов, имеющих юридическое значение (гл. 27 АПК РФ);

– о присуждении компенсации за нарушение права на судопроизводство в разумный срок или права на исполнение судебного акта в разумный срок (гл. 27.1 АПК РФ);

– о несостоятельности (банкротстве) (гл. 28 АПК РФ);

– о защите прав и законных интересов группы лиц (гл. 28.2 АПК РФ);

– о досрочном прекращении правовой охраны товарного знака вследствие его неиспользования;

– об оспаривании решений третейских судов (гл. 30 АПК РФ);

– по корпоративным спорам (гл. 28.1 АПК РФ);

– о выдаче судебного приказа (Постановление Пленума Верховного Суда РФ от 27.12.2016 N 62).

Обсуждать в данной книге подробности написания претензий

мы, уважаемые читатели, не будем. Полагаю, для того, кто без труда составляет исковые заявления и отзывы на них, не составит труда справиться и с составлением претензии.

Скажу лишь только, что при написании претензии не обязательно широко раскрывать свои доводы и предоставлять всю совокупность доказательств, на которых вы основываете свои требования. Порой лучше приберечь главные козыри для суда, если, конечно, у вас не имеется твердых оснований полагать, что, предъявив неоспоримые факты, должник примет скорейшие меры к выполнению ваших требований, не дожидаясь обращения в суд.

Кроме того, не забудьте сверить адрес для отправки должнику и указать реквизиты для оплаты (если требования имущественного характера).

Сразу же сообщу вам, дорогие читатели, что особенности осуществления различных процессуальных действий, в том числе при подаче искового заявления в суд, в АПК РФ, ГПК РФ и КАС РФ, различны. Поэтому обязательно сравните содержание данных кодексов и найдите отличительные черты каждого из них. Данный анализ вам очень пригодится в дальнейшем.

После соблюдения претензионного порядка урегулирования спора и после истечения соответствующего срока для исполнения требования (если необходимость в направлении претензии обязательна) следует непосредственно подготовка искового заявления.

Перед тем, как разобрать основные элементы, содержащиеся в исковом заявлении, предлагаю для начала рассмотреть определенные законом законодательные аспекты, относящиеся к форме и содержанию искового заявления, а также прилагаемые к исковому заявлению документы на примере АПК РФ.

Итак, согласно ст.125 АПК РФ, исковое заявление подается в арбитражный суд в письменной форме. Исковое заявление подписывается истцом или его представителем.

В исковом заявлении должны быть указаны:

– наименование арбитражного суда, в который подается исковое заявление;

– наименование истца, его место нахождения; если истцом является гражданин, его место жительства, дата и место его рождения, место его работы или дата и место его государственной регистрации в качестве индивидуального предпринимателя, номера телефонов, факсов, адреса электронной почты истца;

– наименование ответчика, его место нахождения или место жительства;

– требования истца к ответчику со ссылкой на законы и иные нормативные правовые акты, а при предъявлении иска к нескольким ответчикам – требования к каждому из них;

– обстоятельства, на которых основаны исковые требования, и подтверждающие эти обстоятельства доказательства;

– цена иска, если иск подлежит оценке;

– расчет взыскиваемой или оспариваемой денежной суммы;

– сведения о соблюдении истцом претензионного или иного досудебного порядка;

– сведения о мерах, принятых арбитражным судом по обеспечению имущественных интересов до предъявления иска;

– перечень прилагаемых документов.

В заявлении должны быть указаны и иные сведения, если они необходимы для правильного и своевременного рассмотрения дела, могут содержаться ходатайства, в том числе ходатайства об истребовании доказательств от ответчика или других лиц.

Истец обязан направить другим лицам, участвующим в деле, копии искового заявления и прилагаемых к нему документов, которые у них отсутствуют, заказным письмом с уведомлением о вручении.

В соответствии со ст.126 АПК РФ, к исковому заявлению прилагаются:

– уведомление о вручении или иные документы, подтверждающие направление другим лицам, участвующим в деле, копий искового заявления и приложенных к нему документов, которые у других лиц, участвующих в деле, отсутствуют;

– документ, подтверждающий уплату государственной пошлины в установленных порядке и в размере или право на получение льготы по уплате государственной пошлины, либо ходатайство о предоставлении отсрочки, рассрочки,

об уменьшении размера государственной пошлины;

– документы, подтверждающие обстоятельства, на которых истец основывает свои требования;

– копии свидетельства о государственной регистрации в качестве юридического лица или индивидуального предпринимателя;

– доверенность или иные документы, подтверждающие полномочия на подписание искового заявления;

– копии определения арбитражного суда об обеспечении имущественных интересов до предъявления иска;

– документы, подтверждающие соблюдение истцом претензионного или иного досудебного порядка, за исключением случаев, если его соблюдение не предусмотрено федеральным законом;

– проект договора, если заявлено требование о понуждении заключить договор;

– выписка из единого государственного реестра юридических лиц или единого государственного реестра индивидуальных предпринимателей с указанием сведений о месте нахождения или месте жительства истца и ответчика и (или) приобретении физическим лицом статуса индивидуального предпринимателя либо прекращении физическим лицом деятельности в качестве индивидуального предпринимателя или иной документ, подтверждающий указанные сведения или отсутствие таковых. Такие документы должны быть получены не ранее чем за тридцать дней до дня обращения истца в арбитражный суд.

Документы, прилагаемые к исковому заявлению, могут быть представлены в арбитражный суд в электронном виде.

Полагаю, перечисленные выше положения закона, в общем и целом, дают представление об основных моментах, которые должны содержаться в исковом заявлении.

Между тем, полагаю, следует уделить внимание некоторым деталям при составлении иска.

Не стоит забывать, что при подаче искового заявления в суд на Истце лежит обязанность по уплате государственной пошлины (п.2, ч.1, ст.126 АПК РФ).

Порядок уплаты и размер государственной пошлины регламентируются гл.25.3 Налогового кодекса РФ.

Расчет государственный пошлины можно осуществить с помощью многочисленных онлайн-калькуляторов в сети «Интернет», специально предназначенных для расчета суммы государственной пошлины, подлежащей к оплате, к примеру – http://www.msk.arbitr.ru/process/duty/calc.

К слову сказать, для расчета процентов за пользование чужими денежными средствами, подлежащих взысканию в соответствии со ст. 317.1, 395 ГК РФ, также можно воспользоваться соответствующими онлайн-калькуляторами в сети «Интернет», например – http://www.msk.arbitr.ru/process/duty/calc_395.

Теперь давайте вкратце рассмотрим общий план по составлению искового заявления:

1. Вначале, как и в других процессуальных документах, указывается «шапка» иска, включающая сведения о суде, в который направляется иск согласно правил подведомственности и подсудности, а также сведения об участниках дела (на примере отзыва), за исключением указания номера дела, так как он еще не присвоен судом.

Кроме того, не забудьте, что ваше исковое заявление должно содержать указание на сумму иска (если требование имущественного характера). Как правило, данная информация указывается в «шапке» сразу же после перечисления участников спора жирным шрифтом. Там же указывается сумма государственной пошлины.

2. Далее следует фабула вашего требования (перечисляются обстоятельства, из которых проистекают исковые требования). Это могут быть требования, возникшие в связи с ненадлежащим исполнением Ответчиком условий заключенного договора; причинение Ответчиком убытков, в связи с нарушением им законодательства РФ; действия или бездействие органа государственной власти и иные.

3. После чего вводная часть перетекает в основную, где излагаются ваши доводы, подтвержденные нормами законодательства РФ, и иные сведения, в подтверждение ваших исковых требований.

Как и в случае с отзывом на иск, основную часть можно выразить в виде несложной логической комбинации:

Норма права, положение договора – незаконные действия Ответчика – вывод о незаконности действий Ответчика и нарушении им прав Истца, требований закона и договора –

причинение убытков Истцу, как следствие нарушения Ответчиком требований закона и договора – судебно-практическое подтверждение позиции по иску.

Конечно, данные взаимосвязи могут быть несколько видоизменены в зависимости от текущей ситуации, однако основной принцип останется неизменным.

По поводу использования судебно-практической базы для подтверждения доводов, указанных в исковом заявлении, можно воспользоваться аналогией, рассмотренной нами в разделе, посвященном написанию отзыва на исковое заявление.

4. Далее следует заключительная часть вашего повествования – основной вывод по итогам вашего иска, переходящий в просительную часть, которая звучит следующим образом:

ПРОШУ СУД

– Удовлетворить исковое заявление ООО «Шито белыми нитками» в полном объеме.

– Взыскать с ФНС РФ в пользу ООО «Шито белыми нитками» 300 000 руб.

– Взыскать с ФНС РФ в пользу ООО «Шито белыми нитками» 9 000 руб. расходов по оплате государственной пошлины.

Далее необходимо указать приложение к иску, которое должно включать в себя перечень документов, согласно ст.126 АПК РФ (также смотрите ГПК РФ и КАС РФ, где требования различны).

В особенности, прошу обратить внимание уважаемых читателей на некоторые документы, которые должны быть приложены к вашему исковому заявлению в соответствии со ст. 126 АПК РФ, в частности:

– выписка из единого государственного реестра юридических лиц или единого государственного реестра индивидуальных предпринимателей с указанием сведений о месте нахождения или месте жительства истца и ответчика и (или) приобретении физическим лицом статуса индивидуального предпринимателя либо прекращении физическим лицом деятельности в качестве индивидуального предпринимателя или иной документ, подтверждающий указанные сведения или отсутствие таковых. Такие документы должны быть получены не ранее, чем за тридцать дней до дня обращения истца в арбитражный суд.

Казалось бы, выполнение требований указанной нормы права не сильно облегчает жизнь Истцу. Сначала необходимо приехать

в налоговый орган и заказать выписку из ЕГРЮЛ в отношении Ответчика, а после чего необходимо приехать и получить ее, при этом простояв несколько часов в очереди.

К счастью, имеется альтернативный вариант действий.

В соответствии с п.3 Постановления Пленума ВАС РФ от 17.02.2011 N12 (ред. от 21.01.2016) «О некоторых вопросах применения Арбитражного процессуального кодекса Российской Федерации в редакции Федерального закона от 27.07.2010 N 228-ФЗ «О внесении изменений в Арбитражный процессуальный кодекс Российской Федерации», иным документом в смысле пункта 9 части 1 статьи 126 АПК РФ может являться в том числе:

1) распечатанная на бумажном носителе и заверенная подписью истца или его представителя копия страницы официального сайта регистрирующего органа в сети Интернет, содержащей сведения о месте нахождения юридического лица и дату их обновления;

2) распечатанные на бумажном носителе сведения, предоставляемые в электронном виде посредством доступа к федеральной базе данных Единого государственного реестра юридических лиц, при условии, что факт получения этих сведений удостоверяется подписью лица, имеющего доступ к указанной информации в порядке, установленном уполномоченным федеральным органом исполнительной власти.

Требование, предусмотренное пунктом 9 части 1 статьи 126 АПК РФ, считается соблюденным и тогда, когда истцом представлен документ, подтверждающий отсутствие сведений о его месте нахождения либо месте нахождения ответчика в Едином государственном реестре юридических лиц. Подтверждение этого обстоятельства одним из указанных выше способов допускается в случае, если этот способ позволяет определить условия и дату предоставления соответствующей информации.

В отношении упомянутых документов лицами, участвующими в деле, может быть подано заявление о фальсификации доказательства (статья 161 АПК РФ), что влечет для лица, заверившего данный документ, последствия, предусмотренные действующим законодательством.

Сведения, указанные в пункте 9 части 1 статьи 126 АПК РФ, могут подтверждаться также выпиской из Единого государственного реестра юридических лиц или Единого государственного реестра индивидуальных предпринимателей, предоставляемой регистрирующим органом в электронном виде с применением сертифицированных средств криптографической защиты информации. Такая выписка представляется

в арбитражный суд также в электронном виде.

При подаче в арбитражный суд заявления по делу, возникающему из административных и иных публичных правоотношений, для подтверждения сведений о месте нахождения заинтересованного лица – органа, осуществляющего публичные полномочия, заявителем может быть также представлена распечатанная на бумажном носителе копия официальной страницы сайта этого органа, содержащая информацию о месте его нахождения, заверенная подписью заявителя или его представителя.

Положение пункта 9 части 1 статьи 126 АПК РФ не применяется в случае, когда истцом или ответчиком является иностранное лицо, при этом суд исходит из правил, предусмотренных частью 3 статьи 254 Кодекса.

Если в качестве истца или ответчика выступает физическое лицо, не являющееся индивидуальным предпринимателем, представление выписки на основании пункта 9 части 1 статьи 126 АПК РФ не требуется.

Согласно пункту 5 статьи 6 Федерального закона от 08.08.2001 N 129-ФЗ «О государственной регистрации юридических лиц и индивидуальных предпринимателей» содержащиеся в Едином государственном реестре индивидуальных предпринимателей сведения о месте жительства конкретного индивидуального предпринимателя могут быть предоставлены регистрирующим органом только на основании запроса, представленного непосредственно в регистрирующий орган физическим лицом, предъявившим документ, удостоверяющий его личность в соответствии с законодательством Российской Федерации.

В связи с этим арбитражным судам следует иметь в виду, что исковое заявление (заявление) не может быть оставлено без движения на том лишь основании, что истцом не представлены сведения о месте жительства ответчика, являющегося индивидуальным предпринимателем. При этом суд вправе обратиться в регистрирующий орган с соответствующим запросом.

Расходы, понесенные лицом, участвующим в деле, в связи с получением им выписки из Единого государственного реестра юридических лиц или Единого государственного реестра индивидуальных предпринимателей, относятся к судебным издержкам (статья 106 АПК РФ) и подлежат распределению в составе судебных расходов (статьи 101 и 110 АПК РФ).

На основании вышеизложенного, мы приходим к выводу, что в качестве выписки из ЕГРЮЛ в отношении Ответчика к исковому

заявлению можно приложить заверенную Истцом автоматизированную копию распечатки такой выписки с официального сайта налоговой службы, а именно: https://egrul.nalog.ru/.

Полагаю, уважаемые читатели, что указанные выше разъяснения сняли ряд возникших у вас вопросов.

Я понимаю, у моих читателей, недавно вставших на юридическую стезю, возникает множество вопросов, касающихся написания искового заявления, а в частности, его содержания.

– Как сформулировать свою позицию?

– Какие доказательства привести в обоснование своих доводов?

– Как лучше всего применить закон?

– Как опровергнуть позицию другой стороны?

И многие другие вопросы.

Уважаемые читатели, указанные выше вопросы, как и многие другие схожие вопросы, не могут иметь одного единственного ответа. Это вопросы, на которые можно получить ответ, лишь приобретя опыт. А, учитывая специфику юридической деятельности, вы довольно часто будете сталкиваться с новыми ситуациями, а, следовательно, постоянно совершенствоваться в своем ремесле.

Как я уже говорил ранее, данная книга поможет вам ответить на вопрос «как стать юристом?», но за результат целиком и полностью отвечаете вы сами.

§4. Обжалование судебных актов

«Свобода состоит не в том,
чтобы в государстве никогда не возникали
неудовольствия и жалобы,
а в том, чтобы они свободно выслушивались, серьезно обсуждались и быстро устранялись»
Джон Мильтон

Случается так, дорогие читатели, что не все ваши опусы (исковые заявления, апелляционные и кассационные жалобы, а также отзывы на них) достигают цели и суды отказывают вам в удовлетворении ваших требований.

В связи с чем перед вами встает задача обжаловать судебные акты, с которыми вы не согласны.

В данной ситуации юридическая борьба принимает несколько иной оборот, в отличие от баталии, разворачивающейся в первой инстанции.

Нужно понимать, что гораздо легче судиться, когда за плечами имеется выигрыш, нежели проигрыш.

Но не стоит отчаиваться. Проигрыш в суде на этапах, предполагающих возможность обжалования, это еще не «приговор».

Перед тем, как обсудить вопрос обжалования судебных актов более подробно, нам следует понять, а что же мы все-таки обжалуем? С чем мы не согласны?

С Решением суда первой инстанции и Постановлением апелляции? Ну, в общих чертах да. Но, все-таки для юриста это будет чересчур широко. Давайте сузим круг наших изысканий.

Как правило, нас не устраивает применение (или не применение) судами норм материального и процессуального права.

В чем это выражается?

Что можно сказать по поводу норм процессуального права.

Во втором разделе АПК РФ, где речь о производстве в суде первой инстанции, а также Главах 34 и 35 АПК РФ (апелляция и кассация) имеется целый ряд процедурных моментов, которые должны быть соблюдены судом при рассмотрении дела.

Рекомендую вам, уважаемые читатели, самостоятельно изучить особенности производства в судах различных инстанций (не поленитесь также разобрать положения ГПК РФ и КАС РФ) и,

кроме того, уделить внимание особым категориям дел (банкротство, корпоративные споры, упрощенное производство и т.д.).

Зачастую, если брать в качестве примера производство в суде первой инстанции, судом, при вынесении судебного акта, нарушаются нормы, предусмотренные ст.162, 168, 170 АПК РФ.

Что касается апелляции, то здесь нарушения затрагивают ст. 268, 270, 271 АПК РФ.

По поводу кассации можно акцентировать внимание на ст. 286 АПК РФ.

А что же с материальным правом?

Определение «нормы материального права» я, конечно, давать не буду. Не хочется «воровать хлеб» у института, хотя, по большому счету, он его не отрабатывает, к сожалению. И все-таки давайте освежим в своей памяти, что такое нарушение судом применения нормы материального права на примере ниже.

Так, согласно ст.316 ГК РФ, если место исполнения обязательства не определено законом, иными правовыми актами или договором, не явствует из обычаев либо существа обязательства, исполнение должно быть произведено:

– по обязательству передать земельный участок, здание, сооружение или другое недвижимое имущество – в месте нахождения такого имущества.

Допустим, существо спора проистекает из договорного правоотношения, при исполнении условий которого стороной было нарушено одно из положений соглашения, затрагивающее порядок передачи недвижимого имущества другой стороне по месту его нахождения. В свою очередь, судом первой инстанции, при рассмотрении указанного спора, была не верно применена ст.316 ГК РФ (суд необоснованно определил местом передачи имущества иное место, что привело к нарушению прав стороны), значит, при данных обстоятельствах налицо нарушение судом нормы материального права, то есть ст. 316 ГК РФ.

Итак, изучив обжалуемый судебный акт «от и до» (выделив, как и в случае составления юридического заключения интересующие нас моменты в документе); определив, какие именно нарушения мы будем обжаловать (с чем мы не согласны; какая норма материального и (или) процессуального права нарушена)), мы можем приступить к составлению нашей апелляционной или кассационной жалобы. Последняя, согласно АПК РФ, кстати, может быть подана как в кассационный суд, так и в Верховный Суд РФ (в зависимости от этапа рассмотрения дела).

По поводу подачи кассационных и надзорных жалоб в ВС РФ

я упомяну чуть позже, так как данные жалобы имеют несколько иные основания для обжалования.

В сущности, если говорить о структуре апелляционных и кассационных жалоб, то они немногим отличаются от структуры тех же исковых заявлений, за исключением некоторых особенностей.

Не забываем, уважаемые читатели, что апелляционная или кассационная жалоба направляется в арбитражный суд апелляционной или кассационной инстанции через соответствующий суд первой инстанции.

На примере это выглядит так:

В Арбитражный Апелляционный суд № через
Арбитражный суд г.Н
Судья, который рассматривал дело
_____*в первой инстанции ФИО*
Адрес: (суда первой инстанции)
№ Дела

Самое важное, дорогие читатели, при написании апелляционной или кассационной жалобы понять, могли ли допущенные судом при вынесении обжалуемого судебного акта нарушения повлиять на исход дела. Насколько серьезно неверное применение судом норм материального и процессуального права нарушило права и законные интересы стороны.

Нередко, суды по-разному трактуют закон и приходят к различным выводам, основываясь на схожих обстоятельствах дела.

Однако, даже при наличии необоснованных выводов или неверного толкования некоторых норм права судом первой инстанции, суды апелляционной и кассационной инстанции порой оставляют обжалуемые судебные акты без изменения.

Так, согласно ст. 288 АПК РФ, основаниями для изменения или отмены решения, постановления арбитражного суда первой и апелляционной инстанций являются несоответствие выводов суда, содержащихся в решении, постановлении, фактическим обстоятельствам дела, установленным арбитражным судом первой и апелляционной инстанций, и имеющимся в деле доказательствам, нарушение либо неправильное применение норм материального права или норм процессуального права.

Неправильным применением норм материального права являются:

– неприменение закона, подлежащего применению;

– применение закона, не подлежащего применению;

– неправильное истолкование закона.

Казалось бы, указанный выше перечень оснований для отмены судебного акта, должен обеспечить нам успех, однако далее из ст.288 АПК РФ следует:

Нарушение или неправильное применение норм процессуального права является основанием для изменения или отмены решения, постановления арбитражного суда, если это нарушение привело или могло привести к принятию неправильного решения, постановления.

Собственно говоря, основа всего, чем руководствуются суды апелляционной и кассационной инстанции при отмене судебных актов, является установление таких обстоятельств, которые привели или могли привести к принятию судом нижестоящей инстанции неправильного судебного акта.

Конечно, не стоит забывать о безоговорочных основаниях для отмены судебного приказа, решения, постановления арбитражного суда, перечисленных в ст.288 АПК РФ:

– рассмотрение дела арбитражным судом в незаконном составе;

– рассмотрение дела в отсутствие кого-либо из лиц, участвующих в деле и не извещенных надлежащим образом о времени и месте судебного заседания;

– нарушение правил о языке при рассмотрении дела;

– принятие судом решения, постановления о правах и об обязанностях лиц, не привлеченных к участию в деле;

– неподписание решения, постановления судьей или одним из судей либо подписание решения, постановления не теми судьями, которые указаны в решении, постановлении;

– отсутствие в деле протокола судебного заседания или подписание его не теми лицами, которые указаны в статье 155 настоящего Кодекса;

– нарушение правила о тайне совещания судей при принятии решения, постановления.

Но, как вы догадались, уважаемые читатели, допущение судами перечисленных выше исключительных нарушений происходит не часто.

В итоге, наши шансы на обжалование судебных актов заметно снижаются и во многом зависят от характера спора, имеющихся в нашем распоряжении доказательств, существа допущенных судом нарушений, оформления нашей позиции по делу, позиции другой стороны по делу, непосредственного выступления представителей сторон по делу в судебном заседании, иных факторов, которых мы коснемся в следующих разделах.

Тем не менее, никогда не стоит унывать. В большинстве судебных актов, которые мы собираемся обжаловать, (даже при отсутствии твердых оснований для обжалования) есть к чему придраться.

Почти всегда суды тем или иным образом толкуют положения закона. И, как мы с вами понимаем, подобное толкование не всегда может соответствовать фактическим обстоятельствам дела (хотя формально оно может и не противоречить закону).

Например, в одном из Решений Арбитражного суда от 2011г. указано следующее:

«…В судебном порядке удовлетворены требования держателя спорных облигаций о взыскании номинальной стоимости облигаций, суммы накопленного купонного дохода за второй купонный период, проценты начисленные по правилам ст. 395 ГК РФ (дело №). Соглашением сторон предусмотрено, что досрочное погашение Облигаций производится по стоимости, равной непогашенной части номинальной стоимости, на дату досрочного погашения Облигаций. При этом дополнительно выплачивается накопленный купонный доход, рассчитанный на дату досрочного погашения Облигаций, исходя из непогашенной части номинальной стоимости (п. 11 Решения)…»

«…Принимая во внимание изложенное, совершение заявителем юридически значимых действий, итогом которых послужило взыскание в судебном порядке с Эмитента и Поручителя номинальной стоимости облигаций, суммы накопленного купонного дохода за второй купонный период, процентов, рассчитанных по ст. 395 ГК РФ, то есть наступление даты окончания договорных обязательств, вытекающих из договора облигационного займа, что исключает право истца как в материальном так

и в процессуальном смысле требовать продления договорных отношений путем возможного взыскания стоимости купонных доходов, процентов ст. 395 ГК РФ за пределами события, описанного выше…»

«…После окончания срока договора в случае просрочки уплаты суммы долга кредитор имеет право в соответствии с п. 2 ст. 809 ГК РФ требовать исполнения главного обязательства и в отношении основной суммы долга, и в отношении предусмотренных договором процентов, то есть заявитель наделен правом взыскания процентов по отношению к суммам, ранее взысканным в судебном порядке в рамках дела №…».

Казалось бы, выводы суда весомы и прочны, однако в последующем указанное Решение было обжаловано. И вот что указал суд апелляционной инстанции в своем Постановлении:

«…Апелляционный суд данный вывод считает неправомерным, поскольку оснований для прекращения обязательств, вытекающих из договора займа, как по уплате основной суммы долга, так и процентов по нему, нет…»

«…В соответствии с абз. 3 ст. 816 ГК РФ к отношениям между лицом, выпустившим облигацию, и ее держателем, применяются правила параграфа ГК РФ «Заем», поскольку иное не предусмотрено законом. В соответствии с положениями п. 1 ст. 811 ГК РФ, а также п. 1, 2 ст. 809 ГК РФ, после окончания срока займа, на сумму займа уплачиваются проценты (купоны по облигациям) до момента фактического возврата займа.

«…Согласно позиции Президиума Верховного Суда РФ, изложенной в Постановлении от 06.01.2002 N 176пв01пр, «… за просрочку уплаты суммы долга в силу закона у заемщика помимо договорных обязательств возникает дополнительное внедоговорное обязательство по уплате процентов в размере, предусмотренном п. 1 ст. 395 ГК РФ. Вместе с тем, истечение срока договора займа не является основанием для прекращения обязательств, вытекающих из договора займа, кок по уплате основной суммы долга, так и процентов по нему…»

«…В соответствии с п. 1 ст. 811 ГК РФ, а также п. 1, 2 ст. 809 ГК РФ в случаях, когда заемщик не возвращает в срок сумму займа, на эту сумму подлежат уплате проценты в размере, предусмотренном пунктом 1 статьи 395 ГК РФ, со дня, когда она должна была быть возвращена, до дня ее возврата займодавцу, а также проценты по договору займа…»

«…Согласно правовой позиции, представленной в Постановлении Пленума Верховного Суда РФ N 13, Пленума ВАС РФ N 14 от 08.10.1998 (ред. от 04.12.2000) «О практике применения положений Гражданского кодекса Российской Федерации

о процентах за пользование чужими денежными средствами», (пункт 15), «в соответствии с пунктом 1 статьи 811 ГК РФ в случаях, когда заемщик не возвращает в срок сумму займа, на эту сумму подлежат уплате проценты в порядке и размере, предусмотренном пунктом 1 статьи 395 ГК РФ, со дня, когда она должна была быть возвращена, до дня ее возврата займодавцу независимо от уплаты процентов, предусмотренных пунктом 1 статьи 809 ГК РФ».

«…Таким образом, проценты, предусмотренные пунктом 1 статьи 811 ГК РФ, являются дополнительной мерой гражданско-правовой ответственности по отношению к недобросовестному заемщику, и не освобождают его от обязанности возвратить сумму займа и уплатить проценты за пользование заемными средствами до даты возврата суммы займа в порядке, предусмотренном пунктом 1 статьи 809 ГК РФ…»

Несмотря на специфичность указанного выше спора (по облигационному займу), фундамент данного вопроса довольно прозрачен – был ли фактически выплачен займ или нет? (вне зависимости от наличия Решения суда о взыскании суммы денежных средств).

Как видите, уважаемые читатели, изначально кажущаяся твердой и неприступной позиция суда первой инстанции рухнула, при более детальном разборе оказавшись неверной.

Конечно, на то имеется не одна причина. Как я уже говорил ранее, на вынесение положительного решения влияет много разных факторов, вплоть до настроения и мировоззрения судьи (не только грамотный подход юриста).

К тому же не стоит сбрасывать со счетов тот факт, что в первой инстанции дело слушается судом единолично (за исключением некоторых категорий дел), а в вышестоящих инстанциях коллегиально.

Возвращаясь к содержанию ваших жалоб, не забывайте, что при обжаловании судебных актов вы ставите под сомнение не только правомерность судебного акта, но и позицию другой стороны. Поэтому при обжаловании судебного акта можно не только подчеркивать незаконность выводов суда и нарушении им норм материального и процессуального права, но также указывать на неправомерность доводов стороны.

То есть, при определенных обстоятельствах можно совместить вашу позицию, использованную в суде первой инстанции с доводами, которые будут представлены вами при обжаловании судебного акта, конечно, не приводя данную деятельность под занятие копированием.

Главное, при виде большущего и кажущегося нерушимым

Решения, не пугаться. Все необходимо делать последовательно. Помните, как нужно составлять сложные юридические заключения?

Выделите для себя незаконные (или кажущиеся вам необоснованными) доводы суда. Выпишите их по пунктам. Найдите законодательные, судебно-практические, логические, основанные на обычаях делового оборота или аналогии права основания, которые опровергают каждый из этих доводов.

Порой даже фундаментальные положения закона можно перевернуть с ног на голову. Помните поговорку: «Закон как дышло…?».

Напоминаю вам еще раз, уважаемые читатели, что юридическая стезя не ставит перед собой цели добиться истины.

Порой в разных категориях дел приходится составлять позицию, прямо противоположную недавно составленной вами, позицию, и в этом нет ничего страшного, если вы, конечно, не склонны к сентиментальности и духовным терзаниям, которые не позволяют вам играть в игру под названием «юриспруденция».

Помните апорию Зенона Элейского про летящую стрелу, приведенную мной в книге ранее?

Это как раз отличный пример того, как можно опровергнуть очевидную вещь, используя логику. В случае с обжалованием судебных актов придется, конечно, еще приправить ваш логический оборот ссылкой на норму права.

Но, как вы понимаете, уважаемые читатели, закон порой применяется согласно целям сторон, и не важно, насколько справедливы в итоге результаты такого применения для некоторых участников спора.

«…Узнаете ли вы в подсудимом человека, который украл у вас автомобиль?

– Господин судья, после речи адвоката я не уверен, был ли у меня вообще автомобиль…» (с)

Словом, безвыходных ситуаций не существует.

* * *

На несправедливость жизни и властей
Немало жалоб приводил.
Их направлял я прямиком в небесный свод,
В надежде быть услышанным всевышним «братом».
Но вот, однажды разверзлись небеса,
И голос грянул громовым раскатом,
«Мы есть последняя инстанция из всех возможных на земле»,

Давай-ка ты сначала, друг, в Верховный обратись-ка суд,
А там и видно будет, верны ли доводы твои, иль нет.
(с)

Теперь хотелось бы сказать пару слов про обжалование судебных актов в Верховный суд РФ (про жалобы в Конституционный суд РФ, Европейский суд по правам человека рассказывать не буду, это совсем другая история, которой вы можете уделить внимание в отдельном порядке).

Не забываем, что, в связи с упразднением 28.06.2014г. ВАС РФ и изменением норм АПК РФ в отношении производства в кассационном порядке и в порядке надзора, дела, относящиеся к данной категории, будут рассматриваться в ВС РФ.

В ст.291.1 – 291.15 АПК РФ описаны особенности производства в ВС РФ в рамках рассмотрения поданных кассационных жалоб и представлений, а Глава 36.1 АПК РФ относится к производству по пересмотру судебных актов в порядке надзора.

Самое интересное, что после указанных выше изменений в АПК РФ в нынешнем арбитражном процессе добавилась еще одна (пятая по счету) инстанция – надзорная.

В настоящее время получается следующий порядок судебных инстанций (если речь идет про арбитражный процесс в общем порядке) – первая, апелляционная, кассационная (в округ), кассационная (в ВС РФ), надзорная (в президиум ВС РФ). Ах, да, еще, в случае отказа в передаче вашей кассационной жалобы в ВС РФ, есть возможность обжаловать указанный судебный акт Председателю ВС РФ. Несмотря на отсутствие достаточного законодательного регулирования указанного вопроса, ч.8, ст.291.6 АПК РФ предоставляет нам данное право, и, что удивительно, положения данной нормы являются рабочими, о чем говорят соответствующие судебные акты о передаче дела для рассмотрения в Судебную коллегию по экономическим спорам ВС РФ.

Отличия обжалования судебных актов в апелляционном и кассационном порядке (в округе) заключаются в основаниях для обжалования.

Так, согласно п.5, ч.2, ст.291.3 АПК РФ, в кассационной жалобе в ВС РФ помимо иных обязательных сведений, перечисленных в указанной статье, должны быть также указаны основания, по которым лицо, подающее кассационную жалобу, обжалует судебный акт с указанием на то, в чем заключаются существенные нарушения норм материального права и (или) норм процессуального права, повлиявшие на исход судебного

разбирательства, и приведением доводов, свидетельствующих о существенных нарушениях прав и законных интересов лица в сфере предпринимательской и иной экономической деятельности.

В свою очередь, в надзорной жалобе, согласно ст.308.8 АПК РФ, должны быть перечислены основания, свидетельствующие о нарушении:

– прав и свобод человека и гражданина, гарантированных Конституцией Российской Федерации, общепризнанными принципами и нормами международного права, международными договорами Российской Федерации;

– прав и законных интересов неопределенного круга лиц или иных публичных интересов;

– единообразия в применении и (или) толковании судами норм права.

Как видите, уважаемые читатели, в обоих случаях основания для обжалования довольно специфичны, и на практике дела передаются для рассмотрения в высшие инстанции не так уж и часто.

Однако неутешительная статистика в данном вопросе не препятствует вам основательно проработать свою позицию и составить качественную жалобу в ВС РФ, чтобы воспользоваться возможностью для обжалования судебных актов в данном порядке.

Глава 8. Дела судебные

Ощущение тревоги и дискомфорта неровными волнами раскатывалось по душе господина N, ожидавшего вызова возле зала судебного заседания. Коридоры Арбитражного суда, как и в любой другой рабочий день, заполнял многоголосый гул, изъявивших желание принять участие в бюрократической лотерее, людей.

Некоторые из явившихся персон, нацепив маску надменного интеллектуала, прогуливались по пыльным коридорам суда, делая вид, что им нет ровно никакого дела до окружающих, и что все это юридическое представление, по правде сказать, было организовано лишь для них одних.

Вот уже час как должно было состояться судебное заседание по делу о взыскании убытков с ООО «Шито белыми нитками», но, увы, подобное промедление было не ново для участников судебных тяжб.

К слову сказать, господин N был бы рад, если бы судебное заседание и вовсе не состоялось. Первое для господина N в его юридической профессии заседание пугало своей неопределенностью.

«Я ведь тоже не лыком шит!» – мысленно подбадривал себя господин N, нервно постукивая пальцами по папке с делом.

Вдруг из громкоговорителя донеслось: «Вызываются стороны по делу номер 395, Индивидуальный предприниматель Взыскаев Вячеслав Владимирович и общество с ограниченной ответственностью „Шито белыми нитками“ на четырнадцать часов».

Сердце в груди господина N выдавало бешеный ритм. К счастью, присутствия Взыскаева не наблюдалась, что прибавило юному юристу надежды. Сделав глубокий вдох, господин N вошел в зал судебного заседания.

Совсем недавно отобедав в местной столовой, и заодно оставив там свои положительные эмоции, судья Закопаева хмуро уткнулась в лежащий перед ее носом календарь с расписанием судебных заседаний, который, очевидно, не прибавлял судье радости.

– Здравствуйте, уважаемый суд! – набравшись смелости, произнес господин N.

– Доверенность, пожалуйста! – обдала в ответ холодом юного юриста судья Закопаева.

В тот же миг господин N запустил руку в папку с делом, спешно пытаясь нащупать искомый документ.

– Заранее надо документы готовить! – недовольно произнесла судья.

Ободренный подобным вниманием со стороны правосудия, господин N, казалось, и вовсе потерял надежду отыскать что-либо в кипе своих документов. В итоге, под негодующим взглядом судьи он все-таки отыскал доверенность, после чего выудил из кармана паспорт и неуверенно преподнес эти документы госпоже Закопаевой.

К сожалению, все вышеописанное не было единственным неприятным для господина N моментом, возникшим до начала слушания по делу. Дверь в зал судебного заседания приоткрылась, и на пороге появился Истец собственной персоной…

* * *

А где же продолжение, спросят меня читатели? Обязательно будет, но, прежде всего, мы должны обсудить вопросы, касающиеся основанной тематики.

Некоторые из моих читателей наверняка зададутся вопросом – а бывает ли оно так, как описано выше, на самом деле? Действительно ли существуют такие большие задержки до начала судебных заседаний, и правда ли судьи бывает такими грубыми?

Могу с полной уверенностью заявить, что описанная мной выше миниатюра более чем реальна. Я бы сказал, что она порой «недотягивает» до «нормы», так как задержка судебного заседания в один час (учитывая, что время судебного заседания назначено на 14.00) это просто подарок. В подобных случаях зачастую задержки обычно занимают от двух часов и более, а иногда судебное заседание, назначенное на дневное время, и вовсе может состояться поздним вечером.

И это еще не говоря о судах общей юрисдикции!

Словом, во всем описанном выше нет ничего удивительного, однако же, обстоятельства зачастую зависят от множества факторов, которые, так или иначе, касаются личности самого судьи.

Как я уже говорил ранее, уважаемые читатели, судьи такие же люди, как и мы с вами, обладающие многими достоинствами и не лишенные некоторых недостатков. Собственно говоря, именно от превалирования тех или иных персональных качеств зависит результативность конкретного судьи, что, безусловно, сказывается и на качестве принимаемых ими судебных актов.

Поэтому прежде, чем переходить к практическим вопросам,

касающимся подготовки и участия в судебных заседаниях, я хотел бы обсудить с вами, дорогие читатели, тему, напрямую связанную с персональными качествами судей и влиянием таких качеств на судебный процесс.

§1. Психология суда

«Не берись судить других, прежде чем не сочтешь себя в душе достойным занять судейское место». Эпиктет

Конечно, при рассмотрении данного вопроса, можно привлечь всю силу наук, изучающих психологию, использовать сотни толстенных трудов и сделать еще множество затратных по времени ненужных вещей.

Гораздо проще провести собственное исследование и самостоятельно выделить определенные категории, на которые можно подразделить персон, осуществляющих правосудие, исходя из имеющегося у наблюдателя практического опыта.

Данная категоризация крайне необходима для выработки верного подхода при подготовке к делу и участия в судебных заседаниях.

Я прошу вас, уважаемые читатели, отнестись с пониманием к приведенной ниже информации и учитывать, что она имеет под собой субъективный фундамент и основывается исключительно на опыте.

Если данный раздел попался на глаза лицу, занимающего должность судьи, прошу также сохранять спокойствие, так как целью данного раздела является не укор в адрес представителей достойнейшей и труднейшей профессии, а рекомендации сторонам судебного процесса, направленные на построение оптимальной позиции, учитывающие не только собственные интересы, но и интересы конкретного судьи.

Итак, ниже представлены наиболее общие категории, на которые можно подразделить представителей профессии, направленной на отправление правосудия:

Тяжелые на слово
Добрые на душу
Легкие на мысль
Все схвачено
Сыщики
Блуждающие во тьме
Формалисты
Моралисты
Золотая середина

Указанные выше определения, в большинстве своем,

встречаются комбинированно.

Немного странноватые понятия, не правда ли? Ничего, сейчас я все поясню.

Итак, первая категория это – «*тяжелые на слово».* Полагаю, уважаемые читатели, не трудно догадаться, что подобное понятие относится к судьям с тяжелым характером, которые могут повести себя грубо или фамильярно по отношению к участникам судебного процесса; или же преступить правила судебной этики и моральные устои.

Далее следуют «*добрые на душу»,* то есть прямая противоположность персонам из первой категории. Такие судьи не просто учтивы, но даже доброжелательны по отношению к участникам судебного процесса. Они всегда принесут свои извинения за задержку судебного заседания, уточнят, на какое число было бы удобно сторонам перенести заседание. Словом, это уникальные для своей профессии, да и вообще для нашего мира, личности, которых, тем не менее, можно встретить в суде.

«Легкие на мысль». Такие судьи готовы принять новые идеи, даже если подобные идеи противоречат закону и здравому смыслу. Это не обязательно означает, что они являются «*тяжелыми на слово»,* просто они видят правовой мир под своим углом и не всегда хорошо подкованы в некоторых категориях судебных споров.

«Все схвачено». У этих персон, как следует из названия определения, все идет как надо. Они оперативны, и у них все разложено «по полочкам». Заседания у таких судей происходят вовремя, а сами они, как правило, уже знают заранее, какое решение вынесут по конкретному делу.

«Сыщики». Советую подготовиться перед судом как следует, так как сыщики детально изучат имеющие в деле доказательства. Перед тем, как вынести решение, они хорошенько сопоставят все факты и вынесут решение согласно закону.

«Блуждающие во тьме». Конечно, здесь речь идет не об отсутствии освещения, а о беспорядке, в котором судье приходится работать по его же вине. Судебные заседания у таких судей зачастую проходят с серьезным опозданием; суды постоянно откладываются; на таких судей постоянно сыпятся жалобы со стороны участников судебного процесса, а решения, которые принимают такие персоны по делам, оставляют желать лучшего. Нередко данные личности возвращаются домой с работы ближе к ночи, что в полной мере оправдывает название указанной категории.

«Формалисты». К этой категории стоит отнести приверженцев неукоснительного следования закону. Таких персон не столько

могут интересовать фактические обстоятельства дела, сколько соблюдение сторонами буквы закона.

«Моралисты». В сущности данных персон можно противопоставить «*формалистам».* Моралисты, в первую очередь, обращают внимание на фактические обстоятельства дела и соотносят их законам. В некотором роде они не прочь восстановить справедливость. Но другой вопрос состоит в том, что же есть, в сущности, справедливость применительно к юридической сфере?

«Золотая середина». Это, как следует из названия, нечто среднее между всеми приведенными выше категориями. У персоны, подпадающей под такое определение, в зависимости от ситуации, может преобладать то или иное качество, однако ни одно из них не будет в полной мере превалировать над остальными.

«Ну, прекрасно, господин автор, и чем же нам сможет помочь подобная информация?» – зададутся вопросом некоторые читатели.

Все дело в том, что к каждой, из приведенных мной выше категорий (или их комбинаций) нужен свой подход, начиная от составления документов, заканчивая непосредственно выступлением в суде.

Естественно, если судья по делу встречается впервые, то вам потребуется время, чтобы определить его характер, и только потом выстраивать подход.

Однако, как вы понимаете, уважаемые читатели, не всегда дело, заслушиваемое в суде первой инстанции, заканчивается вынесением судебного акта.

Как правило, по тем или иным причинам судья откладывает дело, что дает вам возможность оценить обстановку; выяснить, к какой категории относится судья, и, конечно же, спрогнозировать исход рассмотрения дела.

К слову о комбинациях. Как вы понимаете, уважаемые читатели, некоторые пары из приведенных выше категорий, несовместимы, например – «*тяжелые на слово» и «добрые на душу»; «формалисты» и «моралисты»; «блуждающие во тьме» и «все схвачено».*

При этом на практике не редко можно встретить – «*легких на мысль» и «добрых на душу»; «легких на мысль» и «тяжелых на слово»; «формалистов и сыщиков»; «формалистов и все схвачено»; «легких на мысль» и «блуждающих во тьме»; «легких на мысль» и «моралистов».*

Порой можно встретить даже многосоставную комбинацию, например – «*легкие на мысль», «блуждающие во тьме» и «тяжелые*

на слово».

Также могу засвидетельствовать существование – «*формалистов», «сыщиков» и «все схвачено»* в одном флаконе. Эдакий идеал судьи, который сканирует дело, выносит решение исходя из буквы закона, имеющихся доказательств и при этом делает все это оперативно. Подобные персоны, к сожалению (или к счастью), встречаются редко.

Что касается *«золотой середины»*, то с данными личностями, с одной стороны все понятно, а, с другой стороны, не понятно все. Таких судей совсем нечем зацепить, так как в них не чувствуется сильного тяготения к какой-либо из приведенных мной выше категорий.

§2. Поведение сторон

Теперь давайте в общих чертах разберем с вами уважаемые читатели, как нам следует вести себя с той или иной персональной категорией (или их комбинацией).

Пожалуй, стоит начать с «*тяжелых на слово*». Ну, что тут можно сказать, ты ему слово, а он тебе два. Как я уже говорил, подобные персоны недовольны всем, и недовольство свое они вымещают на окружающих, а, так как под рукой, кроме помощников и секретаря еще попадаются и стороны, над которыми судья имеет некоторую власть, то тут, как говорится, оно само напрашивается.

В сущности, могу заключить, что вы мало чего добьетесь, проявляя по отношению к «*тяжелым на слово*» высокомерие или того хуже – грубость. В лучшем случае, вы получите предупреждение, а в худшем на вас могут наложить судебный штраф.

Помните, я как-то упоминал, уважаемые читатели, про принцип «улыбаемся и машем»? Так вот, это лучшее, что вы можете предпринять по отношению к персонам с тяжелым характером. Как я уже говорил, подобные личности неплохо сочетаются с категорией «*легких на мысль*» или же, наоборот, с «*формалистами*», при этом не исключено, что они же будут и «*блуждающими во тьме*». Словом, они не охотно буду вас слушать и, учитывая преобладание в них «*тяжелых на слово*», поступят по-своему.

Поэтому наилучшим вариантом общения с ними будет не только проявление учтивости, но также краткость и емкость вашей устной и письменной позиции (меньше «воды»; больше доводов и выводов, основанных на законе, подтверждающихся фактическими обстоятельствами дела).

Порой, от указанных персон можно также ожидать процессуальных и иных нарушений (до рассмотрения дела по существу), что может привести к необходимости вашего обращения в адрес председателя суда с жалобой в отношении указанного судьи. Могу сказать, что данным рычагом воздействия стоит пользоваться только в исключительных случаях, и только при таких обстоятельствах, при которых результат вашего обращения может реально повлиять на ситуацию. Потому как, уважаемые читатели, вы понимаете, *тяжелые на слово* вряд ли простят вам кляузу на них, что может вылиться в ряд неприятных препятствий, которые буду возникать у вас в ходе производства по делу, не говоря уже о принятом решении.

В любом случае не стоит забывать, что дело не ограничивается лишь первой инстанцией, и, что бы они там не наворотили, в итоге всегда есть возможность обжалования.

«Легкие на мысль». В сущности, подобные персоны в некотором роде непредсказуемы по части принимаемых ими решений. Удачной для вас можно считать встречу с подобной категорией, например, в случае если ваша позиция не столь прочна и слабо подкреплена нормами права или иными доказательствами. А если еще и оппонент не явится в судебное заседание, то это прямо-таки раздолье для вас. Вот здесь как раз не стоит скупиться на «воду». Ваша позиция должна быть размытой. Доводы другой стороны, даже основанные на законе, могут быть опровергнуты логичными софистическими оборотами (как у Зенона в его апории, помните?).

При этом можно смело подкрепить ваше выступление аналогиями из иных правоотношений (не обязательно прямо касающихся текущего спора).

Как бы цинично это ни звучало, но ваша задача навязать иную, необходимую вам истину человеку, не сильно подкованному в рассматриваемом вопросе, или не желающему тратить на такой вопрос много времени.

При необходимости можно и приврать, главное чтоб такая ложь впоследствии не вышла вам боком.

Порой, даже будучи ответчиком по судебному спору, можно атаковать. Помимо встречных исков, имеется и замечательная ст.10 ГК РФ, из которой следует:

1.Не допускаются осуществление гражданских прав исключительно с намерением причинить вред другому лицу, действия в обход закона *с противоправной целью, а также иное заведомо недобросовестное осуществление гражданских прав (злоупотребление правом).*

Не допускается использование гражданских прав в целях ограничения конкуренции*, а также злоупотребление* доминирующим положением *на рынке.*

2. В случае несоблюдения требований, предусмотренных пунктом 1 настоящей статьи, суд, арбитражный суд или третейский суд с учетом характера и последствий допущенного злоупотребления ***отказывает лицу в защите принадлежащего ему права полностью или частично, а также применяет иные меры, предусмотренные законом.***

3. В случае, если злоупотребление правом выражается в совершении действий в обход закона с противоправной целью, последствия, предусмотренные пунктом 2 настоящей статьи, применяются, поскольку иные последствия таких действий

не установлены настоящим Кодексом.

4. Если злоупотребление правом повлекло нарушение права другого лица, такое лицо вправе требовать возмещения причиненных этим убытков.

5. Добросовестность *участников гражданских правоотношений и разумность их действий предполагаются.*

Как видите, закон предоставляет нам и такое право. Попробуйте посеять у суда сомнения в добросовестности Истца, переверните все с ног на голову. Превратитесь в потерпевшую сторону, выставьте оппонента недобросовестной стороной, использующей закон ради наживы. Во всяком случае, если вам попался «*легкий на мысль*», то подобный инструмент стоит принять во внимание.

В любом случае, перед использованием указанной нормы права, рекомендую ознакомиться с позициями судов высших инстанций, разъясняющих ситуации, при которых она применима.

Конечно, предыдущая манера поведения вряд ли пройдет с категорией «*все схвачено*». Эти персоны нередко сочетаются *с «формалистами» и (или) «сыщиками».* Ваши юридические песнопения, нацеленные на то, чтобы запутать этих персон, скорее всего не затронут тонкие нити их бюрократических, отягощенных профессиональным опытом душ. Осмелюсь высказать предположение, что еще до начала заседания они уже знакомы с делом и знают, какое решение принять. Потому, не удивляйтесь, если вас вежливо прервут на полуслове и спросят, есть ли что-то новое, чтобы сообщить суду (помимо позиции, указанной вами в письменном отзыве на иск).

Словом, с такими персонами нужно больше фактов и доказательств, подтвержденных законом. Если же у вас не имеется четких правовых оснований для подтверждения вашей позиции, стоит поискать процессуальные нарушения в действиях другой стороны, или же поискать изъяны в ее позиции. Порой бывает так, что даже незначительные недочеты можно превратить в большие промахи. Любые предположения стороны приравниваются к недоказанности и необоснованности ее позиции, в особенности, если речь идет об упущенной выгоде.

В любом случае, нужно понимать, что персоны категорий «*все схвачено», «формалисты» и «сыщики»* внимательно исследуют доказательства и применение сторонами закона, следовательно, стоит уделить время подготовке вашей письменной позиции по делу не меньше, чем непосредственно выступлению перед судом.

Если вы подумали, что «*добрые на душу*», это только «*легкие*

на мысль» и «*моралисты»*, то вы ошиблись. Эта категория может сочетаться практически с любой из вышеперечисленных персон. Так, что не удивляйтесь, если после приятной беседы вам откажут в исковых требованиях, но сделают это так непринужденно и дружелюбно, что вам после судебного заседания даже не захочется грустить.

Если говорить о «*моралистах»,* то, конечно, у них имеется некоторая грань с «*легкими на мысль»*, за исключением, может быть, менее халатного и поверхностного отношения к делу. Поэтому при столкновении с ними стоит ссылаться на несправедливость требований другой стороны; на использование другой стороной закона для обогащения; словом, выставить себя в роли жертвы; сообщить суду о том, что закон при таких обстоятельствах не содействует восстановлению справедливости, а в руках недобросовестного участника правоотношений превратился в орудие получения выгоды и реализации его коростных целей.

Напоследок, конечно, стоит упомянуть про «*золотую середину»*. Как я уже говорил ранее, уважаемые читатели, у данных персон не чувствуется сильного тяготения к какой-либо из категорий, следовательно, лучшее, что вы можете сделать, при таких обстоятельствах это также придерживаться «*золотой середины»*. То есть ваша устная и письменная позиция не должна содержать крайностей.

§3. Подготовка к суду

Так-с, ну что, уважаемые читатели, готовы к суду? Письменную позицию вызубрили, документы в папочку собрали, уверенность через край. Ну, вроде как все! Или же нет?

Давайте, пожалуй, начнем с «папочки», а точнее обратим внимание на ее содержимое.

Само собой разумеется, что все документы, на которые вы ссылаетесь в вашем письменном отзыве (или иске), должны быть у вас под рукой. Это могут быть договоры, судебные акты, позиции стороны по делу, переписка и прочее.

Я бы рекомендовал расположить ваши документы в папке, используя определенный структурный порядок, например хронологический. То есть, на первых страницах «вашего дела» должны располагаться документы, имеющие более «свежие» даты, нежели предыдущие. Исключение можно сделать для «оперативных документов», которые вероятнее всего потребуются вам для вашего выступления в суде.

Кроме того, одного лишь хронологического порядка сортировки документов в папке будет явно недостаточно. Я бы на вашем месте воспользовался стикерами с соответствующей пометкой к каждому информационному блоку. Это необходимо для того, чтобы в ответственный момент не запутаться в документах, имеющих схожую форму. Например, если в вашей папке имеются судебные акты, подтверждающие вашу позицию по делу, и судебные акты, относящиеся к позиции другой стороны.

Помимо этого, при необходимости, можно выделить маркером особо важные места не только в вашей письменной позиции, но и в судебных актах, договорах и иных документах, ссылки на которые вы вероятнее всего должны будете приводить в ходе вашего выступления в суде.

Также, если какой-либо важный документ является многостраничным, стоит сделать закладки с пометками об информации, которая будет содержаться на соответствующей странице.

Теперь, что касается «зубрежки» позиции. Не стоит выучивать наизусть весь ваш громоздкий отзыв со всеми его хитросплетениями. Скорее всего, такой подход приведет к тому, что представ перед судом вы попросту потеряетесь или выдадите какую-нибудь несуразицу.

Но что же, тогда читать по листу? Поверьте мне на слово, зачитка вашей позиции от начала до конца судье не приведет

к положительному результату. Как мы с вами говорили ранее, существует много различных категорий представителей правосудия, однако, я более чем уверен, что среди них, скорее всего, не найдется тех, кто захочет слушать ваш объемный доклад целиком.

Оптимальным вариантом было бы составить краткий план вашего выступления, сделав упор на наиболее важных моментах.

Ни к чему цитирование норм права целиком, зачитывание мотивировочных частей судебных актов или условий положений договора.

Не забывайте, что вас слушает человек. Поставьте себя на его место, вам разве захочется слушать всю эту тягомотину? Так ведь еще после вас у него будет двадцать таких же выступающих, а еще на обед надо успеть!

Да и потом, многие судьи до судебного заседания знакомятся с письменной позицией сторон и даже знают, какое решение вынесут.

При составлении плана стоит акцентировать внимание на краткости, емкости, и взаимосвязи приводимых доводов.

Но, пожалуй, наиболее важными моментами, которые должны быть отражены в плане (но могут быть не отражены в отзыве!), будут ответы на возможные каверзные вопросы суда и сторон.

Для того, чтобы понять, что же это за вопросы, не нужно быть телепатом. Попробуйте поставить себя на место другой стороны. Что бы вы сделали на ее месте? Какие слабые стороны в позиции противника могут сыграть вам на руку? Какие из доводов следует подвергнуть сомнению?

Не стоит также забывать о вопросах, которые может задать вам суд. Такие вопросы могут быть отличны от вопросов другой стороны. Попробуйте поставить себя на место суда. Задайтесь вопросом, что потребуется для правильного разрешения указанного спора? Какие обстоятельства подлежат установлению?

Словом, вы должны быть готовы ко всем «неудобным» вопросам, чтобы вас было невозможно застать врасплох.

§4. Первый раз в первый инстанс

Сказать, что господин N был удивлен, означает не сказать ничего. Как же он понадеялся на отсутствие Истца! А теперь к недовольной судье прибавилась еще и эта скверная персона.

«Ох, и наговорят же они мне сейчас!» – в отчаянии подумал юный юрист.

Нельзя было с точностью определить возраст господина Взыскаева, во всяком случае, присутствия молодости не наблюдалось, а старость еще не успела опуститься на его плечи. Впрочем, данный господин держался довольно-таки бодро и уверено. Деньги, как говорится, источник энергии.

После оглашения общей информации по делу судья Закопаева поинтересовалась (хотя и без особого интереса), знают ли стороны свои права и обязанности, предусмотренные арбитражным процессуальным кодексом.

Господин N тихо прошептал, что они ему известны.

– А я вот в этом сильно сомневаюсь, – отрапортовала судья Закопаева, – когда вы что-то говорите суду, необходимо встать!

– Д-д-да, – промямлил раскрасневшийся юрист.

– Когда вы обращаетесь к суду нужно говорить – «Ваша честь, или уважаемый суд»! Когда я спросила, знают ли стороны свои права, я не ожидала, что мне будут откровенно лгать! – нокаутировала судья незадачливого Ответчика.

Кажется, судья Закопаева не зря носила сию почтенную фамилию. Господин N был определенно закопан по самые уши, осталось лишь только чуток присыпать.

Что самое интересное, господин Взыскаев, казалось, не представлял особого интереса для суда, во всяком случае, что касалось «закапываний».

– Будут ли у сторон какие-либо ходатайства до начала судебного заседания?

– Нет, ваша честь, – еле слышно сообщил господин N, решив, на всякий случай, простоять все слушание.

Господин Взыскаев чинно поводил головой из стороны в сторону, не удостоив судью ответом.

– Истец, поддерживаете ли Ваши требования к ООО «Шито белыми нитками» в полном объеме?

– Да, уважаемый суд, – приподнявшись со своего места, неспешно промолвил господин Взыскаев.

– Ответчик. Поясните суду, что побудило Вас нарушить условия договора? – с укором произнесла судья.

Признаться, господин N рассчитывал услышать хотя бы

вкратце требования Истца и никак не ожидал такого стремительного перехода к его персоне.

– И долго я буду ждать? – наседала судья Закопаева.

Набравшись духу, призвав самообладание и обратившись к уверенности (во всяком случае, к тому, что от нее осталось) господин N начал. – Уважаемый суд, учитывая, что пункт 5 заключенного между ООО «Шито белыми нитками» и Взыскаевым договора освобождает Ответчика от осуществления заявленной выплаты…

– Вы как будто меня не расслышали, Ответчик, – обрубила его многообещающее повествование судья, – я не спрашивала Вас о том, на какой пункт договора Вы делаете ссылку для отказа в требованиях Истца. Я спросила: что побудило Вашу организацию нарушить условия договора?

– Ваша честь…, – потерял нить повествования сбитый с толку господин N, – я не совсем уверен, что мотивация здесь может играть какую-либо роль…

– А я уверена, что может, – под презрительное хмыканье Взыскаева, возразила судья, – если суд просит Вас пояснить что-либо, Вы, Ответчик, должны счесть это первейшей Вашей обязанностью, но Вы, что-то не торопитесь, как я погляжу.

– Я готов, конечно, готов, уважаемый суд, – сбивчиво произнес юный юрист, приготовившись покаяться во всех прегрешениях…

* * *

Как говорится, делу – время, а потехе – час, дорогие читатели. Мне и самому было бы интересно узнать, чем кончится судебный процесс с участием нашего героя. Но об этом позже.

Как вы могли догадаться, уважаемые читатели, мы приступаем к разделу, посвященному непосредственному выступлению в суде, то есть судебному представительству.

Надо понимать, что успешному выступлению в суде должен предшествовать ряд условий, соблюдение большинства из которых будет зависеть от вас.

Например – основательная подготовка к делу, касающаяся проработки вашей позиции; подготовка документов; учет позиции стороны; понимание характера (категории) судьи и другое.

Кроме того, не стоит забывать про саморазвитие. Чтение и любознательность – как важнейшие рычаги воздействия на вашу речь (а точнее – на ее качество). Не забываем и про НЛП. Не все возникающие перед вами препятствия необходимо перепрыгивать или попросту идти через них напролом. Порой препятствие

можно просто обойти, не растрачивая силы.

Где-то с учетом различных обстоятельств, нужно поднажать на законодательные аспекты, а где-то прибавить драматизма, изобразить трагедию или указать на вопиющую несправедливость со стороны оппонента. Для дела все сгодится, главное чтобы применение того или иного способа воздействия было уместно.

Не стоит забывать про порядок в судебном заседании. Как в случае с нашим героем в предыдущей миниатюре, если вы не хотите усугубить ситуацию, то следует неукоснительно соблюдать установленные правила поведения в судебном заседании. Ведь это не просто прихоть судьи, а регламентированный законом порядок.

В соответствии со ст.154 АПК РФ, при входе судей в зал судебного заседания все присутствующие в зале встают. Решение арбитражного суда все находящиеся в зале судебного заседания лица выслушивают стоя.

Лица, участвующие в деле, и иные участники арбитражного процесса обращаются к арбитражному суду со словами: «Уважаемый суд!». Свои объяснения и показания суду, вопросы другим лицам, участвующим в деле, ответы на вопросы они дают стоя. Отступление от этого правила может быть допущено только с разрешения суда.

Судебное заседание проводится в условиях, обеспечивающих нормальную работу суда и безопасность участников арбитражного процесса. Действия лиц, присутствующих в зале судебного заседания и осуществляющих разрешенную судом кино- и фотосъемку, видеозапись, трансляцию судебного заседания по радио и телевидению, не должны мешать порядку в судебном заседании. Эти действия могут быть ограничены судом во времени.

Лица, присутствующие в зале судебного заседания, обязаны соблюдать установленный порядок. Лицо, нарушающее порядок в судебном заседании или не подчиняющееся законным распоряжениям председательствующего, после предупреждения может быть удалено из зала судебного заседания.

Арбитражный суд может подвергнуть лицо, нарушающее порядок в судебном заседании или не подчиняющееся законным распоряжениям председательствующего, судебному штрафу в порядке и в размере, которые установлены в главе 11 АПК РФ.

Если проанализировать указанную выше информацию, то становится понятно, какие ошибки (хоть и не нарочно) допустил господин N в ходе судебного заседания.

Как вы могли заметить, уважаемые читатели, господин N

очень близко к сердцу воспринял свое первое в карьере судебное заседание, и потому растерялся.

По сути, в этом нет ничего необычного, ведь даже опытные юристы (в глубине души) ощущают легкий мандраж перед судебным заседанием, в особенности, если спор очень трудный и ставки слишком высоки.

Итак, почему господин N и многие юристы перед судебным заседанием и во время его испытывают такое сильное волнение, что оно мешает им нормально выполнять свою работу?

Сами себя «накручивают», скажут читатели.

Что ж, можно сказать и так, только вот «накручивание», к сожалению, ничего не объясняет. Ну и что с того, что «накручивает»? Пусть перестанет, и все будет в порядке.

Между тем, существо данной проблемы кроется в иллюзии нашей с вами неуверенности в себе (или необходимости пробуждения в себе в экстренной ситуации уверенности), которая, в свою очередь, проистекает из стереотипа завышенной важности происходящего.

Как-то сложно я написал, уважаемые читатели. Какая-то психология, сдобренная философией. Чушь, в общем, скажете вы. Отнюдь. Может быть, все эти ощущения относится скорее к «идеальному» нежели материальному миру, но, тем не менее, от этого они не становятся менее реальными.

Итак, давайте попробуем распутать этот «узелок». Начнем мы, пожалуй, с конца, то есть с «важности».

Сперва следует ответить на вопрос: чем этот конкретный суд для вас (для господина N) так важен, что вызывает у вас трепет? Что в нем такого особенного?

«Это ведь моя карьера!» – ответят некоторые читатели.

Что же, верно. Но ведь никто не просит вас относиться к выполнению своих обязанностей халатно или небрежно.

Посмотрите, уважаемые читатели, скольким деталям мы уделили с вами внимание в ходе текущего повествования.

Поэтому давайте снова вернемся к нашему вопросу – что вызывает у вас трепет, если вы основательно подготовились к суду, изучив все аспекты, связанные с делом?

Может, судья? Но, он ведь такой же человек, как и вы, просто с профессией не повезло (шутка). Чем он вас так напугал? Вот и я не знаю.

Возможность проиграть?

Конечно, у вас есть возможность проиграть. Я скажу более того, такая возможность у вас имеется в любом случае, вне зависимости от вашей подготовки к делу или ораторских навыков, так как порой суды различных инстанций представляют

собой процессуальную рулетку. А иногда, вне зависимости от вашего присутствия, исход дела бывает предрешен (закон, судебная практика и фактические обстоятельства дела указывают на это).

Да и вообще, не из вашего же кармана взыскали!

Опять же, хочу подчеркнуть, что все мной вышесказанное относится к ситуации качественно проделанной работы. То есть переживать не стоит, если вы сделали, все что могли.

А, может, все дело в обстановке, отличной от комфортной? Со всех сторон Вас засыпают вопросами, черные мантии, давящая атмосфера «аппарата правосудия».

Это уже ближе к правде. Но, с другой стороны, вы же понимаете, что вся эта «процессуальность», выступления в суде, бюрократические процедуры, в сущности, не более, чем игра. Да, игра на деньги, да, быть может, шахматная игра, игра на удачу. Но все-таки это игра. Это звучит вполне здраво, если вспомнить слова Шекспира: «Вся наша жизнь – игра, а люди в ней – актеры».

А, в сущности, – что не игра? Попробуйте играть свою роль, не переживая и рассматривая все происходящее как некую сценическую постановку.

Самое важное для вас в этой театральной постановке понять, что она создана не ради вашей персоны. Она просто есть и все. Она была до вас, и останется после вас. Поэтому – зачем переживать и нервничать? Отбросьте исключительность и завышенную серьезность происходящего (при условии качества проделанной вами работы и постоянного саморазвития), и проблема неуверенности испарится.

Начинающим судебным юристам или студентам я могу порекомендовать присутствовать в судебных заседаниях в качестве зрителя. Вы можете совершенно спокойно приехать в любой суд (арбитражный, общей юрисдикции или даже Верховный) и посетить любое судебное заседание (публичное). Как правило, в залах судебных заседаний оборудованы специальные скамьи на галерке для таких целей. Вы можете присутствовать в судебных заседаниях в качестве зрителя совершенно спокойно, вам и слова никто не скажет! Главное не нарушать порядка судебного заседания. В такой обстановке вы на практике сможете изучить ход судебного процесса, понять, как ведут себя стороны в различных категориях споров, как реагирует суд на выступления сторон. Словом, уважаемые читатели, это очень неплохой способ поднабраться опыта!

§5. Выступление в суде

«Нет, ну эти Ваши философствования, конечно, понятны и занимательны, господин автор, за бокальчиком вина сидя, например, перед камином», – скажут некоторые из моих читателей, – «а что же нам все-таки конкретно делать в ходе судебного заседания? Что говорить? Как нам реагировать на реплики суда или сторон?».

Самое интересное, что как раз на указанные выше вопросы сложнее всего дать конкретные и четкие ответы, потому как каждый конкретный случай имеет свои специфические особенности, зависящие от многих факторов.

«Специфические особенности, зависящие от многих факторов» – Вы нам зубы-то не заговаривайте, господин автор, с нами такая шутка не пройдет! Говорите конкретно – что делать!».

Во-первых, уважаемые читатели, смею вас заверить, что шутками тут и не пахнет. Все на полном серьезе. А если говорить про «множество факторов», то согласитесь, что немало будет зависеть от предмета спора, наличия у вас реальных правовых оснований для удовлетворения требования, категории судьи, вашей позиции по делу, опыта вашего оппонента, вашего выступления в ходе судебного заседания и многих других факторов.

Так что, как видите, дорогие читатели, при первичном рассмотрении дела в первой инстанции имеется некоторый элемент «неожиданности», который потребует от представителей сторон по делу «импровизации».

Да, действительно, ко многим выпадам сторон или суда можно быть готовым, но все предусмотреть просто невозможно.

Если вы подготовились к суду в соответствии с описанными мной рекомендациями в соответствующем разделе книги, то это уже не плохо.

Не забывайте, что ваша устная позиция, которую вы будете стараться донести до суда, не должна быть перегружена всякими «громоздкостями». Она должна быть краткой, доступной даже для простого обывателя (не научной) и должна включать в себя все основные ключевые моменты вашего письменного отзыва.

Кстати, если говорить о множестве факторов влияющих на исход дела, следует отметить, что присутствие или отсутствие вашего оппонента по делу также может являться для вас очень важным моментом.

Вы ведь понимаете, уважаемые читатели, что грамотный

оппонент в ходе обмена репликами будет стараться опровергнуть ваши доводы, и поэтому в ходе судебного заседания в присутствии стороны вы должны будете с вниманием отнестись к тому, что говорите.

Совсем другое дело, если сторона не явилась, и заседание проводится в отсутствие стороны!

Вы представляете, какое поле для деятельности вам в этом случае вам предоставлено!

Можно сказать многое, чего бы вы, уважаемые читатели, не осмелились сказать в присутствии стороны.

Можно и дегтя подлить, и сослаться на неподтвержденное выгодное вам обстоятельство. Однако все это, самой собой разумеется, можно провернуть, если категория судьи вам подходит. Вы же понимаете, что не все судьи тщательно исследуют доказательства или же скрупулезно копаются в законе.

В отсутствие стороны можно перевернуть все с ног на голову, и вам никто слова не скажет, главное трезво оценивать ситуацию.

Совсем другое дело, когда другая сторона присутствует в заседании. В этом случае нужно быть начеку. Не все юристы являются «типичными», и попадаются опытные индивиды, которые умеют импровизировать.

Они где надо и воды нальют, и грязи про вашу компанию добавят, и на закон сошлются, – и все это будет выглядеть в глазах судьи очень даже неплохо.

Не вздумайте перебивать вашего оппонента! Это нарушение порядка в суде.

Я бы рекомендовал в ходе заслушивания реплики оппонента вооружиться блокнотом и ручкой и по пунктам очень кратко конспектировать основные доводы, чтобы, когда придет ваш черед выступать, системно опровергнуть позицию оппонента.

Не бойтесь спросить у суда разрешения задать оппоненту какой-нибудь каверзный вопрос, который выбьет его из колеи. Более чем уверен, что во время подготовки к суду, вы найдете за что можно зацепиться. Можно попробовать сложить у суда мнения об оппоненте как о недобросовестной организации, чья позиция не имеет никакой твердой почвы.

Будьте спокойны, учтивы и вежливы. Воспринимайте все происходящее как сценическую игру. Пусть ваш оппонент переживает, а не вы.

Если у вашей организации есть возможность привлечь кого-либо из партнеров в качестве третьего лица (предположим, если судебный процесс так или иначе затрагивает или может затронуть его права), то воспользуйтесь этой возможностью. В этом случае сработает принцип два против одного. Грамотные

(различные и не сделанные под копирку) позиции двух участников дела против оппонента могут сыграть важную роль в итоге.

Кроме того, можно неплохо спланировать выступление «двух потерпевших» в суде. Не дать противнику и слова вставить. Подменять друг друга и закидывать противника различными доводами. С двух фронтов отражать удар гораздо сложнее. И не стоит забывать, как все это будет выглядеть в глазах правосудия!

Конечно, такой сложный и многосоставной процесс как «выступление в суде» невозможно описать в одном разделе и даже в одной книге. Однако мне, как автору, было важно донести до вас, уважаемые читатели, общее направление, в котором стоит двигаться.

Необходимо понимать, что категории споров различны по своей специфике. Имеется множество разных тактик и подходов по составлению позиций и по ведению споров, в зависимости от их предмета, от состава участников.

Где-то нужно придержать важный документ до судебного разбирательства и использовать его в качестве козыря непосредственно в суде, чтобы выбить противника из колеи. Где-то необходимо притормозить судебный процесс и так далее.

Как я уже говорил, на качество процесса «выступление в суде» влияет множество факторов, но самым важным, пожалуй, следует считать ваш уровень саморазвития. Даже начитанные, знающие закон опытные юристы, порой просто теряются под изящными, логическими доводами оппонента, который в своей практике занимается не только «зубрежкой» права, но и интересуется иными направлениями деятельности. Поэтому чем более вы расширяете свой кругозор, чем больше вы читаете и творите, тем лучше это сказывается на качестве вашей работы.

* * *

Выразив готовность сообщить суду запрашиваемые сведения, но в глубине души абсолютно не готовый к чему-либо подобному, господин N не без труда начал.

– Наша организация не имела намерения нарушать условия договора, – сбивчиво произнес юный юрист, – мы лишь следовали его условиям…

– Можно изначально не иметь намерения нарушить договор, и в то же время нарушить закон и причинить вред другом лицу, вы никогда не задумывались об этом? – вклинилась Закопаева.

– Я…я…ну… задумывался… конечно же…, – потерял почву

под ногами господин N.

– Вам есть что дополнить, Истец?

– Конечно, уважаемый суд, – чинно поднялся с насиженного места господин Взыскаев, – договоры, которые заключают со своими клиентами ООО «Шито белыми нитками», чистейшей воды обман. От начала и до конца. Единственной целью заключения таких вот договоров является жажда наживы и обман добросовестных клиентов. Здесь в прокуратуру надо обращаться!

– Что Вы на это скажете, Ответчик?

– Я…я…ну… вы же ведь сами подписали договор… читали условия…, – неуверенно, в оправдательном тоне пробормотал господин N.

– А Вы его составили! – отрезала судья, – так что будьте любезны отвечать за свои поступки, а не перекладывать ответственность на других, – Вам есть что дополнить, Истец?

– Мне больше нечего сказать, уважаемый суд, кроме того, что таких вопиющих случаев мошенничества днем с огнем не сыщешь!

– В таком случае суд удаляется в совещательную комнату для…

– Я бы хотел заявить ходатайство…, – тихонько, так чтобы его не услышали, произнес господин N.

Судя по выражению лица судьи Закопаевой, пущенная юным юристом фраза достигла ее слуха, во всяком случае, ее разгневанный взгляд и ударение на каждом слове во фразе – «удаляется в совещательную комнату для вынесения решения» – подтвердил опасения господина N.

Минуты, в ожидании «приговора», тянулись, как часы, во всяком случае, для юного юриста. Господин Взыскаев чувствовал себя весьма непринужденно.

И вот, в конце-концов, дверь совещательной комнаты отворилась, и в зал судебного заседания вернулась судья Закопаева.

Да, господин N, не тешил себя надеждой на успешное разрешение дела, однако зачитанная резолютивная часть решения все равно вызвала у юного юриста протяжный отголосок в сердце.

Кстати сказать, судья Закопаева даже не потрудилась донести до собравшихся порядок обжалования судебного акта, очевидно, не находя в этом предприятии ничего целесообразного.

Сказать, что господин N был повержен, означало не сказать ничего.

* * *

Да господину N порядком не повезло, уважаемые читатели. Между тем, уповать на судьбу дело не хитрое. Может быть, стоит приглядеться и понять, что наш герой сделал не так?

Если даже итог судебного заседания и был предрешен, важно не ударить в грязь лицом не только ради интересов своей компании (ведь ваша устная позиция все равно, так и или иначе, должна найти отражение в мотивировочной части судебного акта), но и ради себя самого.

Я полагаю, вы, дорогие читатели, и сами без труда сможете определить большинство допущенных нашим героем ошибок.

Про мандраж и неуверенность мы уже с вами обсудили. Да – у нашего героя, хоть и по неопытности, пока явно отсутствует «верный подход» к делу. Боязнь суда – дело житейское, однако никакой надобности в подобном «качестве» нет. От него вполне себе реально избавиться при ином взгляде на порядок вещей (то, о чем мы говорили с вами ранее).

Кроме того, растерянность привела нашего героя к тому, что он попросту забыл базовые правила поведения в суде, что, конечно же, недопустимо. Так уж вышло, что господин N попал на «тяжелую на слово», что лишь усугубило его и без того шаткую ситуацию.

Далее, уважаемые читатели, вы видите, что господин N был не в состоянии отражать нападки Истца и судьи (предвзятость какого-либо судьи не новость, но переживать из-за этого обстоятельства не стоит).

Но как, спросите вы, можно было ответить на вопрос суда*: «Поясните суду, что побудило Вас нарушить условия договора?».*

Во-первых, факт нарушения условий договора может быть признан либо самой стороной, либо судом посредством вынесения соответствующего решения (либо иными, существенными доказательствами). Таким образом, до окончания рассмотрения дела по существу делать вывод о нарушении организацией условий договора преждевременно.

Подобное умозаключение должно будет охладить пыл судьи (если уж случилось так, что правосудие не на вашей стороне).

Во-вторых, господин N не должен был допускать никаких «оправдательных» реплик и предположений.

Фраза: *«Я не совсем уверен, что мотивация здесь может играть какую-либо роль…»* – здесь явно не к месту.

Вам не в чем оправдываться. Вы в своем праве (даже, если вы действительно виноваты).

Более того, если говорить об убытках, уважаемые читатели, то здесь следовало бы ссылаться на необходимость доказывания

Истцом в порядке ст. 65 АПК РФ наличия состава гражданского правонарушения (ст.15, 1064 ГК РФ), включающего в себя:

– факт наступления вреда;

– противоправность (незаконность) поведения причинителя вреда;

– вину причинителя вреда;

– причинно-следственную связь между действиями причинителя вреда и наступившими у лица неблагоприятными последствиями;

– доказанность размера убытков.

Далее стоит обратить внимание на фразу господина N: *«… наша организация не имела намерения нарушать условия договора…».*

Подобная реплика не корректна, так как из нее вполне себе может следовать, что организация все-таки нарушила условия договора, хотя намерения такого и не имела. Это своего рода признание в нарушении.

Как вы видите, уважаемые читатели, суд как раз и приходит к соответствующему выводу.

Далее следует реплика Истца, которую было бы не так уж и сложно отразить, если бы не растерянность нашего героя.

«…Договоры, которые заключают со своими клиентами ООО „Шито белыми нитками“ чистейшей воды обман. От начала и до конца. Единственной целью заключения таких вот договоров является жажда наживы и обман добросовестных клиентов. Здесь в прокуратуру надо обращаться!».

Как вы понимаете, уважаемые читатели, подобную «воду» отразить не трудно. Можно смело заявить, что такое высказывание – голословие, не имеющее под собой никаких оснований. Мошенничество, о котором заявляет Истец должно подтверждаться соответствующими документальными доказательствами, например приговором суда по уголовному делу, или хотя бы наличием факта возбужденного уголовного дела по указанным обстоятельствам. Сам факт того, что Истец до сих пор не обращался в прокуратуру, подтверждает безосновательность его доводов.

Конечно же, наш герой находился не в том состоянии, чтобы прийти к подобному умозаключению.

Хотя отголоски разумных доводов и проскальзывали кое-где в бессвязной речи господина N, к примеру: *«Вы же ведь сами подписали договор… читали условия…».*

Если бы подобный довод был изложен в надлежащей форме и был применен в нужное время, то, конечно, это могло бы в некотором роде поспособствовать положительному исходу дела.

К слову, можно было бы изложить данный вывод следующим образом:

В соответствии со ст.421 ГК РФ, граждане и юридические лица свободны в заключении договора.

Условия договора определяются по усмотрению сторон, кроме случаев, когда содержание соответствующего условия предписано законом или иными правовыми актами.

Условия, не противоречащие Законодательству РФ, содержащиеся в указанном договоре, были приняты по волеизъявлению сторон сделки, что подтверждается собственноручной подписью стороны в договоре.

Если вы внимательно следили за ходом разбирательства, дорогие читатели, то могли заметить, что наш герой, как всегда ни к месту, попытался заявить ходатайство (какое именно, история умалчивает). В любом случае, это нужно было делать в начале судебного заседания.

Как видите, господин N допустил множество ошибок, не соверши которые, он мог бы, если и не выиграть дело, то хотя бы не ударить в грязь лицом и, что самое важное, повлиять на содержание вынесенного судом решения, так как обстоятельства судебного спора должны фиксироваться в мотивировочной части судебного акта. В противном случае, на их отсутствие можно сослаться при написании апелляционной жалобы.

Таким образом, ваше выступление в первой инстанции (вкупе с письменной позицией и прочим) является своего рода наделом для использования в судах вышестоящих инстанций вне зависимости от принятого судом решения. Поэтому необходимо с должным вниманием отнестись к данным обстоятельствам и не допускать ошибок, подобно тем, которые допустил наш герой.

Ну, и, конечно же, уважаемые читатели, не стоит забывать, что дело не заканчивается первой инстанцией, и все еще можно отвоевать, вплоть до Верховного суда РФ.

§6. Проигрыш

И вот снова мы возвращаемся к нашим излюбленным вопросам: кто виноват, и что делать? Причем, самое интересное, что начальству достаточно получить ответ лишь на первый вопрос и на этом успокоиться.

Со вторым вопросом все гораздо сложнее.

Вот, как бы вы, уважаемые читатели, ответили на эти два вопроса?

Да, я имею в виду ситуацию с участием нашего героя – господина N, в суде.

«Конечно этот, с позволения сказать, юрист виноват!» – скажут некоторые.

«Судью на мыло!» – скажут другие.

«Истец – мошенник!».

Словом, перебирать варианты можно долго.

Сразу скажу, что начальство господина N без раздумий остановится на первом.

Формально, конечно, руководитель будет прав. Ты участвовал, суд проигран, ты виноват.

Да, и, как видно, ошибок было сделано не мало.

Но вот какой вопрос следует задать руководителю саму себе: а был бы иной результат, если бы поехал более опытный юрист? Возможно, следует изменить стратегию ведения дел? Как нужно организовать рабочий процесс, чтобы не допустить судебной тяжбы? Может, следует изменить условия договора?

Как видите, уважаемые читатели, подобные вопросы дают несколько иной взгляд на проблему, потому как говорят о необходимости разработки предупредительных мер, связанных с фундаментальными изменениями рабочего процесса.

Конечно, проще всего свалить проблему на подчиненного, но есть одно «но»: вопрос так и не будет решен.

Пока вы будете нарушать условия договора – вы будете платить, причем порой гораздо дешевле выплатить долг сразу или договориться о его реструктуризации, так как судебные издержки порой очень велики. Не забывайте, что, помимо ваших собственных расходов, вам, в случае проигрыша, придется оплатить расходы другой стороны, в том числе – на представителя, а это кругленькая сумма! И про проценты не забудьте!

Я не против борьбы. Но борьба должна проходить с умом, а не превращаться в путешествие по цепочке однотипных судов, исход которых предрешен.

Если такое происходит, значит настала пора что-то менять.

Сложность состоит в том, чтобы довести идею перемен до руководства.

Порой руководителем является человек, не сильно смыслящий в юридическом водовороте. Как правило, руководящий состав интересует лишь один вопрос – деньги.

Значит и надо бить по больному. Почти любую идею можно донести через это волшебное слово, открывающее любые двери.

Не верите?

Посчитайте убытки вашей организации, связанные с судебными тяжбами, за пару лет, а также, судебные расходы, понесенные вашей организации.

Оформите все это в виде таблицы и принесите руководителю, сообщив, что ситуация поправима, но требуется изменить стратегию (только хорошенько подумайте перед этим, как и что менять).

«А нам-то что с этого?» – спросят некоторые читатели, – «зачем нам проявлять инициативу?».

А затем, уважаемые читатели, что поездки по однотипным проигрышным делам не доведут до добра ни вас, ни организацию. Вы составите себе отрицательную судебную практику, и, конечно же, начальство будет винить за проигрыш вас, не вникая в суть дела (так ему проще).

Ну, что – убедил?

И это еще не все плюсы стратегических перемен. Вы же понимаете, что, когда у компании дела идут хорошо, то и вам с этого тоже может что-то перепасть (во всяком случае, шансы есть).

Так или иначе, застревать в болоте не дело. Иногда компания упирается в бока и не готова что-то менять. Некоторые организации тянут время, прокручивают деньги в банках, любыми путями стараются не выплачивать деньги, и, в целом, такие схемы их устраивают. Но при этом руководители таких организаций делают вид, что проигрыш в делах это «заслуга» юристов, в связи с чем никаких премий подчиненные не получат (при этом подсчитывая проценты за пользование чужими денежными средствами).

Словом, уважаемые читатели, необходимо хорошенько подумать, стоит ли тратить время на такого работодателя.

§7. Хитрости арбитражного процесса

Хитростями арбитражного процесса или, если проще, – специальными тактиками ведения определенных категорий дел – можно назвать такие действия участников процесса, при которых закон используется в интересах этих участников для достижения конкретных целей на любом этапе судебного процесса.

В сущности, уважаемые читатели, подобное определение подошло бы под любые действия стороны, так как в любом случае все стороны используют закон не ради справедливости, а ради получения какой-либо выгоды для себя.

Однако в данном случае я использовал термин «специальные тактики» (хитрости) для того чтобы обозначить определенные специфические действия сторон в арбитражном процессе.

Теперь мы приступаем к разбору некоторых «вредных советов». Людей, склонных к проявлению сентиментальности (то есть – не юристам) прошу пропустить эту информацию мимо ушей.

Скажу вам честно, что в этом в этом вопросе невозможно быть осведомленным на 100%.

Но, я более чем уверен, что многим моим читателям известно про некоторые хитрости.

К примеру – затягивание судебного процесса.

Полезная вещь, если дело проигрышное и не хочется платить. Ранее я упоминал о том, что некоторые организации могут прокручивать «чужие» деньги. И для того, чтобы добиться существенной отдачи от этого процесса, необходимо потянуть время.

Причем начинать «тянуть» можно задолго до судебного разбирательства. Предположим, ваша организация получила требование от контрагента (кредитора) выплатить задолженность. В случае неуплаты в установленный срок вопрос будет урегулирован в судебном порядке.

Как насчет того, чтобы предложить стороне урегулировать спор в мирном порядке? В ответ на такое требование можно составить соответствующее письмо с описанием тяжелой финансовой ситуации. Также стоит указать на то, что руководством ведутся переговоры с банками о предоставлении кредитной линии для погашения долгов. Можно даже приложить какую-нибудь переписку с банками по поводу кредитования. Словом, претензионный срок можно существенно расширить вплоть до полугода и больше.

Можно даже организовать встречу с контрагентом

и составить план реструктуризации задолженности, при этом растянув периоды выплат. Причем выполнять такой план необязательно. Достаточно сделать пару неполных выплат для виду.

Словом, вы поняли, к чему я клоню.

Дальше – больше.

Итак, нервы контрагента не выдержали, и он все-таки обратился в суд.

Помимо основных нюансов противодействия, например – анализа искового заявления оппонента на возможные ошибки (подсудность, исковая давность, соблюдение претензионного срока, уведомления сторон, приложение необходимых документов и т.д.), можно «позатягивать» и в этом случае.

Перед тем, как коснуться описания некоторых способов, обращаю особое внимание читателей, что следование «вредным советам» чревато санкциями.

Вот, например – ч.2 ст.111 АПК РФ:

Арбитражный суд вправе отнести все судебные расходы по делу на лицо, злоупотребляющее своими процессуальными правами или не выполняющее своих процессуальных обязанностей, если это привело к срыву судебного заседания, затягиванию судебного процесса, воспрепятствованию рассмотрения дела и принятию законного и обоснованного судебного акта.

Поэтому, как я уже говорил ранее, во всем надо знать меру, чтобы не попасть в неприятную ситуацию.

Возвращаясь к теме обсуждения, стоит отметить, что для использования арбитражных хитростей в вашем распоряжении имеется неплохой инструментарий различных норм, предоставленных АПК РФ, касающихся заявления различных ходатайств, будь то – о приостановлении производства по делу; об отложении судебного разбирательства по тем или иным причинам; о рассмотрении дела с участием арбитражных заседателей и т. д.

Словом, вариантов немало.

Как насчет подачи ходатайства об отложении судебного разбирательства в связи с необходимостью приобщения дополнительных доказательств по делу? А ведь эти доказательства могут находиться и в другом деле, в другом суде. А, чтобы получить их там, потребуется… ну вы поняли. Может быть какой-то «важный» документ можно получить в налоговом органе? Ну конечно! Причем для усложнения процесса получения документа можно направить запрос не туда (допустить

небольшую ошибку в почтовом адресе).

Также можно заявить о намерении урегулирования спора миром в суде. Ничего не мешает вам сообщить непосредственно в судебном заседании, что буквально вчера руководством в адрес кредитора были направлены соответствующие письма (желательно тут же их и приобщить к материалам дела). В связи с чем, для урегулирования вопроса о погашении задолженности, можно заявить соответствующее ходатайство. Не стоит стесняться, попросите отложиться на пару-тройку месяцев, дескать – оптимизируем штат, изыскиваем средства и т. д. Все ограничивается только вашей фантазией и желанием руководства.

Некоторые читатели наверняка уже сплюнули от отвращения.

А я ведь просил увести от «экрана» людей, склонных к проявлению сентиментальности!

Не послушались? Сами виноваты.

А вообще, уважаемые читатели, я вновь повторюсь: все эти дурно пахнущие уловки и ухищрения являются совершенно обыденным элементом юридической игры. Поверьте мне на слово, в юридическом мире существуют вещи и похуже, например криминальные схемы, используемые при корпоративных захватах. Вот от них действительно идет запашок!

А это, если так выразиться, стандартная тактика поведения опытных юристов и не более того. Главное не заиграться и не попасть под санкции.

Итак, вновь вернемся к нашим хитростям.

Предположим, суду надоело откладываться, и он все-таки вынес решение, взыскав с вас причитающуюся сумму.

Как мы знаем, согласно ч.1, ст.180 АПК РФ Решение арбитражного суда первой инстанции, за исключением решений, указанных в частях 2 и 3 настоящей статьи, вступает в законную силу по истечении месячного срока со дня его принятия, если не подана апелляционная жалоба. В случае подачи апелляционной жалобы решение, если оно не отменено и не изменено, вступает в законную силу со дня принятия постановления арбитражного суда апелляционной инстанции.

Следовательно, нашей текущей задачей является обжалование Решения суда.

Самое интересное, что и в этом случае можно неплохо так потянуть процесс!

В соответствии с ч.4, ст. 260 АПК РФ, к апелляционной жалобе прилагаются:

1) копия оспариваемого решения;

2) документы, подтверждающие уплату государственной

пошлины в установленных порядке и размере или право на получение льготы по уплате государственной пошлины, либо ходатайство о предоставлении отсрочки, рассрочки ее уплаты или об уменьшении размера государственной пошлины;

3) документ, подтверждающий направление или вручение другим лицам, участвующим в деле, копий апелляционной жалобы и документов, которые у них отсутствуют;

4) доверенность или иной документ, подтверждающие полномочия на подписание апелляционной жалобы.

Как насчет того, что «забыть» приложить к апелляционной жалобе, скажем, доказательства, подтверждающие направление сторонам копий апелляционной жалобы?

В этом случае апелляционный суд оставит вашу жалобу без движения, что даст вам дополнительное время.

Казалось бы – все! Апелляция оставила без изменения. Истец бежит получать исполнительный лист,… но не тут-то было!

При подаче кассационной жалобы (опять же, позабыв что-нибудь к ней приложить) можно заявить ходатайство о приостановлении исполнения судебных актов (ст.283 АПК РФ).

И, таким образом, есть шанс, что сроки оттянутся до момента вынесения судом кассационной инстанции соответствующего постановления.

Также не забывайте, что можно найти множество причин для отложения судебного заседания на этапе рассмотрения дела как в апелляции, так и в кассации (хотя не скрою, вышестоящие инстанции не очень-то любят откладываться).

Ну, теперь-то точно все! Бежать больше некуда!

Но не тут-то было! Ведь еще Верховный суд.

Шанс приостановить исполнение судебных актов в нем не велик (ст.291.6 АПК РФ), так же, как и не велик шанс того, что дело будет передано на рассмотрение коллегии Верховного суда, но, тем не менее, попытаться стоит.

Вы удивитесь, уважаемые читатели, но даже после всего пережитого Истцом вы можете отсрочить получение причитающихся ему денег путем всевозможных манипуляций в рамках исполнительного производства.

Можно, к примеру, перевести деньги не на тот счет (специально указать не те реквизиты), а потом написать приставам, что произошла ошибка.

Можно направить в адрес приставов письмо для сверки реквизитов по оплате задолженности по решению суда (чтобы показать заинтересованность в оплате). Кстати, это письмо можно тоже «случайно» отправить не на тот адрес.

Во всем этом деле главное не переуступить черту.

И, конечно же, перед тем, как приступать к уловкам, надо здраво оценить все плюсы и минусы таких действий. Ведь какой смысл в том, что вы получили неплохой доход за оборот чужих денег где-либо, если сумма этого дохода не превышает судебных издержек и заявленных Истцом процентов за пользование чужими денежными средствами.

Надеюсь, уважаемые читатели, суть вы уловили.

Что самое интересное, выше был приведен перечень самых распространенных хитростей, связанных только с затягиванием судебного процесса и, конечно, в юридической среде существует множество более коварных способов добиться своей цели и «насолить» другой стороне не только при помощи затягивания судебного процесса.

Глава 9. Что мы узнали?

Медленно, но верно мы с вами, уважаемые читатели, подходим к концу книги. Я бы очень хотел продолжить обсуждение, более подробно раскрыв каждый из разделов моего труда, однако, на это просто бы не хватило запланированного объема книги.

Итак, давайте освежим в памяти наше путешествие по юридической тропе.

В первой главе речь шла об образовании в целом и его проблемах, об обучении в ВУЗе, а также о значимости тех или иных предметов по юридической специальности для каждого из нас.

Чему мы научились в первой главе.

Мы с вами научились расставлять приоритеты по интересующим нас предметам, а также, что тоже немаловажно, развеяли стереотипы образовательной системы.

Далее мы перешли *к главе второй*, где обсудили выбор профессии, а также проанализировали ряд юридических вакансий на рынке труда и методы отбора наиболее подходящих из них.

В завершении данной главы мы упомянули про открытие и ведение собственного бизнеса.

Чему мы научились во второй главе.

Теперь мы умеем проводить анализ вакансий на рынке труда и отбирать наиболее приемлемые для нас.

Кроме того, мы развеяли некоторые стереотипы в отношении открытия собственного дела.

Глава третья поведала нам о формировании юридического мышления и о тех факторах, которые оказывают на него влияние. Здесь же мы рассмотрели пользу чтения, обсудив, какие книги влияют на наше с вами саморазвитие.

Далее мы с вами коснулись темы НЛП и о того, как данная техника способна упростить нам жизнь.

Следующий раздел показал нам методики запоминания информации, после чего мы обсудили пользу и общие направления изучения иностранных языков.

Конечно же, не обошли мы стороной и творчество.

Чему мы научились в третьей главе.

Да, здесь было много нового. Мы узнали, что помогает сформировать юридическое мышление, какую литературу необходимо читать юристу, чтобы стать хозяином своей речи.

Далее мы познакомились с методиками НЛП и техниками запоминания информации, которые доказали свою пригодность

в практической сфере нашей жизни.

Кроме того, из этой главы нам стало известно об общих принципах изучения иностранных языков.

В завершении главы мы коснулись темы творчества и его пользы для жизни человека.

Глава четвертая посвящена поиску работы, составлению резюме и советам по прохождению собеседования.

Чему мы научились в четвертой главе.

В четвертой главе мы узнали о том, как составить конкурентоспособное резюме и пройти собеседование.

Глава пятая повествует об общих рабочих моментах, таких как планирование, расстановка приоритетов, техническая работа на компьютере, способы мониторинга законодательства.

Чему мы научились в пятой главе.

Пятая глава рассказала нам о том, как наиболее эффективно планировать свое рабочее время. Как расставить рабочие приоритеты таким образом, чтобы добиться положительного результата в вашей деятельности.

Также в данной главе мы разобрали технические моменты работы на компьютере, которые помогут вам увеличить скорость работы.

Далее мы научились использовать систему «Консультант плюс» для мониторинга законодательства.

Следующий шаг привел нас к знакомству с системой «Арбитр», где мы узнали о ее функционале.

В главе шестой речь шла о решении непосредственно рабочих задач разной степени сложности.

Чему мы научились в шестой главе.

Мы научились наиболее эффективно решать рабочие задачи разной степени сложности, включая составление ответов на запросы и различные обращения.

Глава седьмая посвящена составлению различных процессуальных документов.

Чему мы научились в седьмой главе.

Здесь мы с вами научились составлять ходатайства, исковые заявления и отзывы на них, а также в общих чертах разобрали вопросы обжалования судебных актов.

Глава восьмая расскажет нам об особенностях судебного разбирательства и тактики ведения дел в суде.

Чему мы научились в восьмой главе.

Мы научились подготовке дел к суду, включая выбор верной манеры поведения в зависимости от ситуации.

Здесь же мы познакомились с тактикой ведения дел в суде.

* * *

Ну что, уважаемые читатели, по-моему, неплохо?

Казалось бы, не так уж и много страниц нам пришлось прочитать.

Но тут главное не количество, а качество.

Важно то, что мы с вами, уважаемые читатели, научились отвечать на вопрос «как?».

Как написать резюме, устроиться на работу, написать иск, выступить в суде…

Да, действительно, одного прочтения книги мало для того, чтобы получить полноценный ответ на вопрос «как?», ведь для этого нужно время и практика.

Но, я убежден, что в данном деле главное выбрать верное направление, в чем и призвана помочь моя книга, а время и практика, в свою очередь, поспособствуют реализации ваших целей.

Глава 10. Это еще не конец§1. Перемены

Подобно вавилонской башне, огромная стопка бумаг, продолжала покоиться на ветхом столе. В малюсеньком помещении юридической компании ООО «Шито белыми нитками» все также было нечем дышать.

Докурив послеобеденную сигарету, юрисконсульт вышеупомянутой организации господин N, покинул воспоминания прошедшей юности и вновь обратил свой взгляд к «бумажной башне», сложенной из однотипных судебных споров и безынтересных дел.

«Эх, вот бы сейчас снова оказаться в институте и, по наивности, с жаром впитывать в себя пустые речи профессора Глуходумова!», – пронеслось в голове у господина N.

Но, как часто случается со многими людьми, счастливые воспоминания сменились мрачными и тяжелыми мыслями о настоящем.

«И чего я добился в свои 34 года? Чего я достиг? Мизерное жалование, карьерный тупик…», – остановил он свой взгляд на окурке в пепельнице.

Казалось, для господина N в этот краткий миг весь мир, а точнее самая неприметная его часть – маленький кабинет, где находился наш герой – замер, словно застыв.

Порой осознание приходит не сразу, если приходит вообще. Но если уж оно пришло, то…

Встрепенувшись, одним легким движением руки господин N внезапно стряхнул пепельницу вместе с ее содержимым в урну. Следом за ней поспешила пачка сигарет и зажигалка. Удивительно, но финальным аккордом «отправки» оказалась та самая «вавилонская башня».

– Что тут происходит? – на шум из-за приоткрывшейся двери показалась лысая голова директора ООО «Шито белыми нитками» – Иннокентия Эрнестовича.

– Произошло. Слишком давно произошло, – произнес господин N.

Фраза юриста, как того и следовало ожидать, вызвала непонимание у директора.

– Опять пропустил срок на отправку? – хмуро бросил он.

– Пропустил. Как же много я пропустил, – туманно ответил господин N.

– Так! – начал закипать Иннокентий Эрнестович, – знаешь

что, дорогой мой, я тебе вот что скажу…

– Знаю, – мигом оборвал его юрист, – сегодня был мой последний рабочий день в этом месте.

Вскочив со стула и не удостоив недоумевающего директора хоть каким-то объяснением, наш герой покинул злополучный кабинет, оставив позади горькое прошлое.

Все, что держало господина N, осталось в урне малюсенького кабинета фирмы ООО «Шито белыми нитками», и новая, наполненная вдохновением жизнь, ждала нашего героя впереди.

* * *

Сразу поясню, уважаемые читатели, что заключительный отрывок миниатюры про господина N ни в коем случае не призывает вас немедленно уволиться и бежать куда глаза глядят.

Просто в жизни нашего героя все сложилось описанным выше образом.

К слову сказать, дорогие читатели, кое-что вы действительно можете бросить без промедлений.

Конечно же, речь идет о вредных привычках! Хотя, по правде сказать, подобное название несколько неверно для таких недугов (зависимостей), как курение или алкоголизм. Вредная привычка это, например, грызть ногти… ну вы поняли.

– «Началось!» – проворчат некоторые из моих читателей, – «Нет, ну, правда, господин автор, при чем тут курение или стаканчик горячительного в конце рабочего дня? Неужели нельзя без нравоучений?».

Уверяю вас, уважаемые читатели и сторонники «вредных привычек», что никакими нравоучениями здесь и не пахнет. Дело в том, что отказ от курения и алкоголизма (стаканчик горячительного каждый день или в конце каждой рабочей недели это тоже алкоголизм) это как раз одно из условий, чтобы стать профессионалом в области юриспруденции.

Я могу долго рассказывать об аспектах двух приведенных мной выше недугов, но, пожалуй, сэкономлю наше с вами время и скажу, что, пока вы находитесь в ловушке (выпиваете или курите), вся ваша активность направлена на удовлетворение этих вредоносных потребностей. Весь ваш рабочий день и вся ваша жизнь становятся разделены на отрезки от одной сигареты до другой (от одного похода в бар в выходной день до другого). Со временем вы приходите к тому, что должны «обкурить» даже простенький составленный вами рабочий запрос.

Не вдаваясь в подробности, скажу, что без воли

и концентрации вам не стать настоящим юристом (да и, чего уж греха таить, человеком).

Поэтому для тех, кто все еще находится «в сетях», в этом вопросе очень полезно взять пример с нашего героя – господина N.

И, раз уж мы упомянули про вредные привычки, то стоит наверно упомянуть и про полезные.

Да, уважаемые читатели, я имею в виду здоровое питание и физические упражнения.

«Нет, автор точно фантазер!», – последует ответ некоторых из читателей, – «мы тут даже вздохнуть не успеваем! Крутимся, как белка в колесе, а он нам про спортзал и протеиновые коктейли!».

Я, как всегда, не успел ничего объяснить, а вы уже в бой! Ценю вашу напористость, дорогие читатели!

Так вот, говоря о здоровом питании, я имею в виду банальный отказ от фастфуда (а, поверьте, в наше время это уже немало!). Про то, как успевать готовить дома и при этом крутиться, как белка в колесе, спросите у своих мам, они-то уж точно знают!

Что касается физических упражнений, я ни в коем мере не настаиваю на том, чтобы вы ударялись в тяжелую атлетику и про три раза в неделю по три часа пыхтели в спортзале (при условии аврала на работе, ненормированных рабочих днях и командировках).

Достаточно всего лишь делать легкую зарядку утром и вечером каждый день и побольше двигаться. Вместо поездки на автобусе пройдитесь пешком. От метро до дома можно сделать небольшой крюк через парк.

Словом, делайте все с удовольствием и не забывайте, что саморазвитие не ограничивается погружением в научные труды. Саморазвитие это все, что делает вас лучше и позволяет покорять все новые и новые вершины.

§2. Так как же мне стать юристом?

Вообще, уважаемые читатели, ответить на подобный вопрос не так уж и просто, как кажется. Все дело в том, что каждый из нас понимает становление юристом по-разному.

Кто-то, только получив ВУЗовскую корочку, считает себя юристом. Другой, – пролистав гражданский кодекс и накарябав первый в своей жизни иск.

В сущности, более или менее уверенно при ответе на данный вопрос себя чувствуют те персоны, которые занимают должность юриста в крупных компаниях, чей труд оплачивается в приемлемом размере, и кто на деле сумел доказать свои профессиональные навыки.

Впрочем, суть дела такова, что в юридической профессии не существует и не может существовать какого-то определенного предела развития. Динамика изменения законодательства в нашей стране, частые изменения в судебной практике изо дня в день толкают юристов на постижение нового.

К слову сказать, это ведь не так уж и плохо. Ведь застой в работе убивает творческий элемент. Я имею в виду однотипность рабочих задач и невозможность перейти на вышестоящую должность. Хотя второе не всегда приводит к изменению в первом.

Хуже всего, если застой происходит в голове. Я говорю об отсутствии желания (не отсутствии возможности) постигать новое не только на работе, но и в жизни в целом.

Нет, даже у самых активных и творческих персон бывают периоды, когда ничего не хочется. В такие моменты подобные личности движимы простыми алгоритмами: еда, сон, работа, отдых (телевизор, сериалы, компьютер, социальные сети), еда, сон, работа, зарплата и так далее.

Но разница в том, что у таких персон это занимает от силы пару дней или недель (или является маленькой частью из жизни), а вот у жителей «эпохи застоя» подобный алгоритм является своего рода стилем их существования. И это пугает.

К счастью, лекарство от подобного застоя существует, и оно называется саморазвитие.

Да, понимаю, что это слово вам уже наверняка надоело, но я просто вынужден был сообщить вам о его целебных свойствах в борьбе с застоями.

Даже если случилось так, что рутинная работа не дает вам возможности совершенствовать себя в качестве юриста (главное, чтоб зарплата была приемлема), то ни в коем случае нельзя

давать своему мозгу расслабиться – творчество, иностранные языки, наука, музыка, да та же самая юриспруденция (новые области) вполне подойдут для решения вашей проблемы.

Просто поймите, что кнопки стоп не существует. Ведь вся наша жизнь это, в сущности, постижение нового, движение вперед.

* * *

Наконец, мы с вами, уважаемые читатели, и подошли к вопросу, который обозначен на обложке моей книги: «Как стать юристом?».

Ответ на вопрос очень прост. Однако я никак не мог дать его в самом начале книги до прочтения основного материала, так как без него он не имел бы того веса, который он обрел после ознакомления с моим трудом.

Итак: *юристом нужно становиться каждый день.* Каждый день узнавать что-то новое (и не обязательно, что это «новое» должно быть напрямую связано с юридической наукой). Юрист, он, в первую очередь, человек, а уже потом профессионал в узкой области знаний.

Многие стремятся стать юристами, но забывают о том, что первостепенная задача – стать человеком.

Вы думаете, звучит пространно и по-философски? Отнюдь.

Все, что описано в моем труде, осязаемо, достижимо и имеет практическое подтверждение.

Да, конечно, уважаемые читатели, я немного вас обманул, назвав мою книгу «как стать юристом?».

Пожалуй, ее следовало назвать «Как стать человеком, стремящимся преуспеть в юриспруденции?».

Но, назвав ее так, разве я мог рассчитывать, что ее прочтет много людей?

Вот именно.

Я думаю, уважаемые читатели, вы простите мне мой небольшой, несущий в себе благородную цель, обман.

Я старался ради вас и, полагаю, что цель оправдала средства.

В предыдущей главе мы определились, что для юриста важно уметь ответить на вопрос «как?».

Важна методика, верный подход, правильная манера поведения, тактика и техника выполнения различных задач.

Юрист должен уметь подстраиваться под конкретную ситуацию и иметь подход для решения новых, ранее не встречавшихся ему, поручений.

Ответ на вопрос «как?» позволяет решить вышеописанные

ситуации, но для этого нужно становиться юристом каждый день, то есть каждый день самосовершенствоваться, как интеллектуально, так и физически.

Таким образом, ключом к ответу на вопрос «Как стать юристом?» является саморазвитие.

И я очень надеюсь, что моя книга поспособствовала вам, уважаемые читатели, в нахождении этого ключа, который поможет открыть вам дверь под названием «юриспруденция».

notes

Примечания

1

Энциклопедия сайта фонда знаний «Ломоносов». URL *http://www.lomonosov-fund.ru/enc/ru/encyclopedia:0131419* (дата обращения: 25.09.2017).

2

Сайт центра НЛП образования. URL https://www.nlpcenter.ru/index.php?sid=28 (дата обращения: 25.09.2017).

3

Энциклопедия «Википедия». URL https://ru.wikipedia.org/wiki/%D0%A2%D0%B2%D0%BE%D1%80%D1%87%D0%B5%D1%81%D1%82%D0%B2%D0%BE (дата обращения: 25.09.2017).